

JANUARI 2012

TAHUN VI

metro  
sawiran



# BERANI BERUBAH

**Sukses?** Itulah keinginan setiap orang. Hanya masalahnya dalam kehidupan ini kok sering dijumpai orang yang hidupnya tidak sukses. Ternyata rata-rata orang yang tidak sukses adalah mereka yang enggan berubah atau terlalu lambat untuk berubah. Merasa cukup dengan keadaannya sekarang.

Padahal dunia berubah begitu cepat, berkembang begitu dahsyat. Jika kita tidak mengikuti irama perkembangan dunia, kita pun akan tertinggal, bahkan digilas oleh perubahan itu sendiri. Pengelolaan keuangan pun tidak dapat hanya dilakukan secara tradisional dengan menyimpannya di celengan, atau dengan pola "uang habis cari lagi". Agar sukses yang terpenting justru bagaimana kita mampu mengembangkan aset kita secara modern dengan perencanaan dan pengelolaan yang benar.

Jadi, bukan karena modal atau kekayaan kita amat besar yang membuat kita sukses, namun karena ketepatan dan kecermatan kita dalam mengelola aset. Mari berubah.



## KANTOR PUSAT

**Km 6**, Nongkojajar RT9 / RW6  
Dawuhansengon  
Purwodadi - Pasuruan  
Telp. (0343) 7735535  
Fax. (0343) 499303

## PASURUAN

**Sawiran** Km 6, Nongkojajar  
RT9 / RW6 Dawuhansengon  
Purwodadi - Pasuruan  
Telp. (0343) 7735535  
Fax. (0343) 499303

**Nongkojajar**, Jl. Dusun Pasar Baru  
RT 1 RW 2 Wonosari - Tuttur  
Telp. (0343) 499499

**Tosari** Pasar Tosari - Pasuruan  
Telp. (0343) 571060

## PROBOLINGGO

**Sukapura** Jl. Raya Ngadisari  
Telp./Fax. (0335) 541178

## BLITAR

**Wlingi** Jl. Urip Sumoharjo 119  
Beru - Wlingi  
Telp./Fax. (0342) 695617

**Blitar** Jl. Anggrek 38 Blitar  
Telp./Fax. (0342) 800423

## MALANG RAYA

**Lawang** Ruko Diponegoro Blok B  
Telp. (0341) 422010  
Fax. (0341) 422009

**Kepanjen** Jl. Raya Sumedang 1  
Telp./Fax. (0341) 393062

**Blimbing** Jl. L.A. Sucipto 46  
Telp./Fax. (0341) 474768, 477777

**Dinoyo** Jl. MT. Haryono 167 Kav.2  
Telp. (0341) 577639  
Fax. (0341) 558764

**Sawojajar** Ruko Sawojajar  
Jl. Danau Toba A2  
Telp. (0341) 711375  
Fax. (0341) 716317

**Batu** Jl. A.Yani  
Telp. (0341) 5025649  
Fax. (0341) 5025651



# Ayo Berubah

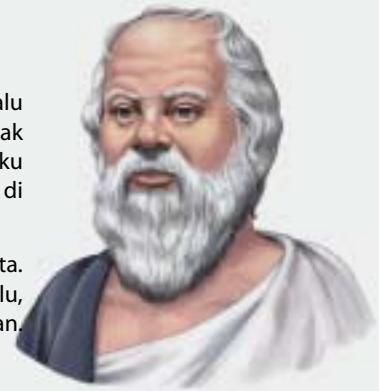
**Kita** telah memasuki tahun 2012. Tak terasa Metro Sawiran telah memasuki tahun ke-6 terbitannya. Selama 5 tahun hadir di tengah-tengah pembaca, tentu sudah banyak manfaat yang dirasakan. Sekurangnya usaha edukasi bagi para pembaca untuk menyadari pentingnya pengelolaan keuangan keluarga sudah terjadi. Syukur kepada Tuhan.

Pada terbitan pertama tahun 2012 ini, Metro Sawiran tampil dengan wajah dan dandanan baru. Ini lahir dari spirit perubahan yang ada dalam diri kami. Tujuannya hanya satu yakni agar pelayanan kami kepada pembaca semakin maksimal dan optimal. Semoga perubahan ini memberikan inspirasi bagi pembaca untuk juga berani berubah. Semoga.

## Belajar dari Socrates

**Setelah** berusia tua, Socrates, belajar musik. Lalu ada orang berkata padanya, "Apakah engkau tidak malu belajar di usia tua?". Dia menjawab, "Aku merasa lebih malu menjadi orang yang bodoh di usia tua".

Socrates berkata, "Cobalah dulu, baru cerita. Pahami dulu, baru menjawab. Pikirlah dulu, baru berkata. Dengarlah dulu, baru beri penilaian. Bekerjalah dulu, baru berharap."



# Berani Gagal, Berani Berubah

**Banyak** orang yang takut gagal, lalu tidak berani mencoba, dampaknya tidak pernah ada perubahan dalam dirinya. Tentu orang semacam itu sulit untuk memperoleh sukses. Billy Lim penulis buku “Berani Gagal” kurang lebih menyarankan bahwa jika Anda gagal maka hendaknya pahami pelajaran dari kegagalan itu. Cari jawaban mengapa Anda gagal, lalu coba lagi, coba lagi. Andai gagal lagi, pelajari lagi, coba lagi. Pasti suatu saat Anda akan memperoleh keberhasilan itu. Anda ditantang untuk berubah agar tidak mengulangi kegagalan itu. Beranikah Anda berubah?

Kajilah apa yang membuat Anda gagal. Ada beberapa penyebab misalnya:

1. Sikap hidup Anda, misalnya terlalu menganggap enteng pekerjaan, santai, tidak memiliki etos kerja yang tinggi.
2. Target Anda, misalnya target Anda terlalu tinggi, tidak sesuai dengan kemampuan dan kesempatan yang Anda miliki.
3. Perencanaan Anda yang kurang matang.
4. Pengelolaan Anda yang tidak baik.
5. Terburu-buru ingin segera memperoleh keuntungan besar.
6. Bidang usaha itu tidak sesuai dengan kemampuan dan kompetensi Anda.

Itu baru sebagian kemungkinan penyebab kegagalan usaha Anda. Pelajari kegagalan Anda, lalu bersiap-siaplah untuk mengubahnya. Maka, Anda tidak perlu larut dalam kesedihan saat mendapatkan kegagalan dalam membangun usaha. Namun, sebaiknya Anda bangkit dari kegagalan itu untuk menciptakan kemungkinan dan peluang baru. Pasti kesuksesan akan menjadi milik Anda.

Bila kita tidak berubah, kita tidak tumbuh.  
Bila kita tidak tumbuh, kita tidak benar-benar hidup.

*(Gail Sheehy)*





**Bagi** kebanyakan orang, perubahan selalu menakutkan demi mempertahankan suatu usaha. Namun bagi sebagian orang, perubahan dianggap sebagai suatu peluang untuk menumbuhkembangkan usahanya. Begitu pula yang dialami oleh Pasangan suami istri Ibu Sriani – Bpk. Sujianto.

Sebagai seorang pedagang kentang di Pasar Wlingi, telah mengalami pasang-surutnya usaha. Posisi keuangan di puncak dan bawah pasar pun telah dialaminya. Karena itulah mereka semakin matang. Dalam kematangan berusaha, terdapat suatu rumusan pengalaman yang selalu dipegang keluarga ini, bahwa hidup selalu dinamis terus berubah.

Delapan belas tahun yang lalu, Ibu Sriani mengambil dagangan dari Pasar Legi Blitar. Jarak yang jauh dan halangan tiadanya kendaraan yang dimiliki tidak membuat putus harapan untuk berdagang kentang, malah dijadikan semangat dalam berharap dan berusaha. Buah kerja keras pun akhirnya didapatkan. Tidak hanya sebagai pedagang biasa, saat ini Ibu Sriani juga mempunyai armada untuk memasarkan barang dagangan sampai ke banyak pasar di kabupaten Blitar. “Tidak hanya berusaha keras saja, mampu membaca pasar dan mau berubah untuk strategi baru merupakan kunci usaha saya. Namun, satu hal yang paling penting adalah kejujuran untuk menjaga relasi itu adalah yang terutama” kata Bu Sriani memaparkan kiatnya dalam berusaha.

Pun demikian dengan Nanang Widodo, seorang anggota TP Wlingi. Keinginan untuk hidup mandiri, telah mendorong Nanang yang ketika itu masih bersekolah di salah satu SMK

# Berubah? Siapa Takut...

di kecamatan Wlingi untuk menjadi seorang pedagang kertas gambar mewarna. Usaha yang dirintis tidak menggunakan modal yang besar, hanya ribuan rupiah saja. Namun inilah yang nantinya menjadi cikal bakal untuk menjadi pedagang yang sukses.

Setelah mempunyai cukup modal, usahanyapun ditambah dengan berdagang stiker, yang dirasa mempunyai peluang yang lebih besar lagi. Namun tak hanya sampai di situ, karena adanya peluang yang lebih besar lagi untuk menjajakan mainan anak-anak di SD Babadan I Wlingi. Nanang pun melebarkan usahanya dengan berdagang mainan. “Melihat keuntungan yang akan didapat dan kebutuhan yang selalu bertambah, berubah untuk menjadi besar itu perlu” demikian yang dikatakan Nanang untuk memotivasi diri, untuk mengembangkan usahanya menjadi lebih besar lagi. Motivasi itu pula yang akhirnya membuat Nanang melebarkan sayap usahanya untuk memproduksi batako dan memasarkannya sampai keluar kecamatan Wlingi.



# RAP:

## Menyiapkan Formula Baru

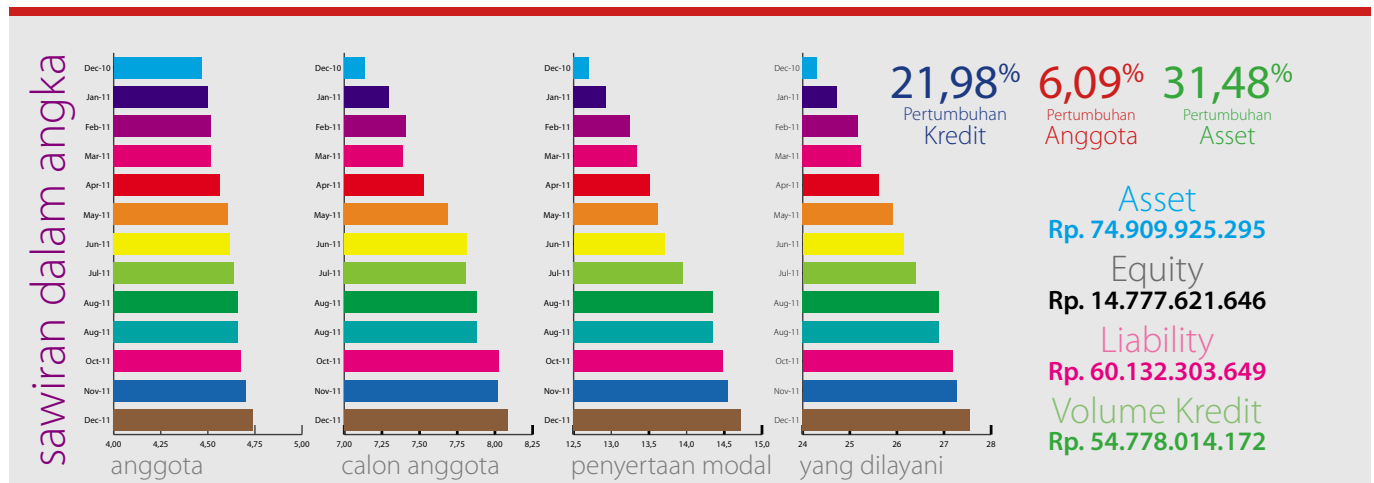


**Rapat** Anggota Perwakilan atau disebut RAP CU SAWIRAN diselenggarakan pada Minggu, 11 Desember 2011 bertempat di TP Nongkojajar. RAP CU Sawiran dihadiri oleh Pengurus, Pengawas, Korwil dan perwakilan Manajemen CU Sawiran.

RAP membahas tentang formula yang akan dibawa pada saat RAT yang akan diselenggarakan pada tahun 2012 yang akan datang. Isu penting untuk RAT 2012, antara lain tentang:

- Pendidikan, dimana pendidikan adalah salah satu pilar CU Sawiran. Dan untuk 2012, konsentrasi peningkatan mutu pendidikan untuk manajemen, korwil, pengurus dan pengawas akan lebih ditingkatkan sehingga pelayanan terhadap anggota juga semakin optimal. Tidak hanya itu, kualitas pendidikan untuk anggota juga ditingkatkan sehingga penatalaksanaan keuangan keluarga dan usaha menjadi lebih baik lagi.
- Pelayanan CU Sawiran menjadi isu berikutnya yang dibawa pada saat RAT 2012. Dengan peningkatan kualitas pelayanan CU Sawiran diharapkan anggota dan penabung lebih merasa aman dan nyaman dalam bertransaksi. Sebagai lembaga yang kepemilikannya bukan milik perorangan melainkan anggota secara umum atau member base, keamanan dan kenyamanan menjadi hal yang mutlak untuk dilaksanakan dan kualitasnya harus selalu ditingkatkan.

Dengan formula baru yang direncanakan diharapkan pelayanan CU Sawiran kepada anggota semakin hari semakin mantap seiring dengan semangat perubahan yang sedang digulirkan. Karena CU Sawiran hadir dan beraksi hanya demi peningkatan kesejahteraan ekonomi anggota.





# Teruslah Berlari

oleh: Sonny Wibisono \*



**HARI** sudah gelap. Sebagian lampu-lampu di stadion telah dipadamkan. Pertandingan lari marathon memang sudah lama berakhir. Tiga peraih medali, sudah berganti baju. Pesta di antara mereka sudah berlangsung. Di lapangan, meski masih tersisa beberapa pertandingan atletik, namun penonton sudah tidak sebanyak siang sebelumnya.

Setelah lewat satu jam setelah lomba usai, tiba-tiba penonton dikejutkan pengumuman oleh panitia dari pengeras suara. Pertandingan ternyata belum usai. Masih ada satu pelari lagi yang akan memasuki stadion. Gemuruh tepuk tangan pun membahana di stadion saat seorang pelari mulai memasuki stadion. Para penonton berdiri dan memberikan *standing ovation* pada pelari bernomor 36 itu.

Langkah sang pelari tak mulus lagi. Bahkan langkahnya sempat terhenti saat memasuki pintu stadion. Sejenak dia tampak meringis menahan sakit, tapi tekadnya sungguh mengalahkan segalanya. Dengan kaki terbebat perban, dengan langkah yang tak sempurna, dia menuju garis *finish* pada lintasan lari tersebut.

Beberapa menit kemudian, dia pun menyempurnakan tugasnya. Dia menjadi pelari terakhir yang sanggup menyelesaikan jarak 42 kilometer. Pelari asal Tanzania itu menjadi pelari ke 57. Sebelas lainnya memilih menyerah dan ogah menuntaskan pertandingan. Walau menjadi pelari paling buncit, toh sejarah mencatatnya sebagai pelari berhati baja, kukuh bagai karang dalam mengemban sebuah tugas. Tak aneh bila gelar *'a King without crown'* atau *'Raja Tanpa Mahkota'* disematkan padanya.

Itulah sekelumit peristiwa yang terjadi di Mexico City, 42 tahun silam. Saat itu, Meksiko menjadi tuan rumah Olimpiade yang ke-

19. Adalah John Stephen Akhwari, pria kelahiran pada 1938 di Mbulu, Tanganyika, Tanzania, membuat catatan penting yang akan dikenang sepanjang masa.

Setelah usai, Akhwari ditanya oleh wartawan mengapa ia terus berlari. Akhwari menjawab sederhana, "Negaraku tidak mengirim aku sejauh 5000 mil ke Mexico City untuk memulai perlombaan. Mereka mengirim aku untuk menyelesaikannya."

Akhwari tak ingin mengecewakan negara dan seluruh rakyat Tanzania. Karena Akhwari berangkat mengikuti Olimpiade tersebut menggunakan uang yang berasal

dari rakyat Tanzania. Tak pelak, Akhwari memberikan inspirasi bagi banyak orang. Bukan karena ia meraih emas. Tapi karena dedikasinya menyelesaikan lomba walau dalam keadaan luka parah.

Dedikasi Akhwari, membuat namanya digunakan oleh 'John Stephen Akhwari Athletic Foundation', sebuah organisasi yang mendukung pelatihan atlet Tanzania untuk Olimpiade. Akhwari juga diundang untuk Olimpiade tahun 2000 di Sydney, Australia. Dan kemudian juga muncul di Beijing sebagai duta dalam persiapan untuk Summer Olympics 2008.

Kisah Akhwari tak bisa dilakukan banyak orang. Bisa jadi hanya dialah sendiri yang mampu melakukannya. Namun bagi kita, perjuangan Akhwari tetap menjadi istimewa. Dia tidak hanya menanamkan mimpi di kepalanya untuk menjadi terbaik, tapi juga mencapainya dengan semaksimal mungkin.

Hambatan yang ada hanyalah riak kecil yang harus dihadapi dan ditaklukkan. Sejatinnya hambatan yang ada di depan mata bukanlah rintangan, melainkan tantangan. Bagaimana kita bisa menaklukkannya adalah tergantung pada niat dan keinginan yang kita miliki. Akhwari dengan tekad yang kuat, dan keteguhannya mengemban amanat adalah sebuah dorongan yang teramat dahsyat untuk menaklukkan semua masalah. Teruslah berlari menggapai mimpi-mimpimu.

\*) Sonny Wibisono, penulis buku 'Message of Monday', PT Elex Media Komputindo, 2009

# Metro Berubah

**CU Sawiran** sebagai sebuah lembaga yang dinamis, selalu berusaha untuk tampil dengan lebih baik. Pun demikian dengan produk produk yang dimiliki, yang selalu berubah sesuai dengan kebutuhan dari anggotanya. Salah satu yang berubah, di tahun 2012 ini adalah Metro Sawiran. Kemasan dan isi berubah, yang kami harap lebih bisa menjangkau kebutuhan anggota.

Bentuk lebih minimalis, namun lebih tebal yaitu 12 halaman, menjadi sebuah keharusan untuk meningkatkan kualitas isi dan rubrik dari Metro Sawiran. Rubrik yang terdahulu akan kami ganti namanya, untuk mengembangkan pemikiran Metro Sawiran lebih luas lagi. Beberapa rubrik Metro Sawiran yang baru, antara lain:

- Beranda
- Gagas
- Horizon
- Guyub Sawiran
- Komunitas Kewirausahaan
- Rehat - Mutu Manikam



Bulan	Tema
Januari	Berani Berubah
Februari	Membaca dan Menciptakan Peluang
Maret	Bijak dan Cermat Menentukan Pilihan
April	Edisi Khusus Rapat Anggota Tahunan
Mei	Menentukan Prioritas
Juni	Beraksi Penuh Daya

Untuk tema Metro Sawiran, kami menetapkan 6 tema untuk 6 bulan ke depan. Kami harapkan dengan tema yang keluaran di depan, para pembaca dapat mengirimkan tulisan tulisan yang bisa kami tampilkan dalam rubrik rubrik di Metro Sawiran.

Pengiriman artikel dapat dialamatkan ke **metro@cusawiran.org**, dan *deadline* pengiriman tanggal 23 setiap bulannya.

Semoga dengan perubahan rubrik dan konsep yang baru ini, para pembaca dapat lebih tertarik turut serta untuk mengembangkan Metro Sawiran lebih baik lagi.



## Daftar Harga Iklan

1. 17,5 x 7 cm<sup>2</sup>  
Rp 300.000
2. 8,5 x 7 cm<sup>2</sup>  
Rp 200.000
3. 8,5 x 14 cm<sup>2</sup>  
Rp 300.000
4. Advertorial Anggota  
Rp 300.000
5. Advertorial Lembaga  
Rp 600.000

## Ketentuan Iklan:

1. Harga untuk 1 jenis iklan dan 1 kali pemasangan di 1 edisi.
2. Iklan kami terima dalam bentuk file jpeg, 300 dpi dan dikirimkan melalui email ke **metro@cusawiran.org**
3. Batas penerimaan iklan adalah tanggal 15 setiap bulannya.
4. Redaksi berhak mengedit maupun menolak iklan apabila dianggap tidak sesuai dengan visi, misi CU Sawiran.
5. Pemasangan iklan hubungi **Lukman tlp. (0341)477777**; email **metro@cusawiran.org**



# Membangun Jaringan, Menggapai Keberhasilan

**Sebagai** sebuah lembaga keuangan, CU Sawiran bukanlah sembarang lembaga keuangan. Lebih-lebih kalau dilihat dari relasi personal antara anggota dengan anggota lain; antara anggota dengan pengurus maupun dengan pengawas. Relasi personal yang baik dan guyub membuat CU Sawiran tumbuh menjadi sebuah keluarga besar yang saling membutuhkan dan saling mengayomi.

Profil anggota CU Sawiran amatlah beragam. Ada anggota yang bergerak sebagai petani kentang, bengkel, karyawan,

guru, pengusaha, dan sebagainya. Profesi yang beragam itu merupakan asset bersama yang dapat dikelola dengan baik demi keberhasilan ekonomi pribadi maupun ekonomi bersama.

Komunitas Kewirausahaan Sawiran adalah komunitas anggota CU Sawiran yang bermaksud untuk guyub, bertemu, dan membangun jaringan demi tujuan membangun usaha. Saling berbagi pengalaman tentang keberhasilan usaha mereka, atau justru saling membangun jaringan bisnis di antara mereka. Misalnya

petani kentang bisa menemukan informasi tentang pembelidarisama anggota yang bergerak di usaha makanan, pengusaha bengkel bisa mempromosikan usaha jasanya kepada sesama anggota, dan sebagainya. CU Sawiran siap memfasilitasi kegiatan-kegiatan komunitas tersebut.

Melalui Metro Sawiran anggota komunitas dapat mengiklankan produk dan bidang usahanya, dapat menuliskan tips-tips keberhasilan dalam mengelola suatu usaha, dan sebagainya. Kami selalu menunggu kiprah Anda.



# Menjadi Orang Sukses dan Berarti

*“Jangan berkeinginan untuk menjadi orang sukses, berusaha untuk menjadi orang yang berarti.”*

*Albert Einstein*

**Setiap** tahun sebuah majalah terkenal di dunia merilis daftar orang-orang terkaya dan berpengaruh di dunia. Tentu sangat membanggakan jika Anda mendapatkan penghargaan bergengsi kelas dunia, dihormati, dan bergelimang kemewahan harta.

Namun ironis jika tujuan menjadi berpengaruh, terkenal, kaya, dan hidup serba mewah itu menjadikan seseorang menghalalkan segala cara termasuk menggunakan cara-cara negatif: menipu, korupsi, dan sebagainya. Mereka sungguh menyedihkan dan terhina. Sebab mereka mengabaikan nilai-nilai spiritual, moralitas, dan kemanusiaan yang seharusnya dijunjung tinggi dalam proses pencapaian kesuksesan.

Menjadi orang sukses dan berarti memberi kita banyak sekali manfaat. Agar Anda segera menyongsong sukses sekaligus menjadi manusia yang lebih berarti, hendaknya: (1) memiliki visi yang mulia, yaitu berpikir lebih jauh dan mempertimbangkan segala hal untuk senantiasa menciptakan kebaikan bagi semua orang; (2) memiliki integritas, yaitu kejujuran dalam setiap tindak tanduk dan perbuatan; (3) menyukai pekerjaan yang Anda lakukan, mencintai keluarga dan sesama di sekitar Anda; (4) berempati kepada orang lain, yaitu usaha meringankan beban orang lain tanpa pamrih dan tanpa pandang bulu, (5) meningkatkan kekuatan iman dan rasa syukur atas segala karunia-Nya, (6) mengasah bakat dan kemampuan yang dapat menunjang pekerjaan, serta terus belajar dari berbagai hal termasuk dari kesalahan terdahulu; serta (7) bersemangat dalam mengerjakan setiap tanggung jawab.



## MENYERAH

**Suatu** ketika seorang pria separoh baya mendatangi Kantor Dinas Sosial.

Pria : Apakah di sini markas besar dari Gerakan Melawan Kemiskinan?"

Petugas : Ya, benar...

Pria : Saya datang untuk menyerahkan diri...

Petugas : ??!!!



## MISKIN

Arman : Pak, tetangga kita itu pasti orang miskin ya?

Bapak : Rumahnya saja tingkat, mobilnya ada 3 gitu kok dibilang miskin, Man.

Arman : Tapi kenapa gara-gara anaknya menelan uang koin 50 rupiah aja kok ribut ayo?

Bapak : @^/??!!!

# Mengenal Dana Sosial untuk Anggota

**Dana Sosial** sebenarnya bukan program baru di CU Sawiran. Namun ternyata masih banyak anggota yang tidak mengenalinya. Karena itu pada edisi kali ini akan dijelaskan kembali mengenai Dana Sosial tersebut.

Dana Sosial anggota adalah dana yang diberikan khusus kepada anggota sebagai bentuk apresiasi dan penghargaan CU Sawiran kepada anggota sebagai pemilik CU Sawiran. Dana sosial yang diberikan oleh CU Sawiran ada 4 macam, yaitu:

## 1. Dana Sosial Pendidikan

Dana Sosial Pendidikan diberikan kepada anggota yang masih bersekolah dan naik ke jenjang pendidikan. Tidak hanya untuk anggota yang masih bersekolah saja yang bisa mendapatkan dana sosial, namun jika

ada anggota yang mempunyai putra putri yang naik ke jenjang pendidikan, maka anggota bisa mendapatkan dana sosial pendidikan yang dikeluarkan oleh CU sawiran. Besaran dana sosial yang diberikan dibedakan menurut jenjang kenaikan tingkat, yaitu:

- Masuk TK/ SD : Rp. 100.000,-
- Masuk SMP : Rp. 125.000,-
- Masuk SMA : Rp. 150.000,-
- Masuk PT : Rp. 175.000,-

## 2. Dana Sosial Rawat Inap

Dana Sosial Rawat Inap adalah dana sosial yang diberikan ketika anggota dan keluarga inti opname. Besaran dana sosial rawat inap yang diberikan adalah sebagai berikut:

Usia Keanggotaan	Dana Sosial/ hari
1 tahun <x< 5 tahun	Rp. 100.000,-
5 tahun ≤x<10 tahun	Rp. 150.000,-
x ≥ 10 tahun	Rp. 200.000,-

Besaran dana yang diberikan maksimal adalah 10 hari dalam satu tahun buku. Untuk Klaim Dana Rawat Inap bagi Anggota yang sudah berkeluarga diberikan kepada anggota dan keluarga inti, namun untuk anggota yang belum berkeluarga hanya untuk anggota itu sendiri.

## 3. Dana Sosial Suka

Dana Sosial Suka diberikan untuk anggota yang menikah, dan anggota atau istri anggota yang melahirkan. Besaran dana yang diterima yaitu:

- Menikah : Rp. 200.000,-
- Melahirkan : Rp. 200.000,-

## 4. Dana Sosial Duka

Dana Sosial Duka diberikan apabila anggota maupun keluarga inti anggota meninggal dunia. Besaran Dana Sosial Duka yang diterima Rp. 250.000,-

Seluruh anggota berhak untuk mengajukan klaim serta menerima dana sosial, namun ada beberapa persyaratan harus dipenuhi oleh anggota, antara lain:

- Masa keanggotaan minimal 1 tahun
- Disiplin terhadap semua kewajibannya: menyetor simpanan wajib, angsuran dan bunga pinjaman
- Mengisi formulir dan dilengkapi dengan foto kopi KTP, KK dan perlengkapan keadministrasian yang lain
- Batas waktu pengambilan dana sosial tidak lebih dari 1 bulan, jika melebihi batas waktu dinyatakan hangus.



**Salam Metro**, saya adalah anggota yang mempunyai putra bersekolah TK A. Saya ingin menabung untuk mempersiapkan pendidikan anak saya secara maksimal. Produk apa yang bisa saya manfaatkan?

(Ibu Ira – Malang)

Ibu Ira yang terhormat, ada dua produk yang bisa dimanfaatkan. Yaitu Sibuhar Siswa dan Sipintar. Untuk mempersiapkan biaya pendidikan putra ibu saat naik ke tingkat SD bisa memanfaatkan tabungan Sibuhar Siswa. Karena dengan tabungan ini, ibu bisa melakukan transaksi setiap saat, apalagi minimal transaksi hanya Rp. 2.000,- sehingga kebutuhan jangka pendek yaitu biaya masuk ke SD bisa terpenuhi. Sedangkan untuk mempersiapkan dana pendidikan untuk jangka panjang bisa memanfaatkan produk Sipintar. Dengan bunga 10% p.a, setoran awal minimal Rp.500.000,- dan tabungan per bulan minimal hanya Rp. 50.000,- cukup ringan untuk memenuhi kebutuhan dana untuk pendidikan anak di masa depan. Sebagai gambaran lain ibu bisa membuka beberapa rekening Sipintar dengan 1 nama yang sama dengan jangka waktu yang berbeda, sehingga tidak hanya untuk mempersiapkan kebutuhan dana untuk masuk SMP, namun untuk masuk SMA dan Perguruan tinggi dapat tercover.

Kami berikan contoh, misalnya saat ini bulan Januari 2012, putra ibu masuk ke SD pada bulan Juli 2013, dan kebutuhan dana untuk putra ibu Rp 1.000.000,-. Ada 19 bulan untuk mempersiapkan dana tersebut. Dengan perhitungan sederhana di bawah ini:

Tabungan untuk 1 bulan : Rp. 1.000.000,- / 19 = Rp. 52.700,-  
 Tabungan untuk 1hari : Rp. 52.700,- / 30 = Rp. 1.800,-

Contoh yang ke-dua, misalnya ibu mempersiapkan kebutuhan untuk masuk SMP putra ibu di tahun 2019, dengan kebutuhan

### Ilustrasi Sipintar

Setoran awal Rp 500.000, dengan setoran bulanan :

Tahun ke	50.000	100.000	250.000	500.000
5	4.726.774	8.630.893	20.343.250	39.863.845
6	5.855.243	10.801.688	25.641.024	50.373.251
7	7.101.877	13.199.794	31.493.545	61.983.129
8	8.479.050	15.849.013	37.958.901	74.808.713
9	10.000.432	18.775.640	45.101.264	88.977.304
10	11.681.122	22.008.723	52.991.526	104.629.531
15	23.123.173	44.019.386	106.708.026	211.189.093

# Menyiapkan Pendidikan Anak

dana Rp. 5.000.000,-. Ibu bisa memilih Sipintar dengan setoran awal Rp. 500.000,- dan setoran bulanan Rp. 50.000,-. Kami lampirkan ilustrasi sederhana tentang sipintar.

Kami berikan contoh perhitungan untuk tabungan Sipintar, dengan asumsi setoran awal sudah siap. Selama 8 tahun ibu menabung setiap bulannya Rp. 50.000,-. Dan tiap harinya ibu hanya menabung Rp. 1.700,- (Rp. 50.000/30hari)

Jika ibu mempersiapkan dana dengan ilustrasi yang kami berikan di atas, yaitu dengan menabung Rp. 3.500,-/ hari. Ibu sudah bisa mempersiapkan kebutuhan dana pendidikan putra ibu untuk SD dan SMP.

Semoga ilustrasi kecil dari kami, bisa sedikit menjawab pertanyaan dari Ibu. Salam.



**Penasehat**  
Pengurus CU Sawiran

**Penanggung jawab**  
Daniel Dwi Sudaryanto

**Redaktur Pelaksana**  
Tengsoe Tjahjono  
Lukman Susetyo

**Alamat**  
CU Sawiran TP Blimbing  
Jl. L.A. Sucipto 46  
Telp. 477777  
Fax. (0341) 474768,

**Pemasangan Iklan**  
(0341) 477777

**e-mail**  
metro@cusawiran.org

**rekening**  
BCA an. Kopdit Sawiran  
No. 3163102214

**Layout cetak**  
AXA Creative Design  
0341 7712324  
081 555 20124  
Isi di luar tanggung jawab  
perencanaan

## Anjas Suparno: Hidup Harus Berubah



**Hidup** harus berubah, itulah yang menjadi pegangan hidup bagi Bpk. Anjas Suparno, seorang anggota dari TP Blitar yang tinggal di jalan Batanghari RT 02 RW 01 Sukorejo. Pengalaman kerja yang minim, tidak membuat patah semangat untuk mewujudkan diri menjadi seorang wiraswastawan.

Tahun 2006 suami Erni Hariyanti ini bekerja sebagai seorang tukang parkir di daerah Lonceng Pasar Besar Malang. Saat ini Bpk Anjas sudah mempunyai usaha sendiri, membuat dan berdagang cimol di Kota Blitar. "Memang usaha yang saya rintis belum besar, Insya Allah dengan kerja keras dan usaha, bisa menjadi usaha yang besar seperti yang saya cita-citakan," kata ayah dari putri cantik bernama Amalia Salwa Anjani ini.

Karena pekerjaan yang terlalu mengikat waktu dan hasil yang minim, pada awal 2008 Pak Anjas berinisiatif untuk membuat usaha pop corn di Kota Blitar. Hanya dengan modal awal Rp. 15.000, 00 dan sepeda anginnya, pop corn dijual

berkeliling di daerah sekitar kota Blitar. Ketika bahan baku jagung semakin mahal, dan banyaknya pesaing akhirnya Pak Anjas membuat cilok. Dengan proses yang sederhana, akhirnya Pak Anjas bisa menemukan resep dan memulai produksi yang pertama.

Berbekal modal yang tidak begitu besar, namun dengan kerja keras dan usaha yang sungguh sungguh, akhirnya Pak Anjas bisa membeli sepeda motor untuk memperluas usahanya. Inovasi terus dilakukan dengan membuat produk baru, yaitu Cimol. Yang saat ini mempunyai omset yang cukup besar.

Meniti usaha tidak akan pernah sukses, tanpa adanya pengelolaan keuangan yang baik dalam diri Pak Anjas. Oleh karena itu Pak Anjas menyerahkan pengelolaan tabungannya kepada CU Sawiran, lewat banyak produk yang dimiliki oleh CU Sawiran, diantaranya keanggotaan, Sibuhar Umum dan Sibuhar Siswa untuk tabungan putrinya.

Sempat ragu dengan CU Sawiran, akhirnya Pak Anjas memberanikan diri untuk mencoba menabung. Jarak yang jauh dari Blitar ke Wlingi, juga tidak menjadi halangan bagi Pak Anjas untuk membuka tabungan. Hanya untuk satu tekad, ingin berubah untuk hidup yang lebih baik. Sedikit demi sedikit keuntungan dikumpulkan, akhirnya bisa menjadi tambahan modal untuk usaha yang baru.

Semoga dengan kerja keras, dan kerjasama yang baik dengan CU Sawiran membuat usaha semakin meningkat, dan keinginan dapat diwujudkan.