

GUNUNG Bromo yang semula berstatus awas meletus pada pukul 17.40, Jumat 26 November 2010. Asap tebal bercampur abu kehitaman mencapai ketinggian 600 meter. Meski tipis, hujan abu yang bercampur belerang menjadi ancaman bagi masyarakat Tengger, khususnya para petani. Warna asap Gunung Bromo yang biasanya putih, berubah dari abu-abu kehitam-hitaman menjadi cokelat kemerah-merahan karena mengandung sulfur atau belerang.

Bagi masyarakat Tengger, hujan abu bercampur belerang menjadi momok. Hanya dalam satu hingga dua hari, tanaman sayur yang terkena belerang langsung layu dan mengering. Meskipun begitu, para penduduk sekitar begitu yakin bahwa keberhasilan dan kegagalan panen ditentukan oleh Hyang Kuasa. Sebagian besar penduduk tengger menanam bawang dan kubis pada musim ini. Bibit kubis yang baru ditanam terlihat layu, akibat hujan abu bercampur belerang.

Datangnya esok hari kadang tidak bisa kita mengerti, segala sesuatu yang sudah kita rencanakan dan susun sedemikian rupa, terkadang sama sekali tidak berarti, apalagi ketika datangnya bencana yang tidak terduga. Jadi apa yang harus kita lakukan mulai sekarang untuk memberikan yang terbaik kepada keluarga? Salah satunya adalah memiliki dana cadangan sesegera mungkin untuk mengantisipasi.

Tidak hanya ketika terjadi bencana alam, berbagai musibah yang bisa menimbulkan kerugian finansial bisa saja terjadi tanpa bisa diperkirakan kapan akan terjadinya, misalnya keluarga sakit, kecelakaan, kebakaran, kematian adalah peristiwa-peristiwa yang seringkali bisa memaksa kita untuk mengeluarkan sejumlah uang tunai dalam jumlah cukup besar secara mendadak. Begitu juga ketika Anda yang bekerja sebagai karyawan, mendadak kehilangan pekerjaan karena PHK sehingga penghasilan pun terhenti. Untuk menghadapi situasi seperti ini maka diperlukan sejumlah dana cadangan uang tunai yang bisa mencukupi pengeluaran keluarga selama belum mendapatkan penghasilan kembali. Maka, seperti apapun kondisi keuangan kita saat ini, adalah penting tetap memiliki sejumlah dana cadangan agar kita tidak mengalami kesulitan membiayai pengeluaran mendadak.

Bersiap Diri Menhadapi yang Terburuk



sumber: www.cemerlangbanyoni.com

Menyimpan Dana Cadangan

Kami menyarankan agar dana cadangan disimpan dalam bentuk investasi. Untuk itu pilihlah produk yang aman, namun mudah diambil (dicairkan) serta tidak akan membuat kita kehilangan nilai pokok investasi. Misalnya tabungan atau simpanan berjangka seperti deposito. Sebelum memilih jenis investasi yang sesuai, sebaiknya kita memperhatikan hal-hal berikut :

1. **Memilih lembaga keuangan yang profesional dan terpercaya.** Hal ini penting agar dana kita tetap bisa berkembang sesuai dengan harapan kita.
2. **Perhatikan jangka waktu produk.** Simpanlah dana cadangan Anda pada investasi dengan jangka waktu yang berbeda. Sebagian pilihlah simpanan berjangka waktu pendek, dan sebagian lagi dalam waktu panjang.
3. **Perhatikan resiko dan biayanya.** Sebelum memilih produk dan jangka waktu, perhatikan resiko dan biaya apa yang Anda tanggung. Apakah ada pinalti ketika simpanan dicairkan sebelum jatuh tempo? Apakah ada biaya-biaya lain yang belum kita ketahui?
4. **Buat target.** Jumlah dana cadangan jangan terlalu kecil juga jangan terlalu besar. Jumlah yang ideal adalah sebesar 6 kali pengeluaran keluarga kita perbulannya. Apabila saat ini pekerjaan maupun penghasilan kita belum stabil maka sebaiknya jumlah dana cadangan yang dibentuk semakin besar misalnya 12 kali pengeluaran keluarga perbulan. Suatu saat dana cadangan ini terpakai maka isilah kembali sampai targetnya tercapai, setelah target tercapai berhentilah. Begitu seterusnya. Simpanan Berjangka Cemerlang untuk investasi di bawah satu tahun, dan Simaster untuk investasi sampai dengan 15 tahun, mencantumkan dengan jelas jumlah dana yang akan kita terima saat jatuh tempo simpanan.

Kita tidak bisa memprediksi sesuatu yang menimpa kita apabila itu berasal dari alam atau sesuatu yang diluar kemampuan kita. Namun kita harus berusaha mempersiapkannya sebaik mungkin. Yang Kuasa menentukan, kita yang menjalankannya dan bersiap diri. Salam Credit Union !

mempersiapkan diri

Salam,
KAMI mengucapkan terima kasih atas perhatian yang diberikan kepada kami saat tersiar kabar tentang meletusnya Gunung Bromo. Kedua TP yang terletak berdekatan dengan Gunung Bromo yaitu TP Tosari dan TP Ngadisari, tetap berjalan seperti biasa, meskipun sempat terkena hujan abu yang cukup deras.

Edisi ini kami ingin mengingatkan kembali tentang perlunya kita waspada dan bersiap diri menghadapi yang terburuk. Rentetan bencana alam yang terjadi di Indonesia akhir-akhir ini membuat mata kita terbuka tentang betapa rapuhnya pondasi kehidupan kita di mata alam semesta. Untuk mempersiapkan roda

kehidupan tetap berputar kami menyarankan alternatif investasi dan mempunyai dana cadangan yang bisa kita mulai dari sekarang.

Keeksotisan Gunung Bromo dan sinar matahari dari Puncak Penanjakan masih tetap memukau. Maka jangan lupa kunjungi kami kembali di Tosari maupun Ngadisari untuk berbagi keindahan ciptaan Yang Maha Kuasa. Salam.

penasehat
Pengurus CU Sawiran

penanggung jawab
Daniel Dwi Sudaryanto

redaktur pelaksana
**Vivi Damayanti
 Indah Susanti**

alamat
**Ruko Sawojajar
 Jl. Danau Toba A2
 Sawojajar - Malang
 Telp 0341 716316,
 Fax. 0341 716317**

pemasangan iklan
0341 716316

e-mail
metro@cusawiran.org

rekening
**BCA an. Kopdit Sawiran
 No. 316 310 2214**

layout cetak
**AXA Creative Design,
 0341 7712324 | 08155520124
 isi di luar tanggung jawab percetakan**

Memilih Sibuhar

BEGITU banyak pertanyaan diajukan kepada kami tentang produk-produk Sibuhar, serta masing-masing kegunaannya, maka kami akan membagikannya untuk Anda disini :

Produk Sibuhar, adalah Simpanan Bunga Harian yang dapat disetor dan ditarik sewaktu-waktu Anda membutuhkan.

1. SiCalang, adalah Sibuhar Calon Anggota. Anda dapat menabung disini kapan saja dengan tujuan memiliki Saham dan menjadi anggota. Simpanan Anda akan terus bertambah dengan dan akan dipindahkan ke Simpanan Saham ketika Anda telah melalui proses keanggotaan
2. SiHarta, adalah Sibuhar Anggota. Ketika menjadi anggota, Anda disarankan memiliki produk ini untuk keperluan setor tarik. Keuntungannya adalah SiHarta dapat dipergunakan untuk menambah jaminan apabila Anda mengajukan pinjaman.
3. SiHarum, adalah Sibuhar Umum. Tabungan yang dapat dimiliki siapa saja, baik calon anggota, anggota, maupun penabung biasa. SiHarum dapat berfungsi sebagai buku pencatatan pribadi pemasukan dan pengeluaran Anda.
4. Sibuhar Siswa, tabungan yang diperuntukkan khusus untuk anak-anak dan siswa sekolah. Tujuannya adalah menumbuhkan semangat menabung sejak kecil bagi anak-anak, dan belajar mengatur uang sakunya sendiri.



Keuntungan Sibuhar adalah setoran awal yang terjangkau, bebas biaya administrasi bulanan dan dapat disetor tarik sewaktu-waktu di cabang Sawiran mana saja. Sebagian besar anggota mempergunakan Sibuhar sebagai rekening utama, dimana setoran dilakukan satu kali saja, untuk kemudian dipindahkan untuk membayar angsuran pinjaman, menyeter simpanan wajib, maupun untuk SiPintar dan SiMaster.

Celengan Sawiran juga dapat dipergunakan untuk menambah jumlah simpanan Anda, untuk tetap disiplin menabung. Jadi, segera pilihlah produk yang sesuai dengan kebutuhan Anda sekeluarga.



**Ronce melati segar untuk pernikahan/
 pengantin, sanggul, siraman, dll.
 Harga Rp. 75. 000/set (nego)
 hub: Tri 0341-8197704 / 0818 0877 1847**

Memandang Matahari Bromo dari Tosari



KEBERADAAN Gunung Bromo dengan lautan pasirnya yang indah sudah cukup lama dikenal sebagai salah satu tujuan wisata terkemuka di Indonesia. Daya tarik Gunung Bromo yang istimewa adalah kawah di tengah dengan lautan pasirnya yang membentang luas di sekeliling kawah, mengepulkan asap putih. Dari puncak gunung berapi yang masih aktif ini, kita bisa menikmati hamparan lautan pasir luas, dan menyaksikan kemegahan gunung Semeru yang menjulang menggapai langit. Kita juga bisa menatap indahnya matahari beranjak keluar dari peraduannya atau sebaliknya menikmati temaram senja dari punggung bukit Bromo.

Di Kecamatan Tosari, Pasuruan, yang merupakan salah satu jalur utama menuju Bromo, CU Sawiran hadir untuk melayani sejak tahun 2002. Pelayanan TP Tosari saat ini banyak difokuskan pada pemberian pinjaman musiman untuk pertanian. Mata pencaharian masyarakat sekitar yang sebagian besar petani, kentang, daun bawang dan kubis membutuhkan dukungan dalam penyediaan modal pertanian.

Kedekatan antara anggota dengan Sawiran terbukti dengan mengingkatnya kesejahteraan dan kepercayaan masyarakat Tengger terhadap Sawiran. Melayani lebih dari 1.900 orang, dinginnya hawa Bromo dan wilayah yang berbukit-bukit tidak menghalangi kami memberikan pelayanan setiap hari ke desa-desa di Kecamatan Tosari yaitu Desa Wonokitri, Baledono, Podokoyo, Ngadiwono, Mororejo dan Desa Tosari. Ratusan siswa sekolah di Tosari juga begitu antusias untuk bersama-sama menabung di Sibuhar Siswa.

Menunggu matahari terbit di ufuk timur adalah favorit para pelancong di Gunung Bromo. Untuk melihatnya, kita harus menaiki Gunung Pananjakan yang merupakan gunung tertinggi di kawasan Bromo. Medan yang harus dilalui untuk menuju Gunung Pananjakan cukup berat, jalan yang sempit

dan banyak tikungan tajam, untuk itu banyak tersedia mobil hardtop (sejenis jeep) yang dikemudikan oleh masyarakat sekitar yang begitu ramah dengan para pengunjung. Sampai di atas, ada banyak toko yang menyediakan kopi atau teh hangat untuk menghangatkan tubuh sambil menunggu waktu terbitnya matahari, begitu juga toko yang menyewakan pakaian hangat. Dan jangan heran apabila di setiap warung, toko, dan pemilik jeep Anda bertemu masyarakat sekitar yang mengenakan jaket berlogo CU Sawiran.

Menyaksikan terbitnya matahari memang merupakan peristiwa yang menarik. Buktinya, para pengunjung rela menunggu sejak pukul 5 pagi menghadap sebelah timur agar tidak kehilangan momen ini. Kita pun tidak selalu bisa melihat peristiwa ini, karena bila langit berawan, kemunculan matahari ini tidak terlihat secara jelas. Namun, saat langit cerah, kita dapat melihat bulatan matahari perlahan-lahan membesar membentuk bulatan utuh dan memberi penerangan sehingga kita dapat melihat pemandangan gunung-gunung yang ada di kawasan ini.

Ada beberapa hal yang kami sarankan ketika Anda berkunjung ke kawasan Gunung Bromo antara lain: berkunjunglah pada musim kemarau, jangan musim penghujan, sehingga Anda akan mendapatkan momen pemandangan yang sempurna. Siapkan pakaian pelindung dingin, seperti, slayer, syal, sarung tangan, jaket, dan jangan lupa sepatu. Dan jangan lupa datang ke CU Sawiran TP Tosari, yang lokasinya berdekatan dengan Pasar Tosari. Anda dapat melakukan setor tarik simpanan Anda, mentransfer dana, maupun sekedar mencari informasi tentang keindahan wisata alam sekitar.

Selamat menikmati keindahan Gunung Bromo!

Kantor Pusat

Km 6, Nongkojajar Pasuruan
Tel. (0343) 7735535
Fax. (0343) 499303

Pasuruan

Nongkojajar Km 6,
Nongkojajar Pasuruan
Tel. (0343) 7735535
Fax. (0343) 499303

Tosari

Pasar Tosari - Pasuruan
Tel. (0343) 571060

Malang Raya Lawang

Ruko Diponegoro
Blok B - Lawang
Tel. (0341) 422010
Fax. (0341) 422009

Kepanjen

Jl. Raya Sumedang 1
Tel. (0341) 393062

Blimbing

Jl. L. A. Sucipto 46
Tel. (0341) 474768

Dinoyo

Jl. MT. Haryono 167
Kav. 1 - Dinoyo
Tel. (0341) 577639
Fax. (0341) 558764

Sawojajar

Ruko Sawojajar
Jl. Danau Toba A2
Tel. (0341) 711375
Fax. (0341) 716317

Batu

Jl. A. Yani - Batu
Tel. (0341) 5025649
Fax. (0341) 5025651

Probolinggo Sukapura

Jl. Raya Ngadisari - Sukapura
Tel. (0335) 541178

Blitar Wlingi

Jl. Urip Sumoharjo 119
Beru - Wlingi
Tel. (0342) 695617

website

www.cusawiran.org

email

cusawiran@cusawiran.org

hotline

(0341) **716316**

Ingin mendapatkan **metrosawiran** setiap edisi di email Anda? Kirimkan email dengan subject: **metrosawiran-online** ke metro@cusawiran.org

MENGAMATI tempat wisata yang begitu eksotis seperti tempat Kawasan Bromo Tengger Semeru, kita dapat melihat geliat perekonomian sekitar yang bangkit sebagai dampak banyaknya wisatawan yang datang. Masyarakat yang tinggal di sekitar tempat wisata begitu peka menyediakan kebutuhan para pelancong, sehingga memunculkan ide-ide bisnis baru. Dan inilah peluang bisnis yang digeluti para penduduk di sekitar tempat wisata, terutama di Kawasan Bromo.

Persewaan Kendaraan

Banyak pelancong yang memilih kepraktisan dengan tidak membawa kendaraan sendiri ketika mengunjungi suatu tempat wisata, maka memiliki bisnis persewaan kendaraan adalah suatu alternatif yang patut diperhitungkan. Terutama tempat wisata yang memiliki medan berat yang tidak dapat dicapai oleh kendaraan pada umumnya. Di kawasan Bromo, lautan pasir harus ditempuh dengan menggunakan Jeep, apabila tidak ingin kendaraan kita ambles kedalam pasir yang cukup tebal. Kendaraan berupa kuda juga tersedia bagi kita yang lelah berjalan kaki menuju kaki Gunung Bromo. Kita dapat menikmati sensasi berada di punggung kuda dan sembari merasakan angin yang bertiup kencang.

Penginapan

Di beberapa daerah wisata, banyak penduduk yang menyediakan rumahnya untuk dipergunakan sebagai tempat menginap para pelancong. Hal ini merupakan hal yang menyenangkan bagi para petualang yang ingin suasana berbeda dibanding menginap di hotel. Selain biayanya lebih murah, kita dapat mengenal penduduk sekitar dan mengetahui lebih dekat cara hidup mereka.

Warung makanan dan minuman

Dimana-mana kita tidak akan pernah lepas dengan yang namanya makanan dan minuman. Tempat

Mencermati Peluang Bisnis



source: pakuwisatabromo.wordpress.com

yang bersih, makanan yang enak, harga yang terjangkau, selalu menjadi incaran para pelancong. Apalagi tempat-tempat yang menyediakan makanan khas, tidak pernah kekurangan pembeli.

Toko Souvenir dan Oleh-Oleh

Yang namanya berwisata, tidak akan pernah lepas dengan yang namanya oleh-oleh. Dari makanan khas, kaos berlogo tempat wisata, gantungan kunci sampai hasil kerajinan penduduk. Peluang bisnis ini akan terus berkembang dengan bertambahnya varian barang-barang yang dijual serta beragamnya jenis dan kualitas yang ditawarkan.

Penjualan dan Persewaan Jaket

Bagi yang belum pernah mengunjungi Bromo, mungkin tidak bisa membayangkan kalau udara disana, apalagi menjelang matahari terbit di Puncak Penanjakan sangatlah dingin. Jaket yang kita bawa, meskipun sudah ditambah kaus kaki dan sarung tangan, ternyata tidaklah cukup menghalangi hawa dingin yang menusuk. Peluang inilah yang dilirik sebagian orang dengan membuka usaha persewaan jaket. Memang jaket yang disediakan jauh lebih tebal, dengan ukuran yang lebih panjang. Beberapa malah menyediakan jaket bulu angsa.

Pemandu Wisata

Tidak ingin tersesat? Sebaiknya Anda menggunakan jasa pemandu wisata. Selain memperoleh informasi yang lebih

lengkap tentang keindahan alam dan budayanya, seringkali akses kita untuk masuk ke tempat wisata menjadi lebih mudah. Begitu juga ketika kembali menuju penginapan Anda, jalan yang berliku dan banyaknya tikungan, kadang membuat kita salah jalan. Maka peluang usaha menjadi pemandu wisata dilirik oleh penduduk sekitar, sehingga menjadi alternatif pendapatan ketika musim liburan tiba.

Toilet

Pernah berpikir bahwa toilet menjadi tempat yang paling dicari? Ketika kita berada di tengah Lautan Pasir Bromo, tiba-tiba kita membutuhkan toilet, dan jarak yang ditempuh tidaklah dekat untuk mencapai toilet terdekat, ditambah dengan jalanan yang menanjak dan berliku? Peluang inilah yang mendorong dibangunnya toilet bawah tanah di Gunung Bromo. Kenapa disebut bawah tanah? Karena bangunannya tidak tampak atau hampir sejajar dengan padang pasir. Bangunan bawah tanah ini memang sengaja dibuat karena berdasarkan peraturan Taman Nasional Bromo Tengger Semeru (TNBTS), di sekitar Bromo tidak diperkenankan ada bangunan yang tampak di atas padang pasir. Peraturan itu untuk menghormati kepercayaan masyarakat Hindu Tengger mengenai kesucian Bromo. Maka Pengunjung harus turun melewati 5 anak tangga menuju ke toilet ini yang selalu dijaga kebersihannya.

Jadi sudahkan Anda menengok peluang bisnis di sekitar tempat tinggal Anda?

Era Globalisasi & Informasi Telah Datang....
 Semua Informasi Dengan Mudah Di Dapat Hanya Dengan Hitungan Detik
 Menggunakan Ponsel Atau Internet Secara Online
 Saatnya Pasang Profil Usaha Anda di Portal

info ngalam.com
 lengkap dan akurat

Akan Mengantarkan Profil Usaha Anda di Kenal Masyarakat luas Secara Online 24 Jam

Hubungi Kami Call Centre / SMS
 0341 - 288 5588

*Spesial & Terpercaya Berkelas

Usaha di Pujasera



Dear Metro,
 Sudah lama saya ingin punya usaha kuliner. Saat ini seorang teman memberi tahukan bahwa ada satu stand di pujasera yang disewakan dengan biaya murah. Lokasinya kebetulan tepat berada di depan salah satu rumah sakit. Makanan apa yang sebaiknya saya jual? Sementara minuman dan beberapa jenis makanan sudah dimiliki oleh pemilik pujasera. Mohon saran. (Lina-Malang)

Dear Lina,
MEMBUKA usaha kuliner di lingkungan sekitar rumah sakit memberikan peluang membuka usaha siang dan malam, namun ini tidak didukung oleh peraturan pujasera yang (biasanya) hanya memperbolehkan penyewa mengelola satu jenis makanan saja di setiap stand, sedangkan minuman dikelola oleh pihak pujasera.

Untuk pilihan makanan yang dijual, sebaiknya jenis yang bisa dikonsumsi setiap waktu (pagi, siang, malam), mudah dibawa/dibungkus, serta mempunyai daya tahan yang cukup lama.

Disarankan makanan yang dijual mempunyai porsi yang cukup besar sehingga harga bisa disesuaikan. Dan tentu saja, makanan tersebut harus enak, dan mempunyai penampilan yang menggoda selera.

Mencari Tempat Usaha

Dear Metro,
 Saya dan beberapa teman ingin memulai usaha, namun modal kami terbatas, terutama untuk memiliki tempat yang strategis. Adakah cara-cara lain yang bisa dilakukan? Aldi - Blitar

SEBUAH usaha memang seharusnya memiliki sebuah tempat kerja atau bengkel kerja. Akan lebih baik lagi jika tempat usaha ini berada pada tempat yang strategis, sehingga orang-orang bisa melihat proses dan hasil kerjanya. Semakin ramai tempat usaha Anda, semakin menarik hati orang untuk datang ke sana.

Namun modal yang terbatas untuk memilih tempat yang strategis memang menjadi kendala, terutama jika menyewa tempat dengan harga yang cukup mahal. Beberapa tempat yang strategis sebenarnya bisa dikuasai dengan berbagai macam cara antara lain:

Dengan Cara Kontrak

Dengan modal minim, tentu kita belum bisa membeli tempat tersebut, namun Anda masih bisa mengontraknya. Usahakan agar Anda bisa mengontraknya untuk waktu 2-3 tahun sekaligus, tetapi Anda harus perhitungkan dalam cara-cara pembayarannya. Misalnya, bayarlah dulu langsung untuk satu tahun. Sedangkan untuk tahun berikutnya, minta waktu tiga atau empat bulan mendatang. Hal itu merupakan keringanan yang cukup besar. Apalagi jika

usaha Anda langsung bisa berjalan. Dengan demikian, hasil keuntungannya bisa untuk membayar sewa tempat.

Dengan Cara Kompromi

Jika Anda tidak mampu mengontraknya per tahun, maka berkompromilah dengan pemilik tempat agar Anda bisa membayar secara bulanan. Nyatakan bahwa Anda mungkin akan membayar lebih besar dalam hitungan per tahun, tetapi (sementara) pembayaran per bulan. Biasanya pemilik akan senang mendapat pembayaran lebih besar, sedangkan Anda lebih memperoleh keringanan karena membayar secara per bulan.

Dengan Cara Kerjasama

Kerjasama yang Anda tawarkan kepada pemilik tempat adalah dengan pembagian keuntungan. Anda juga bisa membuat kesepakatan berapa persen hak pemilik tempat, dan berapa persen hak Anda. Misalnya 70% untuk Anda dan 30% untuk pemilik tempat. Namun sebaiknya, dalam kerjasama tersebut pengelolaan usaha harus ada pada Anda. Artinya, Anda adalah pemilik perusahaan sedangkan pemilik rumah atau tempat usaha adalah partner usaha Anda.

Keuangan

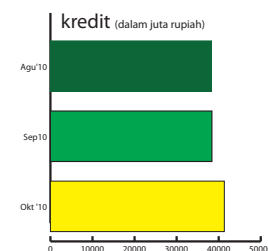
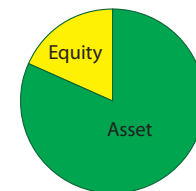
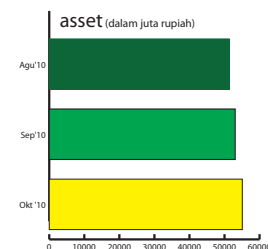
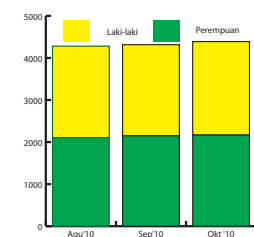
Asset	55.064.527.766
Equity	12.345.996.534
Liability	42.718.531.232
Volume Kredit	41.339.962.879

Ratio

CAR	22,42%
LDR	96,77%
Pertumbuhan kredit	9,23%
Pertumbuhan anggota	11,74%
Pertumbuhan aset	9,78%

Statistik

Anggota Perempuan	2.167
Anggota Laki-Laki	2.222
Jumlah Anggota	4.389
Calon Anggota	6.982
Penyertaan Modal	12.451
Total yang dilayani	23.822



Sediakan Berbagai 'Payung'

BENCANA alam yang terjadi akhir-akhir ini mau tidak mau membuat kita waspada. Bagaimana tidak? Bencana bisa datang sewaktu-waktu tanpa bisa kita duga. Hadirnya dapat meluluh lantakkan kehidupan kita. Jadi apa yang bisa kita lakukan untuk mengantisipasinya?

Menurut Safir Senduk, Perencana Keuangan, yang bisa kita lakukan adalah berdoa dan berusaha mempertahankan sebagian dari apa yang sudah kita miliki. Selama bertahun-tahun kita sudah mengumpulkan hasil jerih payah kita, dalam bentuk rumah, tanah, kendaraan, tabungan, deposito dan lain-lain. Yang harus kita lakukan adalah menjaganya. Menjaga kalau-kalau terjadi bencana seperti yang baru-baru ini terjadi. Lalu bagaimana cara menjaganya?

Jangan simpan semua harta kita di rumah.

Apabila kita menyimpan semua harta kita di rumah, maka kemungkinan besar kita akan kehilangan semuanya ketika bencana tiba-tiba terjadi. Jadi bagaimana? Simpan harta kita di tempat lain, investasikan dalam bentuk tanah atau rumah di daerah lain, simpan uang Anda di credit union. Prinsipnya jangan simpan semua harta benda kita di rumah. Dengan demikian kalau ada bencana menimpa rumah kita dan sekitarnya, kita masih memiliki sebagian harta di tempat lain

Milikilah Aset

Banyak diantara kita yang masih menyimpan sebagian besar harta kita dalam bentuk uang tunai. Bahkan kadang kita menyimpannya sampai banyak sekali di rumah kita. Padahal, uang tunai itu terbuat dari bahan yang mudah sobek, lepek atau terbakar. Apalagi kalau terjadi bencana.

Cobalah pertimbangkan untuk tidak menaruh keseluruhan harta kita dalam bentuk uang tunai (apalagi di rumah), tetapi alihkan dalam bentuk aset, seperti emas misalnya. Emas terbuat dari bahan yang tak lekang ditelan zaman. Jadi, kalau terjadi bencana atau musibah, paling tidak aset kita bisa bertahan.

Investasi dalam bentuk emas, seperti apa?

Emas banyak dipilih sebagai salah satu bentuk investasi karena nilainya cenderung stabil dan naik. Emas tersedia dalam berbagai macam bentuk, mulai dari batangan atau lantakan, koin emas dan emas perhiasan. Disebut emas batangan karena emas ini berbentuk seperti batangan pipih dimana kadar emasnya adalah 22 atau 24 karat, atau apabila dalam persentase adalah 95% dan 99%. Jenis emas ini adalah yang terbaik untuk investasi karena dimana pun dan kapan pun Anda ingin menjualnya, nilainya akan sama.



Kemudian, yang kedua adalah emas koin, dimana bentuk emas seperti ini adalah salah satu bentuk lain dari emas batangan yang sudah dibentuk menjadi koin emas murni. Nilai dan kadarnya pun sama dengan emas batangan. Bagaimana dengan emas perhiasan? Walaupun emas berbentuk perhiasan sangat disukai, tapi umumnya emas perhiasan kurang baik untuk dijadikan media investasi. Mengapa? Sebab, emas perhiasan membutuhkan jasa pembuatan tertentu untuk bisa memiliki ciri yang khas seperti itu. Itulah sebabnya, emas perhiasan membebankan biaya pembuatan kepada pembelinya.

Sehingga, selain Anda membeli emasnya, Anda juga akan membayar ongkos pembuatan. Pedagang di toko emas pun harus siap menanggung ketidaktelitian emasnya dan juga turunnya kadar emas tersebut. Jadi, walaupun mereka membelinya lagi, mereka harus melebur emas tersebut. Itulah sebabnya, emas perhiasan harganya akan turun ketika kita jual.

Adalah bijaksana mempersiapkan segala sesuatu demi masa depan keluarga kita. Jadi, apakah kita akan mulai mempersiapkannya dari sekarang?



Happy Astidiana Paramitasari

Inspirasi Positif Bagi Semua Orang

Gagasan cemerlang memanfaatkan sampah menjadi produk yang mempunyai nilai ekonomis yang tinggi, membawanya ke kaki Gunung Bromo. Di enam desa tertinggal di Tengger, kaki Gunung Bromo, ia mengajak 150 anak muda membuat sandal dan topi dari tanaman eceng gondok. Setidaknya, eceng gondok sebanyak dua keranjang besar diolah setiap pekan. Produk yang dihasilkan mebel, kotak tisu, tas, dan kerajinan untuk diekspor.

Happy secara khusus menyebut pekerjaannya di Tengger mendatangkan tantangan tersendiri. Setiap akhir pekan, ia bermobil ke enam desa secara bergiliran. Jarak yang ia tempuh hampir 200 kilometer atau empat jam perjalanan. Para perajin dadakan yang dibinanya berusia 15 sampai 25 tahun, Mengingat anak-anak muda ini lebih akrab dengan cangkul dan alat pertanian lain, mereka sering kesulitan bila diarahkan membuat sandal dengan komposisi warna

tertentu. "Saya akhirnya membuat sendiri contohnya dan meminta mereka meniru," ujar Happy.

Yang lebih menggembirakan baginya adalah semangat perajin muda Tengger. Mereka menyisihkan sebagian penghasilan sebagai buruh tani untuk terlibat dalam kegiatan pameran.

Menurut catatannya, selama setahun terakhir melalui pameran dan berjualan langsung di obyek-obyek wisata di Malang, anak-anak muda Tengger itu berhasil mendapatkan uang yang tidak langsung dibagi, tetapi disimpan dan digunakan sebagai modal tambahan. Saat ini, mereka sedang menggarap hiasan dinding dari kulit pohon mati dan pulpen dari kayunya.

Menurut Happy, apa yang dilakukannya bersama teman-temannya adalah upaya meneladani orang-orang sebelumnya yang sudah berjuang tanpa pamrih. "Indonesia butuh sikap ikhlas kepahlawanan yang dapat menginspirasi orang-orang di sekitarnya berpikir positif."

CU Makmur Magelang Pelayanan untuk Kesejahteraan Masyarakat

PERKEMBANGAN CU Makmur Magelang diawali dari keinginan Yayasan Pendidikan SPM untuk memberikan solusi ekonomi bagi masyarakat di Kota Magelang dan sekitarnya dalam bentuk yang lebih riil dan bisa diterima oleh masyarakat umum. Hal ini berkaitan dengan kondisi ekonomi pada saat itu yaitu sekitar tahun 1998, dimana secara makro Indonesia mengalami krisis moneter yang sangat mempengaruhi kehidupan ekonomi masyarakat secara umum, khususnya di wilayah Magelang dan sekitarnya.

Pada tahun yang sama Yayasan Pendidikan SPM memberikan sosialisasi mengenai credit union kepada para kepala sekolah yang ada di wilayah Surabaya, Jawa Timur. Informasi tentang pelaksanaan sosialisasi ini memberikan motivasi atau inspirasi para guru di lingkungan Yayasan Pendidikan SPM yang ada di wilayah Magelang untuk lebih jauh mengenal CU

Sebagai langkah konkritnya, pada tanggal 17 Agustus 2000, Sr. M. Linda, SPM menyelenggarakan sosialisasi tentang credit union ini dengan mengundang Rm. Willy Batuah, CDD, Bp. Frans Supriyanto dan Sr. Theodora, SPM (yang mendirikan dan mengembangkan CU di wilayah Probolinggo dengan



nama Kopdit Mandiri) - sebagai narasumbernya. Sosialisasi pada waktu itu difokuskan untuk kalangan guru-guru di lingkungan Yayasan Pendidikan SPM di Magelang, Jawa Tengah, selain mengundang juga masyarakat sekitar (umat paroki dan para tukang becak).

Menindaklanjuti proses sosialisasi tersebut, selanjutnya diadakan beberapa kali pertemuan dengan topik pembahasan yang sama yaitu mengenai koperasi kredit. Puncak dari pertemuan tersebut adalah terbentuknya CU Makmur Magelang pada tanggal 12 November 2000, yang melibatkan langsung Sr. M. Linda, SPM (diutus khusus oleh Pimpinan Kongregasi SPM untuk terlibat dalam gerakan CU).

Saat ini CU Makmur telah memiliki 2 tempat pelayanan, yaitu TP Magelang dan TP Muntilan.

CU Makmur
Ruko Armada Estate A1/10 Magelang

metro kronika

AKHIR Oktober 2010, pengurus dan pengawas CU Sawiran kembali mengundang para koordinator wilayah TP Ngadisari untuk lebih memahami tugas-tugas dan fungsi korwil diantara para anggota. Acara yang berlangsung di Balai Desa ini secara antusias dihadiri bapak ibu korwil yang ingin ikut berpartisipasi dalam mengembangkan CU Sawiran di wilayah Gunung Bromo.

Pertanyaan-pertanyaan juga banyak diajukan oleh peserta pendidikan, terutama yang terkait dengan tugas-tugas korwil, dan apa saja yang dibutuhkan dalam mensosialisasikan produk-produk CU Sawiran kepada masyarakat sekitar.

Pendidikan Korwil di Ngadisari



Langkah Pertama

Datang ke TP terdekat, mengisi formulir dan melampirkan fotokopi KTP, setoran awal minimal Rp. 35. 000,00

Langkah Kedua

Menjalani proses calon anggota selama 2 bulan dengan menabung rutin minimal Rp. 50. 000/bulan.

Langkah Ketiga

Penuhi saham minimal satu juta (Rp. 1. 000. 000,00) selama proses calon anggota.

Langkah Keempat

Setelah semua persyaratan terpenuhi, atas persetujuan Anda, proses keanggotaan akan dilakukan oleh staff CU Sawiran.

kelebihan jadi anggota

shu

Surplus Hasil Usaha diberikan sebagai balas jasa simpanan saham, deviden merupakan bentuk kepemilikan CU Sawiran.

simpanan

Berbagai macam simpanan didesain untuk kebutuhan keuangan dan investasi anggota. SIBU HAR CALON ANGGOTA SIBU HAR ANGGOTA SIBU HAR UMUM CEMERLANG SIMASTER SIPINTAR

pinjaman

Pinjaman hanya diberikan pada Anggota, untuk memenuhi kebutuhan dari anggota. UMUM MUSIMAN KENDARAAN BERMOTOR PEMILIKAN RUMAH/TANAH KAPITALISASI PRODUKTIF DARURAT KOMPUTER MULTIGUNA

dana perindungan

Simpanan dan pinjaman anggota diasuransikan tanpa harus membayar premi.

dana sosial

Setiap Anggota dan keluarga intinya berhak atas: DANA SOSIAL SUKA DANA SOSIAL DUKA DANA SOSIAL PENDIDIKAN DANA SOSIAL RAWAT INAP

Keluarga Bapak Ponadi Merangkul Sawiran di Tengah Keindahan Alam



PENDUDUK Tosari sebagian besar adalah petani kentang dan sayur-sayuran. Sebagian dari masyarakat sekitar merangkap sebagai pengendara jeep dan peguide bagi para turis saat liburan tiba. Dan di sore hari itu kami mengunjungi Desa Wonokitri yang berkabut dan sedikit mendung. Udara begitu dingin. Kata penduduk yang kami temui, hari-hari sebelumnya ketika Gunung Bromo dalam status awas, cuaca menjadi tidak menentu.

Di daerah ini rumah-rumah berdekatan satu sama lain di ketinggian yang berbeda-beda, seperti pada umumnya rumah-rumah di daerah pegunungan. Di depan pintu pekarangan setiap rumah, sebuah palinggih atau candi kecil tempat menghaturkan bakti kepada Yang Maha Kuasa berdiri tegak menandakan penghuninya adalah seorang Hindu.

Kami juga melewati Pendopo Agung desa Wonokitri yang sering dipergunakan dalam acara Rapat Anggota Tahunan. Pendopo Agung ini berfungsi sebagai balai desa pada umumnya. Di depannya terdapat halaman yang cukup luas, tempat mobil-mobil jeep setiap subuh parkir menunggu pengunjung yang akan mendaki ke Gunung Pananjakan.

ANGGOTA TELADAN

Tujuan kami adalah rumah Keluarga Bapak Ponadi yang merupakan anggota teladan TP Tosari tahun 2009. Disebuah warung yang cukup lengkap dan menyediakan berbagai macam kebutuhan pokok dan juga makanan, kami disuguhi secangkir kopi hangat.

“Untuk melawan hawa dingin,”kata Ibu Ponadi yang menerima kami. Akhir tahun seperti saat ini, yang biasanya merupakan musim liburan, Tosari merupakan tujuan utama para wisatawan yang ingin menyaksikan sunrise di Puncak Pananjakan. Namun belakangan ini ketika wisatawan dilarang mendekati kawah Bromo, tingkat kunjungan pun menurun.

Keluarga Bapak Ponadi adalah keluarga yang sangat bersemangat dan optimis dalam mengembangkan usahanya. Seperti kebanyakan penduduk Wonokitri yang berprofesi sebagai petani, begitu juga keluarga ini. Selain sampingan sebagai tukang ojek atau sopir jeep, keluarga ini juga memiliki dua buah warung dan toko yang salah satunya berada di sekitar Puncak Pananjakan. “Kami menyediakan makanan dan minuman hangat bagi wisatawan,” ceritanya, “apabila musim liburan kami terkadang menutup warung yang satu dan berkonsentrasi melayani wisatawan di Pananjakan.

BERAWAL DARI MODAL LIMPULUH RIBU SAJA

Semula modalnya hanya Rp. 50.000, saja namun seiring dengan bertambahnya pembeli yang mengharuskannya menambah barang dagangan, keluarga ini mengajukan pinjaman ke Sawiran untuk memperluas usaha. “Bahkan bangunan toko saya menjadi seperti ini juga berkat Sawiran, lho”

Yang luar biasa, lebih dari 50 orang warga desa Wonokitri menjadi anggota dan menabung melalui keluarga Bapak Ponadi, sehingga teman-teman di TP Tosari tidak perlu mendatangi rumah masing-masing

warga, namun cukup mendatangi rumah Keluarga Bapak Ponadi.

Membagi pengalaman dan informasi tentang Sawiran pun tidak ragu dilakukannya. Di tokonya kami melihat setumpuk brosur dan metrosawiran tersusun rapi “Kalau-kalau ada yang ingin bergabung kami siap.” Karena penasaran, kami pun bertanya, “Susah tidak menjelaskan tentang Sawiran kepada penduduk sekitar?”

Ibu Ponadi tersenyum sebelum menjawab, “Ah, tidak.. peraturannya jelas dan keuntungannya nyata di depan mata. Saya hanya perlu menceritakan pengalaman saya menjadi anggota, maka mereka akan bergabung.”

Dini hari itu, Puncak Pananjakan, mulai ramai. Terlihat belasan wisatawan di tempat ini. Karena kami terlihat seperti orang asing dan bukan penduduk setempat, beberapa orang menawarkan jaket, topi, syal, sarung tangan, ataupun senter. Namun kami memilih menikmati secangkir kopi panas di warung Bapak Ponadi untuk mengusir rasa dingin di jari-jari kami yang mulai mati rasa.

Ketika langit di ufuk timur perlahan-lahan mulai kemerahan pertanda matahari mulai bangkit dari peraduan. Kami menghembuskan nafas takjub. Gunung Bromo dengan kawahnya yang berasap, Batok yang khas, Widodaren di belakang, dan Semeru lebih jauh lagi di belakang yang mengepulkan asap. Hamparan kaldera yang begitu mempesona, pertanda saksi bisu terjadinya letusan besar di masa silam. Tak salah jika tempat ini menjadi favorit para pengagum keindahan alam, kami salah satunya.

Terima kasih Bapak Ponadi sekeluarga, telah merangkul Sawiran di tengah keindahan alam ini.

