

metro sawiran

Menjapa Kepercayaan

SAAT kami memasuki Kota Batu, hawa pegunungan yang sejuk dan segar begitu terasa. Kota Batu merupakan salah satu daerah yang dikelilingi oleh pegunungan di wilayah Jawa Timur. Kota Batu memiliki beberapa daerah wisata pegunungan atau wisata alam semisal air panas, air terjun, dan bumi perkemahan. Selain itu Kota Batu juga banyak terdapat wisata buatan yang hawa pgunungannya tetap terasa. Julukan "Sejuta Pesona Keindahan" maupun juga "De Kleine Switserland" (Swiss kecil) menunjukkan



bahwa Batu mempunyai banyak potensi wisata menawan. Dibalik industri pariwisata yang menjadi tonggak utama perekonomian inilah kita akan bertemu masyarakat kota Batu yang sangat ramah, hangat dan terbuka. Keramahan dan keterbukaan masyarakat Batu inilah yang membuat mereka mudah menerima apabila lembaga baru yang masuk dan menawarkan produknya. Potensi perekonomian yang besar membuat banyak lembaga keuangan (Bank, BPR, Koperasi, KSP, credit union, maupun yang lain) membuka cabang disana. Tengoklah daerah sekitar Pasar Induk Batu, belasan lembaga keuangan berderet memberikan pelayanan keuangan bagi para pedagang pasar dan masyarakat sekitar.

Namun keterbukaan dan keramahan ini pernah berubah menjadi kecurigaan saat mereka "terluka" karena merasa dibohongi karena kasus Pohon Mas. Ribuan orang menjadi korban karena puluhan juta uang mereka lenyap dalam waktu sekejap. Pengelola Pohon Mas, Nassa bersaudara, begitu piawai menggaet mangsanya agar mau menanamkan uang kepadanya. Pohon Mas memberikan bunga investasi yang sangat tinggi, jauh lebih tinggi dibanding deposito. Bagaimana Pohon Mas bisa memberikan keuntungan yang sangat besar kepada investornya, itu tidak pernah dipertanyakan. Belum hilang trauma karena Pohon Mas, penawaran keuntungan tinggi dengan kedok arisan *pio-pio* atau arisan lelang kembali "melukai" masyarakat, akhirnya banyak ibu-ibu yang menjadi korban.

Keraguan inilah yang dipertanyakan ketika kami hadir di Kota Batu satu tahun yang lalu, saat masyarakat masih terluka:

benarkah Sawiran lembaga yang dapat dipercaya? Benarkah keuntungan yang diberikan bukan pura-pura?

Kami mengajak masyarakat menilai sendiri dan menjawab keragu-raguan yang muncul, dengan bersama-sama memahami gerakan *credit union*. Salah satu perwujudannya adalah membawa semangat menabung dalam langkah sehari-hari, yang bagi sebagian orang mungkin hanya nampak sebagai urusan transaksi keuangan semata. Namun pada prakteknya, tidak hanya transaksi yang terjadi. Dalam proses menabung, terjalin komunikasi yang intensif dengan Sawiran yang kemudian menumbuhkan kedekatan. Inilah yang kemudian menjadi benih-benih kepercayaan, antara Sawiran dengan anggota, maupun antara anggota sendiri. Seringkali konsultasi pengelolaan keuangan dilakukan bersama-sama dalam pertemuan di kantor maupun kunjungan ke tempat usaha dan tempat tinggal anggota.

Menyembuhkan luka tidaklah mudah, butuh waktu dan usaha yang berkelanjutan. Menumbuhkan kepercayaan dilakukan secara perlahan-lahan dalam waktu yang lama, menjalin kekeluargaan dan kehangatan sebagai saudara tidak terjadi dalam sekejap mata. Dan menjaga kepercayaan yang diraih bukan hal yang bisa dibuktikan dalam sesaat. Kami melangkah, kami mengembangkan sayap, dan kami berusaha selalu memberikan yang terbaik. Bagi kami, dukungan Anda begitu berarti, maka selalu dukung dan percayai kami. Tegur kami apabila tidak memberi pelayanan terbaik kepada Anda, dan bantu kami menjadi yang terbaik bagi anggota. Salam Credit Union.

Bersama Menjaga Lembaga

KASUS Bank Century bukanlah sekedar kasus perbankan ataupun pengingkaran terhadap prinsip-prinsip tata kelola perusahaan yang baik. Kasus tersebut juga membangun perdebatan antar elite politik mengenai layak tidaknya Bank tersebut mendapatkan bantuan. Persoalan ini juga kembali mencederai kepercayaan masyarakat terhadap sistem keuangan kita beserta dengan para pelakunya. Kondisi ini diperparah dengan keresahan dan ketidakpercayaan nasabahnya yang



kemudian dengan tidak mudah menarik dana untuk menghindari kemungkinan buruk yaitu kehilangan uangnya.

Disadari atau tidak kegelisahan masyarakat ini pun berimbas kepada lembaga keuangan lain, tidak terkecuali CU Sawiran. Ada anggota yang menyatakan kegelisahannya secara langsung kepada kami: Bagaimana apabila CU Sawiran berakhir seperti Bank Century?

Suatu kegelisahan yang wajar dan bisa dimengerti, maka kami menanggapi dengan mengajak anggota bersama-sama memahami system pengelolaan CU Sawiran dibandingkan dengan sistem pengelolaan bank. Kami juga mengajak anggota melakukan analisa dan bisa mengambil keputusan lembaga mana yang layak dipercaya. Dan ketika anggota kami memutuskan untuk memilih CU Sawiran kami sangat menghargainya. Lembaga ini milik kita bersama, mari dijaga kelangsungannya. Salam.

penasehat
Pengurus CU Sawiran
 penanggung jawab
Daniel Dwi Sudaryanto
 redaktur pelaksana
Vivi Damayanti
Indah Susanti
 alamat
Ruko Sawojajar
Jl. Danau Toba A2
Sawojajar - Malang
Telp 0341 716316,
Fax. 0341 716317
 pemasangan iklan
0341 716316
 e-mail
metro@cusawiran.org
 rekening
BCA an. Kopdit Sawiran
No. 316 310 2214
 layout cetak
AXA Creative Design,
0341 7712324 | 08155520124
 isi di luar tanggung jawab percetakan

Kami Percaya Anda Percaya

ANDA termasuk anggota yang mendapatkan pelayanan antar jemput oleh teman-teman manajemen?

Untuk keamanan transaksi Anda dan menjaga kepercayaan antara CU Sawiran dengan anggota, kami mohon agar :

- Hanya melakukan transaksi dengan staff CU Sawiran yang sudah biasa melayani Anda. Apabila ada pergantian, staff baru pasti akan diperkenalkan terlebih dahulu kepada Anda oleh staff yang lama.
- Staff resmi yang melayani pelayanan antar jemput adalah staff yang mengenakan seragam dan/atau mengenakan tanda pengenal resmi.
- Catat nama dan kenalilah staff pelayanan yang datang ke rumah/kantor/pasar/ tempat usaha Anda
- Anda berhak menolak staff yang datang, apabila tidak Anda kenal, dan tidak ada konfirmasi sebelumnya

Apabila ada hal-hal yang Anda ragukan, silahkan langsung menghubungi TP terdekat tempat Anda terdaftar sebagai anggota, atau langsung menghubungi hotline 0341-716316.

Bantu kami untuk selalu menjaga kepercayaan dan kekeluargaan ini.



Berwisata dalam Pelayanan

KOTA Batu sudah terkenal sejak abad ke-9 sebagai kota wisata, karena keindahan pemandangan alamnya, Kota yang terletak sekitar 19 km sebelah barat Kota Malang ini memiliki ketinggian antara 680m - 1700m diatas permukaan air laut serta suhu udara berkisar 20 derajat Celcius. Udara segar nan sejuk dan dikelilingi bukit-bukit indah menjadi daya tarik tersendiri jika di banding kota-kota lain di Indonesia.

Tempat Wisata Yang Dilayani

Kota Batu mempunyai banyak potensi wisata menawan. Kawasan Songgoriti adalah salah satunya. Kita dapat menuju Tirta Nirwana menawarkan acara rekreasi yang menyenangkan dengan taman dan area bermain anak-anak yang luas. Apabila memilih oleh-oleh, jangan khawatir, banyak pilihan tersedia di Pasar Wisata Songgoriti. Anda bisa memilih bunga, sayur dan buah-buahan, keripik buah, maupun hasil kerajinan dengan harga yang tidak menguras kantong.

Pilihan yang tidak kalah menariknya adalah Selecta. Berasal dari Bahasa Belanda Selective yang artinya pilihan, Selecta adalah obyek wisata paling legendaris di Kota Wisata Batu. Tempat wisata yang didirikan oleh seorang warga negara Belanda Ruyter de Wildt, pada tahun 1930 ini menyuguhkan suasana yang menawan. Hampanan bunga-bunga, yang tertata apik, layaknya bunga-bunga di Belanda. Hawa pegunungan nan sejuk membuat pengunjung tak mau segera meninggalkan Selecta

Wisata modern yang banyak dikunjungi di Kota Wisata Batu saat ini adalah Jawa Timur Park (Jatim Park). Konsep wisata yang menempati lahan 11 hektar itu memadukan secara serasi konsep pendidikan dan konsep pariwisata serta menjadi sarana penyebaran informasi tentang ilmu



dan teknologi yang dipresentasikan melalui hadirnya wahana seperti galeri belajar (seperti biologi, kimia, matematika, dan fisika). Di sana juga tersedia stadium galeri belajar yang mampu menampung 300 siswa.

Wisata bunga adalah salah satu wisata pilihan yang ada di Tulungrejo. Letaknya di Dusun Junggo. Berkunjung ke tempat pembibitan berbagai jenis bunga ini tak sulit karena letaknya di tepi Jalan Raya Sumber Brantas. Masuk dalam kompleks Inggu Laut, pesona bunga langsung menyambut. Aroma wangi khas bunga langsung menusuk hidung. Mengangkat pandangan, mata pun langsung dihampiri aneka warna-warni bunga. Bunga Krisan, mawar, garbera, anelyir, anthurium adalah beberapa jenis bunga yang terdapat di Inggu Laut. Ada dua jenis krisan yang dibudidayakan. Yakni krisan spray dan krisan standar

Di areal seluas 2,5 hektar itu, wisatawan tak hanya dimanja oleh indahnya bunga saja. Tapi juga bisa mengetahui dan belajar langsung tentang cara budidaya bunga, proses pemotongan hingga pemilahan bunga.

Tidak ketinggalan Pasar Wisata Ganesha, di sini berjajar rapi para penjual kuliner yang menyediakan beragam makanan dan minuman ataupun oleh-oleh khas Batu. Sebut saja di antaranya seperti Lalapan, Gado-gado, Bakso, dan Susu KUD Batu. Lokasi parkir sangat luas. Letak pusat kuliner ini tepat di depan GOR Ganesha Batu atau di sebelah barat alun-alun Batu.

Hadir Sejak 2009 dan Terus Berkembang

CU Sawiran sendiri telah hadir di Kota Batu sejak bulan April 2009 setelah sebelumnya melayani anggota dari TP Dinoyo Malang. Melayani anggota di Batu bagaimana berwisata dalam pelayanan sehari-hari. Staff Business Officer CU Sawiran mengunjungi anggota di tempat-tempat wisata tempat mereka bekerja, bercengkerama dengan para pedagang Pasar Songgoriti, serta menyapa anggota di kawasan Selecta dan Jatim Park, serta mengunjungi deretan tenda di Kawasan Ganesha. Pengembangan pelayanan juga dilakukan di Museum Satwa yang konon mempunyai koleksi satwa terbesar di Indonesia.

Apabila anda berwisata ke Kota Batu, dan membutuhkan dana tambahan maupun keperluan lain, anda dapat mengunjungi CU Sawiran TP Batu, Jl. A Yani 1 D, tepat di seberang ATM BCA Batu. Telp. 0341-5025649.

Kantor Pusat

Km 6, Nongkojajar Pasuruan
Tel. (0343) 7735535
Fax. (0343) 499303

Pasuruan

Nongkojajar Km 6,
Nongkojajar Pasuruan
Tel. (0343) 7735535
Fax. (0343) 499303

Tosari

Pasar Tosari - Pasuruan
Tel. (0343) 571060

Malang Raya Lawang

Ruko Diponegoro
Blok B - Lawang
Tel. (0341) 422010
Fax. (0341) 422009

Kepanjen

Jl. Raya Sumedang 1
Tel. (0341) 393062

Blimbing

Jl. L.A. Sucipto 46
Tel. (0341) 474768

Dinoyo

Jl. MT. Haryono 167
Kav.1 - Dinoyo
Tel. (0341) 577639
Fax. (0341) 558764

Sawojajar

Ruko Sawojajar
Jl. Danau Toba A2
Tel. (0341) 711375
Fax. (0341) 716317

Batu

Jl. A.Yani - Batu
Tel. (0341) 5025649
Fax. (0341) 5025651

Probolinggo Sukapura

Jl. Raya Ngadisari - Sukapura
Tel. (0335) 541178

Blitar

Wlingi

Jl. Urip Sumoharjo 119
Beru - Wlingi
Tel. (0342) 695617

website

www.cusawiran.org

email

cusawiran@cusawiran.org

hotline

(0341) **716316**

Ingin mendapatkan **metrosawiran** setiap edisi di email Anda?
Kirimkan email dengan subject:
metrosawiran-online
ke metro@cusawiran.org



Peluang Usaha

Saat Musim Liburan Tiba



BAGI masyarakat yang tinggal wilayah yang dikenal dengan pariwisatanya, datangnya para wisatawan lokal maupun mancanegara merupakan peluang tersendiri. Pada musim liburan tidak jarang merupakan kesempatan untuk meraih keuntungan dengan omzet yang melonjak jauh diatas rata-rata pendapatan harian.

Membuat dan berjualan makanan dan minuman khas.

Ini lah yang paling banyak diburu oleh wisatawan, ketika urusan perut tidak lagi bisa dikompromikan, makanan dan minuman menjadi pilihan utama, apalagi yang disajikan dengan gaya tradisional yang masih asli. Meskipun saat ini banyak makanan dan minuman khas daerah yang sudah dimodifikasi (baik rasa maupun kemasannya), yang mempunyai ciri khas lah yang paling banyak diburu. Kunjungilah warung Soto Madura, Kupang Lontong Sidoarjo. Begitu juga dengan

Dijamin murah. Terima pesanan ronce melati segar untuk pernikahan/pengantin, sanggul, siraman, dll. Harga Rp. 75.000/set (nego) hub: Tri (0341-8197704 / 0818 0877 1847)

pembeli.

Membuat dan berjualan souvenir dan hasil kerajinan khas daerah

Kreativitas pengrajin saat ini merupakan hal yang masih menjadi kekayaan budaya Indonesia yang masih belum tertandingi. Belakangan ini sudah banyak pengrajin yang mulai melirik souvenir yang bisa difungsikan secara praktis. Misalnya kain batik yang dibuat tas laptop, kerajinan kayu untuk kotak pensil, peralatan rumah tangga, juga aksesoris yang menggunakan bahan kayu dan manik manik menjadi sangat menarik.

Berjualan hasil pertanian dan perkebunan

Untuk daerah yang kaya hasil buminya, hasil pertanian dan

Bajigur dan Bandrek, masih terbuka sebagai peluang membuka usaha

Membuat dan berjualan makanan khas untuk oleh-oleh

Lihatlah keripik tempe keripik kentang dan keripik buah laris diborong oleh wisatawan. Begitu juga dengan bakpia patok, bandeng presto, dan dodol garut. Lihatlah penjual Lumpia Semarang yang kedainya selalu dipenuhi dengan

perkebunan menjadi pilihan oleh-oleh wisatawan, tengok saja Ubi Cilembu, Ketela Gunung Kawi, Apel Batu, Salak Pondoh, dan banyak lagi. Apabila dikemas dengan baik dan menarik, serta mudah dibawa dalam perjalanan, peluang usaha di sini sangat terbuka lebar.

Memenuhi kebutuhan para wisatawan

Kebutuhan pokok para wisatawan bisa menjadi peluang usaha yang menguntungkan, terutama apabila kita bisa menyesuaikannya dengan kondisi tempat wisata. Misalnya menyediakan rumah kita sebagai *guest house* yang bersih dan nyaman (tentu saja apabila tidak mengganggu kegiatan keluarga). Menyediakan kebutuhan pribadi, seperti perlengkapan mandi dan obat-obatan. Bagi tempat wisata yang dingin, menyediakan jaket, syal, sarung tangan bisa menjadi pilihan. Apabila tempat kita dekat dengan area perkemahan kita bisa membuka usaha persewaan tenda, sleeping bag, dan perlengkapan berkemah lain.

Pada intinya, apabila kita jeli melihat peluang di depan mata, usaha kita akan semakin berkembang dan menguntungkan. Selamat menghadapi liburan dan meraih keuntungan usaha!



RUMAH DIJUAL
Rp. 130.000.000 (nego)
 Desa Cengkarukwatu RT1/RW.1
 Capang-Purwodadi-Pasuruan
 Luas 265m², SHM, full bangunan,
 3 kamar tidur, 1 Kamar Mandi
 Hubungi : 0856 355 3716

RUMAH DIKONTRAKKAN
Perum Griyashanta
Blok P 404 Malang
Rp. 13.000.000/th (nego)
 Hubungi
 0816 550 201 / 0899 0321 228

TANPA PERANTARA

Q. Hai metro, saya baru saja mengenal Sawiran. Kebetulan bulan Juni ini kan bertepatan dengan tahun ajaran baru. Saya ingin membuka rekening SIPintar, tapi masih bingung menentukan jangka waktu dan setorannya. Bisa membantu? Saya punya dua anak, baru saja naik kelas 6 SD dan naik kelas 4 SD. Terima kasih.

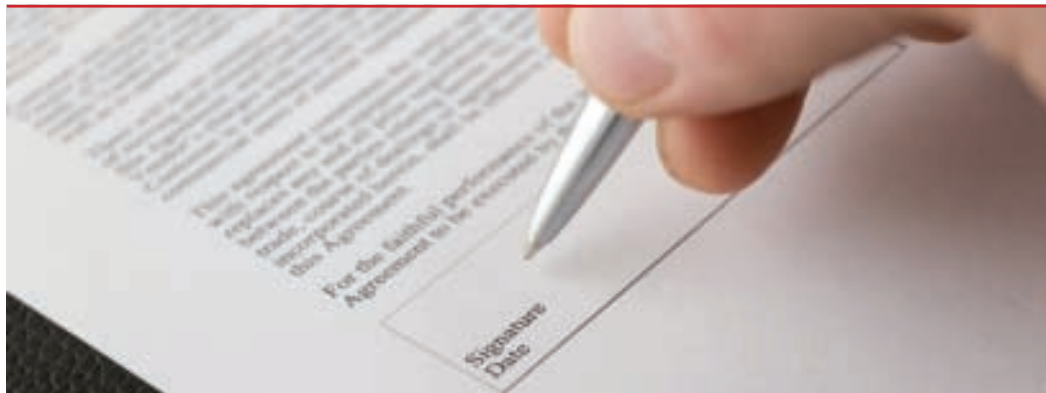
Ibu Lestari-Malang

Jangka Waktu Sipintar



IBU Lestari, selamat bergabung dengan keluarga besar Sawiran. Kalau melihat tingkat pendidikan (kelas) putra-putri ibu, sebaiknya ibu mengambil SIPintar dengan jangka waktu 6 tahun untuk anak pertama, dan 8 tahun untuk anak kedua. Untuk jumlah setoran kami

sarankan ibu menganalisa keperluan keluarga ibu 6-8 tahun ke depan, sehingga jumlah setoran bulanan SIPintar tidak akan memberatkan dan tetap lancar sampai jangka waktunya selesai.



Memilih Pinjaman Yang Tepat

Q. Dear Metro, saya baru saja menjadi calon anggota. Saya sedang membutuhkan dana saat ini dan ingin mengajukan pinjaman, apakah bisa? Mengingat saya belum menjadi anggota. Bisakah saya meminta saran langkah apa yang sebaiknya saya ambil? Terima kasih.

Bapak Ahmad-Pasuruan.

BAPAK Ahmad, terima kasih sudah bergabung dengan Sawiran. Apabila bapak sudah mendaftarkan diri sebagai calon anggota, dan ingin mengajukan pinjaman, bapak dapat mempergunakan fasilitas Pinjaman

Multiguna (PMG). Saran kami, apabila kebutuhan dana belum terlalu mendesak, lebih baik bapak menjadi anggota terlebih dahulu baru mengajukan pinjaman.

Keuntungan apabila sudah menjadi

anggota : bunga pinjaman lebih murah, dan dari bunga angsuran yang Anda bayarkan tersebut Anda akan mendapatkan Jasa Pinjaman yang lebih tinggi dalam komposisi SHU yang akan diterima setelah RAT. Selain itu sebagai anggota, Pinjaman Anda akan dilindungi (diasuransikan) oleh Dana Perlindungan, sehingga apabila terjadi sesuatu terhadap Anda (misalnya meninggal dunia atau cacat total tetap) keluarga Anda tidak akan menanggung pembayaran pinjaman, karena sudah dilunasi oleh Dana Perlindungan (sesuai peraturan yang berlaku).

Keuangan

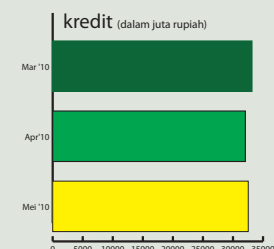
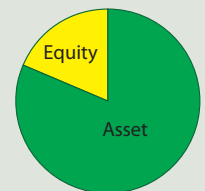
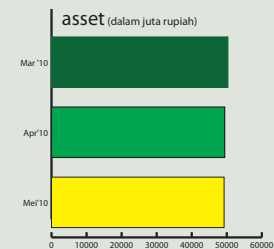
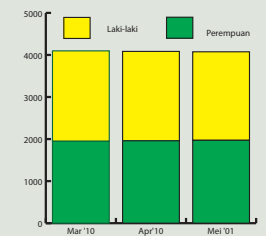
Asset	Rp 49.229.725.255
Equity	Rp 11.130.843.533
Liability	Rp 38.098.881.722
Volume Kredit	Rp 32.541.453.287

Ratio

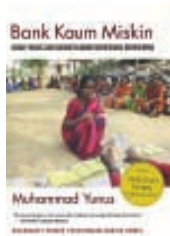
CAR	22,61%
LDR	85,41%
Pertumbuhan kredit	-10,69%
Pertumbuhan anggota	3,74%
Pertumbuhan asset	-1,85%

Statistik

Anggota Perempuan	1.971
Anggota Laki-Laki	2.104
Jumlah Anggota	4.075
Calon Anggota	6.366
Penyertaan Modal	10.907
Total yang dilayani	21.348



BANK KAUM MISKIN



BUKU ini merupakan dokumentasi perjalanan hidup seorang Muhammad Yunus dengan visi, nilai-nilai dan jiwa nasionalisme yang luar biasa, bahwa keinginan kuat untuk maju, dan impian satu orang saja bisa mempengaruhi banyak orang bahkan bisa mempengaruhi suatu negara (*Changing the world*) Muhammad Yunus sendiri merupakan pemenang Nobel Perdamaian 2006 atas usahanya yang tidak mengenal lelah mengentaskan kemiskinan di Bangladesh dengan mendirikan Grameen Bank, bank khusus untuk dan milik orang miskin.

Selama lebih dari 24 tahun berdiri, Grameen Bank telah berhasil memberikan kredit kepada 7 juta orang miskin di Bangladesh yang 58 persen peminjamnya berhasil diangkat dari kemiskinan.

Dalam buku tersebut juga dijelaskan, bagaimana Muhammad Yunus mendebat, membujuk dan meyakinkan kaum mapan di sana untuk ikut bergerak mengentaskan kemiskinan. Baginya dunia dipenuhi dengan orang-orang yang sibuk mencari kekayaan sendiri dan menganggap orang miskin adalah penyakit maupun sampah yang harus dicurigai dan dijauhi.

Di buku tersebut, Muhammad Yunus, sang Professor di Fakultas Ekonomi Chittagong, menceritakan pengalaman hidupnya. Ia pertama kali bersentuhan langsung dengan kenyataan hidup di luar kampusnya ketika Bangladesh terkena bencana kelaparan. Ia sangat terkejut menemui kenyataan bahwa keluarga miskin di sekitar kampusnya sebetulnya hanya butuh bantuan uang sangat sedikit untuk dapat mengubah hidup mereka.

Ketika ia memutuskan untuk membantu para ibu yang miskin tersebut dengan meminjaminya uang untuk modal. Ia berhasil mengumpulkan 42 orang dengan jumlah pinjaman kurang dari US\$27. "Ya, Tuhan, seluruh

derita semua keluarga itu hanya karena tidak ada uang dua puluh tujuh dollar!" serunya dalam hati. Ia sangat shock menemui kenyataan betapa ia mengajarkan teori-teori indah tentang ekonom, sementara di luar kampusnya, ia menemui orang-orang yang begitu miskinnya karena terjerat oleh rentenir. Ia kemudian memutuskan untuk mendirikan Grameen Bank, Bank for the Poor, untuk membantu para orang miskin tersebut.



la memperjuangkan bank bagi orang miskin tersebut meski mendapat penolakan terus menerus dari para bankir.. Suatu ketika datang seorang eks napi ke Grameen Bank untuk minta pinjaman juga sebagaimana orang-orang lain. Staff Muhammad Yunus kebingungan menghadapinya. Eks napi ini sangat terkenal reputasinya sebagai seorang kriminal dan mempercayainya adalah tidak masuk akal.

Tapi staf bank juga tak berani menolaknya karena takut eks napi tersebut marah dan mengamuk. Ia minta bantuan Muhammad Yunus untuk mengatasi masalah tersebut. Muhammad Yunus memintanya

untuk menemuinya dan tidak perlu takut. "Ia adalah manusia juga seperti kita," kata kepada staffnya. Kalau ada lima orang lain di desanya yang mau menjaminkannya (ini adalah sistem yang berlaku di Grameen Bank sebagai ganti dari kolateral), maka dia layak untuk mendapat pinjaman seperti orang desa lainnya. Jadi Grameen Bank memberinya pinjaman dan eks napi ini membayar cicilannya seperti orang-orang miskin lainnya. Ia kemudian menjadi pemimpin kelompok, sampai menjadi kelompok yang lebih besar. Ia tak pernah lagi melakukan tindakan kriminal sejak mendapatkan pinjaman dari Grameen Bank.

Grameen Bank telah mengubah hidupnya! Ketika ia ditanya apa tindakan yang ia lakukan jika ada nasabah miskinnya yang tidak dapat membayar. Bank lain tentu akan menyita apa saja yang dimiliki oleh nasabah 'bandel' tersebut. Tapi di Grameen Bank tidak seperti itu. Lagi pula nasabahnya adalah orang-orang miskin yang tidak punya harta benda yang bisa disita. "If anybody cannot pay, you should come and help him more, not punish him." Jawabnya.

Mereka tidak membayar karena memang tidak bisa membayar dan itu berarti mereka dalam kesulitan dan lebih memerlukan pertolongan daripada sebelumnya. Mereka harus ditolong dan bukannya dihukum.

Betapa benarnya kata-kata itu. Kredit mikro bukanlah obat ajaib yang bisa menghapuskan kemiskinan dalam sekali tenggak. Tetapi kredit mikro bisa mengakhiri kemiskinan banyak orang dan mengurangi penderitaan orang-orang lainnya. Jika digabungkan dengan program-program inovatif lainnya dalam meningkatkan potensi masyarakat, kredit mikro adalah alat utama dalam upaya kita membangun dunia yang bebas dari kemiskinan. Demikian katanya.

Pada tahun 2015, katanya, Grameen Bank, *Bank for the Poor*, yang sahamnya mayoritas dimiliki oleh orang-orang miskin akan berubah menjadi Grameen Bank, *bank for the formerly poor*, bank milik orang-orang yang dulunya miskin. Saat itu mereka tidak lagi miskin dan telah bangkit menjadi orang-orang yang hidup layak dan sejahtera.

Didit Hape

Pendiri Sanggar Alang-alang

"Keluar dari Alang-alang mereka tidak dapat ijazah, tapi kecakapan untuk hidup"

Didit Hari Purnomo, yang lebih dikenal dengan Didit Hape, 52 tahun, adalah pendiri Sanggar Alang-Alang (SAA), tempat ratusan anak jalanan di Kota Surabaya belajar tentang kehidupan.

Sejak berdiri 16 April 1999, Sanggar Alang-Alang tetap setia pada tujuan awal, yakni menyediakan pendidikan gratis untuk anak-anak jalanan. SAA menjadi rumah tempat makanan, seragam, ruang belajar, dan ruang bermain cuma-cuma bagi mereka. Didit Hape menyebut SAA sebagai pendidikan berbasis keluarga. Hingga kini, setidaknya empat program sudah dijalankan, yakni bimbingan belajar anak sekolah dan putus sekolah,



bimbingan anak berbakat, bimbingan anak perempuan rawan, dan bimbingan ibu dan anak negeri.

Kenapa di sanggarnya di samping terminal? Ini karena terminal bis Surabaya itu dulu dikenal sebagai kantong anak-anak telantar, pengamen, pengemis, gelandangan.

Nah, sanggar diadakan untuk 'memanusiakan' anak-anak itu. Aneka jenis ketrampilan alias kecakapan hidup (life skill) diberikan di Alang-alang: kerajinan, musik, perpustakaan, tata krama, agama, budaya. Pada usia 18 anak-anak itu wajib tamat.

Didit selalu mengibaratkan anak jalanan seperti alang-alang. Dia kian optimistis, alang-alang binaannya memiliki tempat sendiri di masyarakat. (dari berbagai sumber)

KUBU Bingin melayani masyarakat sejak 12 tahun lalu tepatnya sejak berdiri pada tanggal 23 Oktober 1998. Pada awal pendiriannya CU Kubu Bingin hanya memiliki 24 orang anggota yang terdiri dari pelukis dan pemerhati seni khususnya di Bali.

Dalam perkembangannya, CU Kubu Bingin saat ini memiliki 600 orang anggota yang tidak lagi berasal dari seniman namun sudah melayani seluruh golongan masyarakat. Anggotanya sangat beragam terdiri

CU KUBU BINGIN, GIANYAR, BALI Peduli Seni dan Budaya dengan Melayani Seniman Bali

dari para pengrajin, pelukis, petani, dan karyawan. Produk yang diunggulkan dan paling banyak dimiliki para anggota adalah Sibuhar dan Sisuka.

Sebagai lembaga yang anggotanya berawal dari seniman, apakah Kubu Bingin punya harapan khusus tentang seniman-seniman Bali? "Ada, awalnya

kami juga ingin mempersatukan seniman bali dengan mengkavling tanah untuk rumah tempat tinggal seniman," tutur Dewa Ayu Putriani, Manager CU Kubu Bingin. "Sekarang ini yang bisa kami lakukan mengadakan lomba-

lomba kesenian Rencananya pada bulan September 2010 mendatang kami mengadakan lomba menghias topeng, melanjutkan kegiatan tahun lalu yaitu lomba menggambar dan mewarnai untuk siswa TK dan SD.

Gianyar, khususnya Ubud terkenal dengan seninya maka dari itu CU Kubu Bingin memberi prioritas pada seniman dan pengrajin untuk menjadi Anggota, ceritanya.

Ketika ditanya harapan ke depan, Dewa Ayu menjawab, "Kami ingin Kubu Bingin berkembang pesat dan berfungsi sebagai pusat informasi bagi anggotanya. Kami juga berharap dapat meningkatkan pelayanan dalam bentuk transaksi online antar TP dan juga fasilitas ATM.



Sawiran di Liputan 6 SCTV



MELANJUTKAN liputan berjudul: Romo Willy Berkarya dan Berbagi dengan Petani yang pernah ditayangkan Liputan 6 SCTV tanggal 21 Desember 2008 lalu, maka pada tanggal 9-11 Juni 2010 CU Sawiran kedatangan reporter Liputan 6 SCTV, Aries Wicaksono, dengan tujuan melanjutkan liputan tentang sosok Rm. Willy, dan pelayanan CU Sawiran kepada masyarakat luas diluar Dusun Sawiran.

Liputan dimulai dari TP Blimbing, Malang, untuk memberikan gambaran pelayanan anggota yang datang ke kantor dan pelayanan anggota di Pasar Blimbing untuk menunjukkan bahwa Sawiran memberikan pelayanan

yang sama baiknya kepada pedagang pasar. Liputan berlanjut ke TP Batu, dengan tujuan mengunjungi salah satu petani bunga di Inggul Laut. Maka kami bertemu dengan Pak Eko yang dengan sukarela di wawancara di tengah kebun bunganya. Karena pemandangan yang indah dan suasana yang mendukung merupakan background yang bagus, maka wawancara dengan Pak Daniel juga dilakukan di area yang sama.

Hari kedua liputan, difokuskan di Nongkojajar dengan agenda utama : wawancara dengan Rm Willy. Bersama Pengurus, liputan berjalan dengan sangat lancar mulai dari kegiatan saat Rm Willy berkebun sampai kegiatan Romo di kapel untuk menunjukkan kesehariannya. Wawancara yang berlangsung sekitar setengah jam diselingi diskusi Romo dengan Pengurus tentang pengelolaan CU.

Diiringi dengan suasana yang sejuk dan mendung, kami menuju Tosari untuk bertemu dengan anggota. Yang diwawancara kali ini adalah Bapak Sudianto yang berlangsung di ladang kentangnya. Anggota Tosari ini sangat kooperatif dalam menceritakan pengalamannya sebagai anggota sehingga wawancara berlangsung sangat lancar.

Maka terima kasih teman-teman TP Blimbing, TP Dinoyo, TP Batu, TP Lawang, TP Sawiran dan TP Tosari yang sudah dengan luar biasa membantu agar liputan berjalan lancar.

Langkah Pertama

Datang ke TP terdekat, mengisi formulir dan melampirkan fotokopi KTP, setoran awal minimal Rp. 35.000,00

Langkah Kedua

Menjalani proses calon anggota selama 2 bulan dengan menabung rutin minimal Rp. 50.000/bulan.

Langkah Ketiga

Penuhi saham minimal satu juta (Rp. 1.000.000,00) selama proses calon anggota.

Langkah Keempat

Setelah semua persyaratan terpenuhi, atas persetujuan Anda, proses keanggotaan akan dilakukan oleh staff CU Sawiran.

kelebihan jadi anggota

shu

Surplus Hasil Usaha diberikan sebagai balas jasa simpanan saham, deviden merupakan bentuk kepemilikan CU Sawiran.

simpanan

Berbagai macam simpanan didesain untuk kebutuhan keuangan dan investasi anggota.
SIBUHAR CALON ANGGOTA
SIBUHAR ANGGOTA
SIBUHAR UMUM
CEMERLANG
SIMASTER
SIPINTAR

pinjaman

Pinjaman hanya diberikan pada Anggota, untuk memenuhi kebutuhan dari anggota.
UMUM
MUSIMAN
KENDARAAN BERMOTOR
PEMILIKAN RUMAH/TANAH
KAPITALISASI
PRODUKTIF
DARURAT
KOMPUTER
MULTIGUNA

asuransi

Simpanan dan pinjaman anggota diasuransikan tanpa harus membayar premi.

dana sosial

Setiap Anggota dan keluarga intinya berhak atas:
DANA SOSIAL SUKA
DANA SOSIAL DUKA
DANA SOSIAL PENDIDIKAN
DANA SOSIAL RAWAT INAP

Muhammad Elvis Aldrin Kecintaan terhadap Anak Alam



MENEMUI Mas Elvis di tengah kesejukan dan keindahan alam Wana Wisata Coban Rondo sungguh menyegarkan hati. Betapa tidak, hamparan hijau yang luas ditemani dengan udara yang dingin dan sejuk membuat diskusi kami mengalir dengan lancar.

M. Elvis Aldrin (39) yang akrab dipanggil mas Elvis adalah anggota CU Sawiran TP Batu. Menyandang nama besar sang Nabi Muhammad, sang legenda Elvis Presley, dan

astronot terkenal Edwin Aldrin, membuatnya selalu berpikiran "besar" dan "luas" dalam menyikapi kehidupan.

Bapak dari dua anak, Cinta (9 tahun) dan Kasih (2,5 tahun) benar-benar menebarkan kasih kepada anak-anak di sekitar tempat tinggalnya, di Dusun Sebaluh, Desa Pandesari, salah satu dusun penghasil susu utama di Pujon, Batu, dalam wadah Anak Alam dan Inspirasi Bumi Hijau yang didirikannya sejak 11 Desember 2008.

Anak-anak di sekitar Dusun Sebaluh dikumpulkannya untuk mendapatkan pendidikan watak yang tepat guna untuk hidupnya, baik dimasa kanak-kanak maupun setelah dewasa. Anak-Anak Alam yang berkumpul secara rutin seminggu sekali, diberikan pembinaan watak yang tidak sekedar pembelajaran untuk mengetahui tentang yang baik dan buruk, tentang sikap benar dan salah, tetapi merupakan proses pelatihan pembiasaan terus menerus tentang sikap benar dan baik, sehingga akhirnya menjadi suatu kebiasaan

Mas Elvis sebagai pendiri dan pembina tidak bosan untuk selalu memberikan nasihat, teladan, ruang pilihan, kesempatan untuk mengambil keputusan, keleluasaan bagi anak-anak untuk meneladan, mengikuti dan menilai baik dan buruk, benar dan salah suatu sikap atau perbuatan.

Baginya, anak-anak pada usia dini, adalah merupakan "peniru ulung" dan sekaligus "pembelajar ulet", maka pembiasaan dan pembinaan watak perlu dimulai sejak awal.

Dalam membina anak-anak alam, mas Elvis menekankan beberapa hal penting, terutama bagi para orang tua : Langkah pertama, adalah menyadari bahwa nilai-nilai merupakan dasar dari semua tingkah laku yang etis. Langkah kedua menemukan nilai-nilai dengan menciptakan suatu pengalaman bagi anak untuk dapat menilai bahwa hal itu baik dan bermakna dengan memberikan penguatan dan penegasan jika mereka melakukannya. Ketiga, selalu memberikan ganjaran dan dukungan secara positif kepada anak-anak jika melakukan sesuatu berdasar nilai-nilai yang diajarkan. Keempat, memberikan anak-anak waktu, perhatian dan tuntunan yang dapat dilihat untuk melaksanakan nilai-nilai yang kita ajarkan. Kelima, menciptakan suatu kesempatan agar anak-anak dapat melakukan pilihan atau keputusan yang bermakna bagi diri mereka sendiri.

Di tengah kesibukannya sebagai karyawan PT Perhutani Alam Wisata, mas Elvis selalu menekankan dalam setiap kegiatan bahwa:

anak-anak alam adalah anak Indonesia yang penuh inspirasi, cinta alam dan peduli lingkungan, serta berbudi pekerti. Sampai dengan saat ini, sudah sekitar 100 anak-anak dari tingkat TK sampai dengan SMP yang bergabung. Bagaimana dengan kendala yang dihadapi? Tentu saja ada, tuturnya. "Bahkan awalnya keluarga saya tidak setuju, namun seiring dengan berjalannya waktu, mereka adalah pendukung utama bagi anak-anak alam."

Mas Elvis mengatakan semangat dan kepedulian Sawiran dalam mempersiapkan masa depan anak Indonesia sungguh patut dihargai. Produk Sibuhar Siswa yang menumbuhkan semangat menabung sejak dini dan SiPintar yang mempersiapkan biaya pendidikan anak di masa depan sangat sesuai dengan spirit Anak Alam, "Yang penting maju terus dan memberikan yang terbaik bagi anak Indonesia!"

