

metro sawiran



Hak Anda Pilihan Anda

PERTENGAHAN tahun ini sekali lagi dunia lembaga keuangan tercoreng oleh berita investasi bodong berkedok koperasi. Lembaga yang berkedok Koperasi Serba Usaha (KSU) tersebut dikabarkan berpusat di Sidoarjo dan mempunyai banyak cabang di seluruh Jawa, bahkan di Sumatera. Milyaran uang anggotanya lenyap tak berbekas, ribuan orang pun mulai resah karena uang yang dikumpulkannya dengan susah payah kemudian diinvestasikan dengan harapan keuntungan yang tinggi, ternyata tidak akan kembali.

KSU tersebut dikabarkan memberikan iming-iming bunga tinggi, yaitu 2,5% - 6% per bulan yang berarti 30%-72% per tahun kepada anggotanya dalam Program Penyerta Dana dan Simpanan Berjangka. Dana yang diperoleh dari anggota dikabarkan diinvestasikan kembali dalam usaha peternakan sapi perah dan pabrik tahu. Bahkan diinformasikan bahwa limbah berupa ampas tahu, digunakan sebagai makanan sapi, sehingga keuntungan akan semakin tinggi. Tapi ternyata para anggota tidak tahu menahu dimanakah peternakan dan pabrik itu berada. Anggota juga tidak pernah menerima laporan keuangan perjalanan bisnis koperasi maupun laporan investasi mereka, apalagi diundang untuk mengikuti Rapat Anggota Tahunan.

Tetapi apakah benar peternakan sapi perah dan pabrik susu yang dipergunakan sebagai tempat "mengolah" dana anggota mempunyai keuntungan menghasilkan keuntungan sangat tinggi sehingga mampu membayar jasa simpanan kepada seluruh anggota? Ternyata tidak ada yang tahu. Anggota hanya "disogok" dengan menerima jasa simpanan (bunga) setiap bulan yang bahkan diantarkan oleh staff koperasi ke rumah-rumah. Tidak ada pertanyaan dari anggota selama mereka menerima bunga,

baru setelah pembayaran tersebut mulai tersendat-sendat dan kemudian macet sama sekali, anggota mulai bertanya-tanya dan mulai mengambil tindakan, namun sudah terlambat.

Disinilah kami kembali menghimbau Anda, masyarakat Indonesia untuk lebih selektif memilih lembaga keuangan, jangan mudah tergiur oleh janji keuntungan besar semata. Bunga simpanan yang besar dan tidak masuk akal justru meragukan, ketidakjelasan perputaran dana justru lebih meragukan lagi.

Di credit union, simpanan saham Anda dipergunakan untuk membantu anggota lain yang membutuhkan dalam bentuk pinjaman. Keuntungan yang diperoleh dikembalikan sepenuhnya kepada Anda dalam bentuk Surplus Hasil Usaha dan fasilitas lain seperti dana-dana sosial dan asuransi simpanan dan pinjaman.

Sebagai anggota, Anda punya hak untuk menanyakan kemana dana Anda bergulir. Anda juga bisa memantau jalannya lembaga milik Anda ini dalam laporan keuangan yang Anda terima secara berkala. Anda juga dapat mengikuti Rapat Anggota yang diadakan setiap tahun. Yang pasti dengan menempatkan dana Anda di credit union, Anda akan membantu banyak orang yang membutuhkan, namun juga memperoleh keuntungan.

Maka terima kasih dengan tulus kami ucapkan kepada Anda, anggota Sawiran. Karena kepercayaan Anda kami dapat melayani lebih banyak orang, membantu ribuan orang lain, dan membuka mata puluhan ribu orang bahwa ada cara terbaik meraih kesejahteraan dengan bahu membahu membantu orang lain meraih impiannya. Not for profit, not for charity, but for service. Salam Credit Union.

Bersama Saling Menjaga



APAKAH Anda sedang bersiap-siap merayakan Idul Fitri? Hari yang suci dan merupakan waktu berkumpulnya keluarga ini seringkali ditunggu-tunggu. Untuk mempersiapkannya pun, banyak keluarga sudah mempersiapkannya jauh-jauh hari. Maka ketika ada yang menawarkan "arisan lebaran" banyak ibu-ibu bergabung dengan harapan bahwa keuntungan arisan dapat dipergunakan untuk merayakan hari yang fitri tersebut. Namun apa boleh dikata, bukan keuntungan yang diperoleh, penipuan berkedok "arisan lebaran" tersebut

telah melenyapkan dana yang diinvestasikan.

Kasus penipuan arisan lebaran yang baru-baru ini terjadi di Bandung telah merugikan 7.000 orang. Pengelola arisan menggunakan dana arisan untuk keperluan pribadi dan keluarganya. Akhirnya bisa ditebak, dana ribuan peserta arisan tidak dapat dikembalikan.

Kasus arisan lebaran di Bandung dan kasus KSU *bodong* yang disebutkan di depan seharusnya membuka mata kita untuk lebih selektif memilih dan memahami mana lembaga keuangan terbaik bagi keluarga kita. Maka bantu kami untuk mengajak sebanyak mungkin orang untuk lebih mengerti dan memahami bagaimana caranya memilih yang terbaik bagi keluarga, serta menolak iming-iming investasi berkedok bunga tinggi yang menjadi ladang keuntungan pribadi segelintir orang. *Together We're Better*, mari kita lakukan bersama.

penasehat
Pengurus CU Sawiran

penanggung jawab
Daniel Dwi Sudaryanto

redaktur pelaksana

Vivi Damayanti
Indah Susanti

alamat

Ruko Sawojajar
Jl. Danau Toba A2
Sawojajar - Malang
Telp 0341 716316,
Fax. 0341 716317

pemasangan iklan
0341 716316

e-mail
metro@cusawiran.org

rekening
BCA an. Kopdit Sawiran
No. 316 310 2214

layout cetak
AXA Creative Design,
0341 7712324 | 08155520124
isi di luar tanggung jawab percetakan

Tips Memilih Lembaga Keuangan



1. Waspada apabila ada yang menawari Anda bunga simpanan yang sangat tinggi. Jangan cepat tergiur dengan keuntungan sesaat. Lembaga keuangan yang benar memberikan keuntungan yang wajar dan masuk akal.
2. Waspada juga apabila ada yang menawarkan kepada Anda paket investasi secara pribadi, dan orang yang menawarkan tersebut mendapatkan keuntungan berupa fee karena mendapat nasabah. Waspada sistem piramida yang berlaku yang merupakan salah satu ciri money game.
3. Terbuka sistem pengelolaannya. Tanyakan bagaimana dana Anda dikelola oleh lembaga tersebut, apakah dikelola secara internal, ataukah diinvestasikan ke dalam bentuk yang lain? Apabila diinvestasikan dalam bentuk usaha, dimanakah usahanya? Berapakah keuntungannya?

4. Di lembaga keuangan yang sehat, Anda tidak akan mengalami kesulitan ketika ingin mengambil tabungan atau mencairkan simpanan Anda. Lembaga keuangan yang bermasalah dengan likuiditasnya akan mengulur waktu, memberikan janji, atau mencari alasan agar tidak segera mencairkan simpanan Anda.

5. Lembaga keuangan yang ideal adalah lembaga yang memberikan laporan keuangannya secara terbuka dan berkala. Apabila dalam credit union, laporan keuangan dan laporan pertanggung jawaban secara lengkap diberikan kepada anggota setiap tahun. Anggota juga diundang untuk mengikuti Rapat Anggota Tahunan.

Merencanakan Langkah Lebih Jauh untuk Pelayanan yang Lebih Luas dan Lebih Baik

Komunitas Satu Hati dalam Credit Union

2nd Gathering, 22-24 Juli 2010 Desa Wisata Kopeng, Kab. Semarang

DINGINNYA udara di Kopeng tidak menyurutkan semangat para penggerak credit union untuk bersama-sama merumuskan visi dan tujuan bersama dalam pengembangan credit union di Indonesia. Keindahan alam yang disuguhkan memberikan kesegaran dan semangat pada acara yang dihadiri oleh credit union dari berbagai propinsi. CU Sawiran menjadi bagian dalam komunitas yang bertujuan untuk saling mendukung dan saling mengisi dalam membawa credit union sebagai lembaga yang memberikan kontribusi nyata dalam meningkatkan kualitas hidup masyarakat luas.

Sharing dan diskusi yang hangat dilakukan pada awal acara untuk mengetahui kebutuhan dan harapan dalam pengembangan CU di setiap daerah. Motivasi yang diberikan Rm. Willy Batuah pun menjadi pelengkap. Pentingnya membangun sebuah credit union yang besar dan kuat disampaikan oleh Rm Willy : lembaga yang besar dan kuat tidak akan bisa terjadi apabila didalamnya tidak didukung oleh unsur-unsur pengurus, pengawas dan manajemen yang benar-benar concern terhadap visi, misi dan tujuan lembaga untuk melayani masyarakat kecil dan membutuhkan.

Bagaimana lembaga anggota komunitas dapat saling mendukung dalam memberikan pelayanan lebih kepada anggota? Jawabannya adalah menjalin networking. Kerjasama yang dilakukan diharapkan bertujuan untuk memberikan keuntungan lebih kepada anggota, seperti transfer dan setor/tarik antar CU yang diantaranya:

- Dapat melakukan pengiriman uang kepada keluarganya di kota lain yang tidak mempunyai rekening bank maupun rekening tabungan. Penerima transfer tinggal mengambil dana tersebut di cabang CU terdekat
- Anggota dapat melakukan transaksi setor dan tarik tabungannya di kota lain apabila membutuhkan dana mendadak.

Dalam bentuk pengembangan usaha anggota, menjalin kerjasama dengan anggota di CU lain dengan tujuan untuk pengembangan usaha bisa dilakukan, seperti :

- Mengadakan Kegiatan Bersama :seminar tentang keuangan, workshop pengelolaan usaha anggota, sosialisasi bersama tentang credit union dan lain sebagainya



- Membuat katalog bersama yang berisikan usaha-usaha anggota untuk disebar di wilayah lain sehingga memberikan fasilitas kepada anggota agar usahanya dikenal secara luas

Banyak harapan yang disampaikan para peserta gathering kali ini, karena Komunitas Satu Hati diharapkan bisa menjadi jembatan antar CU dalam menjalin kerjasama. Sehingga hal-hal yang didiskusikan kali ini dapat segera diterapkan dalam masing-masing lembaga serta memberikan rekomendasi kepada Inkopdit dan Puskopdit untuk mengambil langkah-langkah terbaik, sehingga credit union mampu bersaing dengan lembaga keuangan besar dan memberi manfaat yang positif bagi gerakan ekonomi masyarakat Indonesia.

Kerjasama dan keakraban antar CU dipererat dengan berbagai game delivering services, kerjasama dan komunikasi, fondasi yang kuat dan harapan yang tinggi, serta keputusan dan resiko. Kerjasama tim kembali diuji dalam arung jeram di Kali Elo, Magelang. Sungguh suatu kebersamaan yang luar biasa.

Hadir dalam gathering ke-2 Komunitas Satu Hati: CU SatuHati-Yogyakarta, Kopdit Amrih Makmur-Bantul, Kopdit Mulia-Promasan, Kopdit Cikalmas-Purwokerto, CU Esthi Manunggal-Solo, CU Lestari-Wonosobo, Kopdit Makmur-Magelang, CU Pelita Usaha-Temanggung, Kopdit Kubu Bingin-Gianyar, Kopdit Kubu Gunung-Denpasar, Kopkar Kosayu-Denpasar, Kopdit Setaman-Malang, Kopdit Mandiri-Probolinggo, CU Perekat-Bandung, dan CU Sawiran
Facebook groups : Komunitas Satu Hati Dalam Credit Union
Email : komunitassatuhati@gmail.com

Kantor Pusat

Km 6, Nongkojajar Pasuruan
Tel. (0343) 7735535
Fax. (0343) 499303

Pasuruan

Nongkojajar Km 6,
Nongkojajar Pasuruan
Tel. (0343) 7735535
Fax. (0343) 499303

Tosari

Pasar Tosari - Pasuruan
Tel. (0343) 571060

Malang Raya Lawang

Ruko Diponegoro
Blok B - Lawang
Tel. (0341) 422010
Fax. (0341) 422009

Kepanjen

Jl. Raya Sumedang 1
Tel. (0341) 393062

Blimbing

Jl. L.A. Sucipto 46
Tel. (0341) 474768

Dinoyo

Jl. MT. Haryono 167
Kav.1 - Dinoyo
Tel. (0341) 577639
Fax. (0341) 558764

Sawojajar

Ruko Sawojajar
Jl. Danau Toba A2
Tel. (0341) 711375
Fax. (0341) 716317

Batu

Jl. A.Yani - Batu
Tel. (0341) 5025649
Fax. (0341) 5025651

Probolinggo Sukapura

Jl. Raya Ngadisari - Sukapura
Tel. (0335) 541178

Blitar

Wlingi

Jl. Urip Sumoharjo 119
Beru - Wlingi
Tel. (0342) 695617

website

www.cusawiran.org

email

cusawiran@cusawiran.org

hotline

(0341) **716316**

Ingin mendapatkan **metrosawiran** setiap edisi di email Anda?
Kirimkan email dengan subject: **metrosawiran-online** ke **metro@cusawiran.org**

Melirik Peluang Usaha Jasa Penitipan Anak



MENINGGALKAN putra-putri demi pekerjaan memang menjadi dilema untuk sebagian besar orang tua, terlebih bagi sorang ibu. Ada rasa bersalah dan kekhawatiran jika harus mempercayakan pengasuhan si kecil di tangan orang lain.

Keinginan untuk tidak melewatkan proses pertumbuhan si buah hati terkalahkan oleh tuntutan pekerjaan. Hal inilah yang membuat Merry dan Yudi, di profil metro pada edisi lalu memilih untuk berbisnis di rumah.

Problem di atas ternyata memunculkan peluang usaha baru, terutama di daerah perumahan, yaitu jasa penitipan anak, yang lebih diarahkan pada pendidikan dan bimbingan dalam tumbuh kembang anak, baik fisik maupun intelegensia. Usaha ini sangat tepat dijalankan di daerah dimana para orang tua (suami dan istri) bekerja di luar rumah sehingga harus meninggalkan putra-putrinya di rumah.

Tertarik peluang usaha ini? Ada beberapa hal yang harus kita dipersiapkan secara matang, antara lain:

- **Lokasi.** Jika kita memiliki lokasi yang sesuai dan tempat yang cukup luas untuk usaha ini, mengapa tidak? Di awal usaha sebaiknya gunakan rumah kita sendiri, jadi tidak dibutuhkan

biaya sewa tempat. Hanya dengan merubah sedikit pada salah satu ruang di rumah kita sebagai tempat bermain anak.

- **Tenaga kerja/ karyawan.** Selain kita sendiri yang menjalankan usaha, bisa ditambahkan satu atau dua orang dulu untuk membantu. Apabila usaha ini semakin berkembang, kita bisa menambahkan tenaga ahli, misalnya dokter anak. Jumlah karyawan dan tenaga ahli bisa ditambah seiring dengan kenaikan jumlah anak-anak yang diasuh.
- **Pengetahuan tentang pengasuhan anak.** Carilah informasi sebanyak-banyaknya tentang pengasuhan anak, lakukan konsultasi dengan beberapa guru TK dan play group serta para orang tua. Diperlukan juga pengenalan karakteristik anak secara umum, dimana usia anak-anak adalah usia bermain, dengan demikian kita bisa mengajarkan banyak hal sambil bermain

dan bernyanyi, sehingga anak tidak mudah jenuh.

- **Alat operasional :**

- Alat bermain yang bisa disesuaikan dengan usia anak
- Makanan dan susu untuk kebutuhan anak
- Perangkat perlengkapan bayi dan balita
- Peralatan administrasi, seperti alat tulis dan komputer

- **Perhitungan keuangan.** Diperlukan modal awal untuk membuka usaha, misalnya renovasi tempat dan peralatan bermain. Ditambah dengan biaya operasional misalnya: gaji karyawan, membeli susu dan makanan anak. Hitung dengan cermat pengeluaran dibandingkan dengan pendapatan yang diperoleh.

- **Promosi,** pada tahap awal promosi dari mulut ke mulut sangat penting karena berdasarkan kepuasan pelanggan dan kepercayaan. Mulailah dari lingkup kecil, misalnya sekitar rumah, lalu kepada teman dan saudara yang tinggal di perumahan lain.

Usaha penitipan anak ini sangat sesuai, apabila yang melakukannya adalah seorang ibu yang memiliki anak kecil karena secara bersamaan dapat mengasuh anak di rumah, sekaligus menjalankan profesi sebagai ibu rumah tangga.

Yang perlu diperhatikan dalam usaha ini adalah kita harus mencintai anak-anak, mengerti dan memahami mereka, sehingga usaha berjalan lancar dan anak-anak pun merasa senang dan nyaman. Ingin mencoba? (sq)

Dijamin murah. Terima pesanan ronce melati segar untuk pernikahan/pengantin, sanggul, siraman, dll. Harga Rp. 75.000/set (nego) hub: Tri (0341-8197704 / 0818 0877 1847)

RUMAH DIJUAL

Rp. 130.000.000 (nego)

Desa Cengkarukwatu RT1/RW.1
Capang-Purwodadi-Pasuruan
Luas 265m², SHM, full bangunan,
3 kamar tidur, 1 Kamar Mandi
Hubungi : 0856 355 3716

Dear metro,
 Saya baru saja pindah ke suatu perumahan yang baru dibuka, dan belum banyak usaha disini. Saya ingin sekali mempunyai usaha sendiri yang melayani kebutuhan penghuni perumahan. Kira-kira usaha apa yang cocok ya? Dan berapakah kira-kira modalnya? Ditunggu jawabannya (Nila, Malang)

Prospek Bisnis di Perumahan Baru

MTBAK Nila Yth, Berpindah ke lingkungan baru memang merupakan tantangan, apalagi apabila melihat peluang sebuah usaha. Saran kami yang pertama harus dilakukan adalah melakukan survei kebutuhan apa saja yang dibutuhkan di lokasi perumahan tersebut. Dan jangan lupa tanyakan ke pengelola perumahan apakah diperbolehkan membuka usaha di daerah itu. Beberapa perumahan mempunyai peraturan untuk melarang membuka usaha di daerah perumahan.

Apabila sudah mempunyai gambaran apa saja yang dibutuhkan penghuni perumahan, beberapa usaha dibawah ini bisa menjadi alternatif.

1. Toko kebutuhan sehari-hari, melayani sembako, air dalam kemasan, elpiji, dll. Lebih baik lagi disertai fasilitas delivery.
2. Catering yang melayani kebutuhan rumah.

3. Salon/spa apabila Anda mempunyai ketrampilan di bidang ini
4. Kursus/les untuk anak-anak
5. Laundry untuk rumah.

Masih banyak usaha lain yang bisa dilakukan, namun sebaiknya disesuaikan dengan kondisi sekitar. Tentang modal yang dibutuhkan, tergantung usaha apa yang akan dilakukan dan kapasitas usaha. Selamat berbisnis!



Metro Yth, Saya ingin mengajukan pinjaman untuk usaha, tapi bingung menentukan jangka waktu. Apakah mengambil jangka pendek (misalnya di bawah satu tahun) atau jangka panjang. Saya ingin cashflow saya lancar selama jalannya usaha. Mohon bantuannya ya.. Saya memiliki usaha warung ayam goreng. (Mila, Blitar)

Ibu Mila Yth,

MEMILIH jangka waktu yang tepat untuk mengangsur pinjaman memang menentukan. Caranya adalah mulai menghitung dengan cermat kemampuan Anda dalam mengangsur pinjaman tanpa memberatkan cash flow.

Menentukan Jangka Waktu Pinjaman

Dalam usaha Anda, misalnya margin keuntungan mencapai 15%, maka sisihkan minimal 1/3 nya untuk angsuran pinjaman.

Contoh : omzet Anda adalah Rp. 300.000/hari dengan margin keuntungan 15% = Rp. 45.000 Artinya dalam satu bulan, Anda menyisihkan Rp. 15.000 x 30 hari = Rp. 450.000.

Apabila Anda mempunyai pinjaman sebesar Rp.4.000.000, maka dengan kemampuan angsuran diatas maka, jangka waktu yang Anda bisa ambil adalah 12 bulan.

Angsuran Pinjaman dengan sistem bunga tetap, jangka waktu 12 bulan adalah Rp. 381.400, sisanya bisa Anda masukkan ke dalam simpanan wajib dan siharta, sehingga investasi Anda tetap berkembang. Usaha tetap berjalan, cashflow lancar dan investasi bertumbuh adalah hal yang kami harapkan bagi anggota.

Keuangan

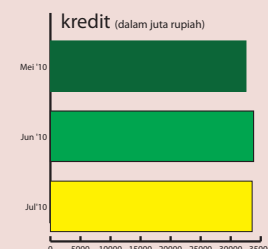
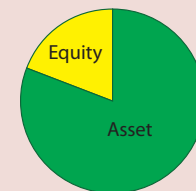
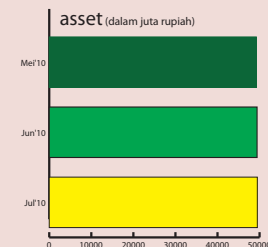
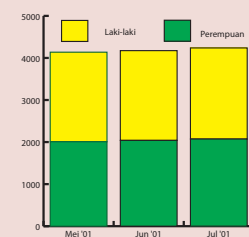
Asset	Rp 49.466.258.869
Equity	Rp 11.712.042.735
Liability	Rp 37.754.216.134
Volume Kredit	Rp 35.566.704.319

Ratio

CAR	23,68%
LDR	94,21%
Pertumbuhan kredit	-2,71%
Pertumbuhan anggota	7,89%
Pertumbuhan asset	-1,38%

Statistik

Anggota Perempuan	2.072
Anggota Laki-Laki	2.166
Jumlah Anggota	4.238
Calon Anggota	6.815
Penyertaan Modal	11.661
Total yang dilayani	22.714



Era Globalisasi & Informasi Telah Datang....
 Semua Informasi Dengan Mudah Di Dapat Hanya Dengan Hitungan Detik
 Menggunakan Ponsel Atau Internet Secara Online
 Saatnya Pasang Profil Usaha Anda di Portal

infongalam.com
 lengkap dan akurat

Akan Mengantarkan Profil Usaha Anda di Kenal Masyarakat luas Secara Online 24 Jam

Hubungi Kami Call Centre/SMS
 0341 - 288 55 88



Credit Union Mengisi Kemerdekaan

oleh: Bayu Gunawan, anggota TP Lawang

TAK terasa, 65 tahun sudah kita “merdeka”. Sebuah kata yang sering diteriakkan dengan lantang dalam setiap peringatan 17-an. Setelah 65 tahun merdeka, apakah kita sudah benar-benar merasakan kemerdekaan dalam pengertian yang sesungguhnya? Bahkan, dalam konteks yang amat sangat sederhana—keberdayaan ekonomi? Jawaban umumnya adalah BELUM!

Fakta di lapangan bisa kita lihat secara nyata, banyak anak-anak yang terpaksa putus sekolah karena orangtuanya tidak memiliki biaya, harga kebutuhan pokok yang tidak lagi bisa dikatakan sebagai mengalami kenaikan melainkan sebuah lompatan sangat besar yang tidak terkejar. Tak terkejar oleh tingkat pendapatan. Pendapatan dan

kebutuhan berbanding terbalik.

Kenyataan pahit dan menyedihkan seperti ini mau tidak mau, suka tidak suka harus kita terima dan tanggung. Seperti teriknya mentari, semua orang menanggungnya dan tak bisa lari darinya. Lalu siapakah yang pantas dipersalahkan untuk semua kesulitan dan kesukaran hidup yang kita alami ini?

Tak perlu mencari siapa yang layak dipersalahkan. Yang diperlukan adalah sikap dan kemauan kita untuk berubah, bertahan dan memberdayakan diri dalam kesulitan ini. Solusilah yang harus kita upayakan demi kebaikan bersama. Bersama melangkah, saling berbagi rasa dan seia sekata dalam kepercayaan. Bertekad melakukan perubahan demi mengisi kemerdekaan itu sendiri dan

mewujudkan kemerdekaan ekonomi dalam arti yang sesungguhnya.

CU Sawiran sebagai lembaga publik yang tidak hanya berorientasi profit semata didirikan untuk mawadahi tekad bersama menggapai kemajuan dan keberdayaan ekonomi melalui berbagai program pembinaan dan pendampingan. Pertanyaannya : apa dan bagaimana CU membawa anggota keluarganya untuk menggapai kemerdekaan ekonomi?

Sebuah kemerdekaan harus diupayakan dengan intens. Diperlukan juga kesabaran dan kepercayaan. Sabar untuk melewati tahap-tahap proses yang harus dilalui. Dan percaya, bahwa dengan bergandengan tangan dan menyatukan tekad kita bisa, pada akhirnya, menggapai kemerdekaan ekonomi dan mengisi dengan benar kemerdekaan yang sudah diraih dengan berbagai pengorbanan. Yang jelas, kemerdekaan yang coba difasilitasi oleh CU bukanlah sebuah revolusi. Apalagi sebuah produk instan.

Pemberdayaan dilakukan dengan melakukan pendampingan dan edukasi supaya anggota bisa mengelola keuangannya dengan baik dan bertanggung jawab. Manakala ada kesulitan, CU menyediakan diri untuk mendengarkan dan menarikan jalan keluar bagi permasalahan yang ada. Pelan tetapi pasti. Setapak demi setapak mental dan cara pandang anggota diberdayakan dalam ikatan rasa saling percaya.

Semoga proses panjang ini tak menghilangkan kesabaran kita untuk pada akhirnya mengalami kemerdekaan ekonomi dan bisa mengisi kemerdekaan yang telah direbut oleh para pahlawan dengan benar dan bertanggung jawab. Yang pasti, dalam upaya dan proses menggapai kemerdekaan ekonomi, kita tidak meratap dan mengasihani diri, mencari-cari kesalahan pihak lain. Mari satukan tekad dan kepercayaan kita untuk bersama-sama menggapai kemerdekaan yang kita impikan. MERDEKA...

Herawati Diah Pendiri The Indonesian Observer

“... menjadi perempuan harus berpikiran merdeka untuk terus maju”

Herawati Diah, yang lahir pada tanggal 3 April 1917 adalah sosok perempuan perintis. Di era hanya sedikit sekali perempuan terpicik untuk mengenyam pendidikan tinggi, Herawati muda memutuskan untuk pergi jauh dari keluarganya. Ia bertolak ke Jepang dan New York untuk melanjutkan studi

Sekembalinya ke Indonesia, Herawati pun menapaki jalur karir wartawan melanjutkan cita-cita sang Ibunda, yang pada tahun 1940-an menerbitkan majalah bernama Keluarga. Herawati kemudian menerbitkan harian berbahasa Inggris, The Indonesian Observer, yang pada eranya menjadi sumber utama informasi mengenai Indonesia bagi korps diplomatik asing yang bertugas di Jakarta. Sedangkan suaminya, B.M Diah adalah pendiri dan pemilik koran “Merdeka” yang diterbitkan pertama kali Oktober 1945. Tujuannya untuk mengisi kemerdekaan yang sudah diproklamakan 17 Agustus 1945. “Mereka” adalah harian

terpenting yang mengawal api semangat kemerdekaan saat itu.

Bagi seorang Herawati, yang oleh para sahabatnya digambarkan sebagai perempuan yang memiliki banyak energi, usia 68 tahun baginya merupakan usia produktif. Padahal itu adalah usia di mana rata-rata orang Indonesia sudah menikmati masa pensiun dan beristirahat.

Selain di bidang jurnalisme, keperintisan Herawati sudah melegenda. Dalam perjalanan karirnya, ia mendirikan sekian yayasan untuk menyelamatkan produk-produk budaya bangsa, seperti Mitra Budaya Indonesia, Wastaprema, dan Ratna Busana. Di bidang sosial, ia mendirikan Ikatan Sarjana Wanita Indonesia (ISWI).

Ia mendirikan Gerakan Perempuan Suara Pemilu untuk ikut mengisi reformasi, yang kemudian berkembang menjadi Gerakan Pemberdayaan Swara Perempuan. Di usia 90-an kini, ia masih meramu dan merumuskan sekian kegiatan untuk memisahkan kebudayaan dari kegiatan pariwisata.



CU Esthi Manunggal, Surakarta Berbasis pada Gerakan Gemar Menabung

DIDIRIKAN pada tanggal 12 Desember 2001 oleh Dewan Paroki San Inigo Dirjodipuran, CU Esthi Manunggal berkonsentrasi untuk melayani masyarakat menengah ke bawah. Dengan semangat pelayanan yang tinggi dan keinginan untuk mengangkat derajat hidup masyarakat, CU Esthi hadir dengan berbagai produk layanan keuangan.

Berbasis pada peningkatan budaya gemar menabung, bijak meminjam dan bertanggung jawab mengangsur bagi para anggota, CU Esthi berkeinginan memperkokoh sistem organisasi dan sistem manajemen pelayanan di segala bidang. Mengembangkan jaringan kerjasama antar anggota, antar CU lain dan mitra kerja merupakan konsentrasi yang sekarang sedang di jalankan. Tujuannya : mengembangkan usaha para anggota supaya lebih maju dan berkembang. Kerja keras Pengurus dan tim manajemen CU Esthi memang



sudah membuahkan hasil. Hasil audit *team auditor* Inkopdit maupun dari Dinas Koperasi Jawa Tengah menyatakan bahwa CU Esthi adalah lembaga yang sangat sehat.

Saat ini CU Esthi Manunggal telah mempunyai 928 anggota dan 1800 calon anggota dengan lima tempat pelayanan, yaitu di Solo, Klaten, Sragen

dan Magelang. Di wilayah Surakarta, CU Esthi menjadi lembaga keuangan rujukan untuk studi banding dan *learning community* baik dari CU lain maupun dari berbagai institusi pendidikan.

CU Esthi Manunggal
Kantor Pusat : Jl. Singolodro 1 RT 03, RW 04
Gajahan Surakarta. (0271) 654 233

Langkah Pertama

Datang ke TP terdekat, mengisi formulir dan melampirkan fotokopi KTP, setoran awal minimal Rp. 35.000,00

Langkah Kedua

Menjalani proses calon anggota selama 2 bulan dengan menabung rutin minimal Rp. 50.000/bulan.

Langkah Ketiga

Penuhi saham minimal satu juta (Rp. 1.000.000,00) selama proses calon anggota.

Langkah Keempat

Setelah semua persyaratan terpenuhi, atas persetujuan Anda, proses keanggotaan akan dilakukan oleh staff CU Sawiran.

kelebihan jadi anggota

shu

Surplus Hasil Usaha diberikan sebagai balas jasa simpanan saham, deviden merupakan bentuk kepemilikan CU Sawiran.

simpanan

Berbagai macam simpanan didesain untuk kebutuhan keuangan dan investasi anggota. SIBU HAR CALON ANGGOTA SIBU HAR ANGGOTA SIBU HAR UMUM CEMERLANG SIMASTER SIPINTAR

pinjaman

Pinjaman hanya diberikan pada Anggota, untuk memenuhi kebutuhan dari anggota. UMUM MUSIMAN KENDARAAN BERMOTOR PEMILIKAN RUMAH/TANAH KAPITALISASI PRODUKTIF DARURAT KOMPUTER MULTIGUNA

asuransi

Simpanan dan pinjaman anggota diasuransikan tanpa harus membayar premi.

dana sosial

Setiap Anggota dan keluarga intinya berhak atas: DANA SOSIAL SUKA DANA SOSIAL DUKA DANA SOSIAL PENDIDIKAN DANA SOSIAL RAWAT INAP

metro kronika

Sekolah Demokrasi, Batu

15 Juli 2010

CU Sawiran ikut berpartisipasi pada seminar sehari penggunaan internet bagi ibu-ibu. Karena efek penggunaan internet di era global ini begitu luas maka perlu diadakan sosialisasi dan pemberian informasi yang benar tentang penggunaan internet, agar dikenali efek positif dan negatifnya sebelum meraih manfaat yang maksimal. Acara berlangsung meriah dan hidup serta disambut sangat baik

Expo hari Koperasi

13-15 Juli 2010

DALAM rangka peringatan Hari Koperasi ke- 63, CU Sawiran merupakan satu-satunya credit union yang mengikuti Expo Pembiayaan Koperasi, UKM, dan Binaannya yang diadakan Dinas Koperasi Jawa Timur di Balai Merdeka, Surabaya. Acara puncak yang dihadiri oleh Presiden Susilo Bambang

Yudhoyono ini berlangsung meriah dengan diikuti beberapa koperasi, bank, beserta binaannya serta diramaikan oleh pameran produk yang digelar oleh Dinas Perindustrian dan Perdagangan Provinsi Jawa Timur.

Pendidikan Dasar Anggota di Ngadisari

16 Juli 2010

PENDAS yang diadakan ke sekian kali nya ini mendapat sambutan hangat oleh warga desa. Diskusi tentang produk-produk dan pelayanan CU Sawiran berjalan dua arah dan diwarnai berbagai pertanyaan oleh para anggota. Sungguh kedekatan antara teman-teman Sawiran di Ngadisari dan anggota merupakan cermin kebersamaan dalam credit union

Expo UKM Dinas Koperasi

23-34 Juli 2010

MASIH dalam rangka peringatan hari koperasi CU Sawiran mengikuti Expo

yang diadakan oleh Dinas Koperasi dan UKM Malang yang diadakan di Lapangan Parkir Belakang Malang Olympic Garden (MOG)

Workshop Degradasi Moral Remaja, Batu

28 Juli 2010

TIDAK hanya peduli masalah keuangan, CU Sawiran ikut serta dalam workshop yang diadakan oleh Sekolah Demokrasi dan bertempat di Balai Kota Batu tentang degradasi moral remaja. Sosialisasi tentang credit union juga dilakukan dihadapan peserta yang terdiri dari 12 elemen berbeda, sebagai sarana penyeimbang kehidupan bermasyarakat.

Acara ini juga dihadiri Ibu Dewanti Rumpoko (istri Walikota Batu), dan Kapolres Batu: Ibu Endang.

Arief “Bak Mandi” Pembuat Kurungan dari Gedhog Wetan

SUATU siang ketika metro berkunjung ke rumah satu anak ini, kesibukan yang dilakukannya tak kunjung berhenti. Bersama istrinya, Bapak Arief sehari-hari membuat kurungan yang dipergunakan sebagai “bak mandi” bagi pecinta burung peliharaan. “Fungsinya ganda,”katanya sambil menunjukkan kurungan yang dimaksud.” Setiap kurungan mempunyai dua pintu, satu untuk sangkar berbentuk bulat, dan yang lainnya untuk sangkar berbentuk kotak.”

Setiap minggu, jumlah kurungan hasil produksinya mencapai 60 buah, atau rata-rata membuat 10 buah perharinya. Membeli bahan yang berasal dari kayu limbah pabrik pun dilakukannya sendiri, begitu juga dengan menggergaji dan memotongnya sesuai ukuran

dan kebutuhan.

Keluarga yang sudah dikaruniai satu putra ini pun saling bahu membahu. Sang istri membantu mengebor dan memasang jeruji untuk kurungan, sedangkan Pak Arief, memotong dan menghaluskan, serta merangkainya menjadi satu bentuk yang sesuai dengan pesanan. Karena itulah ia lebih dikenal dengan Arief “bak mandi” oleh para pembeli kurungan yang dibuatnya.

Berawal dari Buruh “Menggepengkan” Paku

Hasil garapan yang halus dan dikerjakan dengan cepat, ternyata didukung oleh beberapa peralatan yang dimilikinya. Dari alat untuk memotong dan menghaluskan

kayu, alat untuk mengebor, sampai paku tembak.

Tentang paku ini, Pak Arief punya cerita tersendiri. “Dulu saya bekerja sebagai buruh di tempat pembuatan kurungan, “kisahnya,” selama bertahun-tahun tugas saya adalah memotong paku dibagian kepala, kemudian menggepengkannya, supaya kurungan kelihatan rapi ketika dipaku.”

Ketika masih menjadi buruh itulah ia belajar seluk beluk pembuatan kurungan, meski secara sembunyi-sembunyi. “Saya tidak diperbolehkan mencoba pekerjaan lain, mengebor kayu misalnya.”

Menurut Pak Arief, karena Sawiranlah ia bisa memiliki berbagai peralatan yang menunjang usahanya.



Sebagai anggota ia memperoleh fasilitas pinjaman untuk mengembangkan usaha yang dipergunakannya untuk membeli alat-alat produksi satu persatu, serta konsultasi untuk mengembangkan usaha.

Merasa Nyaman Dan Adem Ayem

“Dulu saya tidak memiliki rumah,”kenang Pak Arief. Sebagai seorang buruh, memang sulit baginya untuk mencapai impian memiliki rumah. “Namun karena Sawiran, saya yang semula hanya menyewa, kemudian bisa membeli tanah, dan membangun rumah seperti sekarang ini.”

Selama lima tahun setia menjadi anggota, Pak Arief tidak pernah sekalipun terlambat memenuhi kewajibannya. Ia selalu berusaha mengangsur dan menabung tepat waktu, karena ia sadar, semua yang dimilikinya sekarang adalah karena Sawiran.

“Kalau menjadi anggota di Sawiran, rasanya adem ayem,”ucapnya yang diiyakan oleh sang istri. Kebersamaan, kedekatan dan kepercayaan yang terbangun, serta perhatian Sawiran kepada anggota membuatnya nyaman dan merasa sebagai bagian dalam suatu keluarga besar.

Kami juga bangga bertemu Anda sebagai bagian dari keluarga Sawiran, Pak Arief. Kami berharap semakin banyak orang bangkit dan melangkah menuju sejahtera seperti ribuan anggota lainnya.

