

JUNI 2012

TAHUN VI

metro sawiran

Sudah panjang perjalanan kita untuk memilih bidang pekerjaan. Kita sudah cerdas memilih peluang, menentukan prioritas, merencanakan dengan baik, namun tanpa komitmen yang kuat, segala yang sudah kita siapkan akan tidak berarti.

Sungguh, tanpa usaha yang sungguh-sungguh dan komitmen tinggi terhadap pekerjaan yang digelutinya maka wirausahawan sehebat apapun pasti menemui jalan kegagalan dalam usahanya. Oleh karena itu penting sekali bagi seorang wirausahawan untuk setia terhadap usaha dan pekerjaannya.

Komitmen adalah perjanjian (keterikatan) untuk melakukan sesuatu. Jadi, komitmen dalam berwirausaha adalah suatu keterikatan diri dan keinginan yang kuat untuk membangun, memajukan, dan mempertahankan keberadaan usahanya dalam situasi apapun.

Sering berubah-ubah pekerjaan menandakan bahwa wirausahawan tersebut tidak memiliki komitmen. Akibatnya sudah dapat diduga bahwa kegagalan-kegagalan sudah menunggunya.



KEKUATAN KOMITMEN

KANTOR PUSAT

Km 6, Nongkojajar RT9 / RW6
Dawuhansengon
Purwodadi - Pasuruan
Telp. (0343) 7735535
Fax. (0343) 499303

PASURUAN

Sawiran Km 6, Nongkojajar
RT9 / RW6 Dawuhansengon
Purwodadi - Pasuruan
Telp. (0343) 7735535
Fax. (0343) 499303

Nongkojajar, Jl. Dusun Pasar Baru
RT 1 RW 2 Wonosari - Tuter
Telp. (0343) 499499

Tosari Pasar Tosari - Pasuruan
Telp. (0343) 571060

PROBOLINGGO

Sukapura Jl. Raya Ngadisari
Telp./Fax. (0335) 541178

BLITAR

Wlingi Jl. Urip Sumoharjo 119
Buru - Wlingi
Telp./Fax. (0342) 695617

Blitar Jl. Anggrek 38 Blitar
Telp./Fax. (0342) 800423

MALANG RAYA

Lawang Ruko Diponegoro Blok B
Telp. (0341) 422010
Fax. (0341) 422009

Kepanjen Jl. Raya Sumedang 1
Telp./Fax. (0341) 393062

Blimbing Jl. L.A. Sucipto 46
Telp./Fax. (0341) 474768, 477777

Dinoyo Jl. MT. Haryono 167 Kav.2
Telp. (0341) 577639
Fax. (0341) 558764

Sawojajar Ruko Sawojajar
Jl. Danau Toba A2
Telp. (0341) 711375
Fax. (0341) 716317

Batu Jl. A.Yani
Telp. (0341) 5025649
Fax. (0341) 5025651



Perencanaan dan Komitmen

Dalam melakukan pengelolaan keuangan, baik itu pengelolaan keuangan keluarga maupun usaha harus dimulai dengan perencanaan agar sesuai dengan tujuan yang hendak dicapai. Langkah pengelolaan tidak berhenti sampai tingkat perencanaan, namun harus dilakukan dengan penuh

komitmen. Menjaga agar pelaksanaan sesuai dengan alur yang dibuat.

Mari kita kelola keuangan keluarga/ usaha kita sejak dini. Dimulai dengan perencanaan sederhana, dan lakukan dengan penuh komitmen. Insya Allah, hasil yang baik akan kita dapat.

Belajar dari Ernest Newman

Banyak orang bekerja setelah memperoleh inspirasi, padahal sesungguhnya inspirasi itu akan lahir saat kita bekerja. Akibatnya banyak menganggur justru bukan karena tidak adanya pekerjaannya, namun karena orang itu tidak tahu bagaimana sebenarnya pekerjaan itu.

Ernest Newman mengatakan, "Orang-orang hebat di bidang apapun bukan baru bekerja karena mereka terinspirasi, namun mereka menjadi terinspirasi karena mereka lebih suka bekerja. Mereka tidak menyalahkan waktu untuk menunggu inspirasi."





komitmen dalam bekerja

Di New York terdapat sebuah patung yang sangat terkenal di dunia, yaitu patung Lady Liberty. Patung tersebut tingginya mencapai lebih dari 100 meter di atas permukaan laut. Jika Anda berkesempatan untuk terbang dengan helikopter ke atas patung tersebut, Anda akan takjub dengan keindahan patung tersebut, karena pahatan rambut dari patung Lady Liberty dipahat helai per helai. Dan yang menjadi kekaguman banyak orang adalah patung tersebut diberikan oleh Negara Perancis kepada AS pada tanggal 28 Oktober tahun 1886, 17 tahun sebelum penemuan pesawat pertama, sehingga tidak akan ada orang yang tahu walaupun patung tersebut tidak dikerjakan dengan baik.

Bartoldy, Sang Pemahat pun menyadari

dengan benar bahwa mungkin hanya sedikit burung-burung kecil saja yang dapat terbang dan melihat karya indah dan hasil kerja kerasnya. Namun Sang pemahat sejati, tidak memikirkan jalan pintas untuk menyelesaikan karyanya. Komitmennya terhadap suatu pekerjaan tidaklah dinilai dari pujian orang lain yang dilontarkan kepadanya melainkan oleh komitmen dan kepuasan terhadap dirinya sendiri.

Pertanyaanya adalah apa yang Anda akan lakukan jika tak seorang pun mengawasi pekerjaan Anda? Apakah Anda akan tetap menyelesaikan pekerjaan tersebut dengan maksimal ataukah Anda akan asal-asalan saja?

Terdapat empat tingkat komitmen yang dimiliki oleh setiap orang:

Pertama, dan ini merupakan tingkat paling rendah yaitu ketika orang berkata, "Saya akan mencobanya." Hal itu berarti bahwa sebelum ia mencoba pekerjaannya saja ia sudah merasa bahwa ia akan gagal dan pasrah pada keadaan yang akan terjadi. Akhirnya orang-orang seperti ini pasti akan gagal.

Kedua, tidak jauh berbeda dengan yang pertama, yaitu ketika orang berkata, "Saya akan melakukan yang terbaik yang dapat saya lakukan". Orang seperti ini memiliki keraguan dalam dirinya bahwa ia tidak yakin ia akan berhasil dan seringkali menyerah bila bertemu dengan hambatan atau rintangan.

Ketiga, merupakan tingkat komitmen yang biasa digunakan oleh para juara. Mereka berkata, "Saya akan melakukan hal yang dibutuhkan untuk mencapai hal tersebut." Komitmen ini berarti bahwa orang tersebut pantang menyerah untuk mencapai impiannya, ia akan terus berjuang walaupun dihadapkan pada hambatan hambatan dan resiko.

Keempat, merupakan tingkat komitmen yang tertinggi dan hanyalah dimiliki oleh segelintir orang. Mereka adalah para juara sejati yang selalu menerapkan prinsip dalam hidupnya dengan berkata bahwa "Saya pasti akan berhasil". Komitmen ini mengandung arti bahwa ia akan terus berjuang untuk meraih hal tersebut dengan menggunakan segala kreasinya. Ia yakin pasti akan berhasil dan ia pun berjuang menemukan cara – cara yang luar biasa untuk mewujudkannya.

Walaupun tak ada orang yang mengawasi, bekerjalah dengan seoptimal mungkin. Kualitas pekerjaan Anda bukanlah dinilai dari pujian melainkan dari kepuasan dan komitmen diri Anda sendiri.

Bekerja dengan Penuh Komitmen

Dalam menjalankan usaha perlu dilakukan suatu perencanaan yang matang. Namun, perencanaan saja juga tidak cukup, harus ditambah dengan komitmen. Komitmen itu menjadi penting agar segala yang dijalankan, tidak keluar dari rangkaian rel yang ditetapkan.

Beberapa sharing dari anggota, mungkin bisa memotivasi para pembaca untuk selalu berusaha dengan penuh komitmen, mewujudkan cita-cita.



Ibu Yenni Indah, 35.

Pemilik Toko Sumber Agung Onderdil di Jalan Brantas Kota Batu ini mempunyai pemikiran sederhana dalam berusaha, namun sangat berat untuk dilakukan. "Hidup sederhana, ini adalah filosofi yang saya junjung. Dengan hidup sederhana, maka kita akan mampu membatasi diri kita untuk bersifat konsumtif. Hal ini yang akhirnya mempengaruhi pemikiran kita agar pengeluaran tidak lebih besar dari penghasilan. Sehingga, apapun usaha kita entah kecil ataupun besar akan menghasilkan laba yang bisa menopang hidup kita."

Ibu TJ Ika Canda Angkasawati, 37.

"Satu kunci sukses saya dalam berwirausaha adalah pembukuan." Lanjut ibu Ika " Dengan pembukuan yang teliti, yang selalu saya evaluasi tiap minggu memungkinkan saya untuk mengatur keuangan lebih detil. Sehingga yang direncanakan dapat tercapai". Satu sharing yang sangat menarik dari Ibu Ika adalah masalah penggajian. Dimana Ibu Ika juga menggaji diri sendiri, karena ikut bekerja dalam usaha yang dijalani. Sehingga keuntungan yang didapatkan dari usahanya lebih jelas dan mudah untuk proyeksi keuangan selanjutnya.



Ibu Suas Rotim, 40.

"Sebagai seorang Ibu yang mempunyai usaha, hal yang selalu saya pegang adalah memisahkan keuangan rumah tangga dan usaha. Dengan membedakan keuangan rumah tangga dan usaha, saya bisa lebih leluasa dalam berwirausaha tanpa takut mengurangi jatah rumah tangga, karena semua sudah saya bagi bagi sebelumnya. Dan saya berterimakasih kepada CU Sawiran yang mempunyai banyak produk tabungan, sehingga semua kebutuhan saya bisa terpenuhi".

Semoga sedikit sharing dari beberapa anggota CU Sawiran yang kami tampilkan ini, bisa memberi warna baru dalam mengembangkan pemikiran.



Launching Sistem Abacus dan Cangkrukan

Pada Tanggal 14 Mei 2012, CU Sawiran mengadakan Launching Sistem Abacus dan diskusi ringan tentang MIS bersama rekanan dan CU undangan dari Jawa Timur dan Jawa Tengah yang dikemas ringan dengan tema CANGKRUKAN BERSAMA CU SAWIRAN. Acara ini diselenggarakan di Hotel Jambuluwuk Batu. Selamat dan terus berkarya!!



Assignment MicroSave tahap II

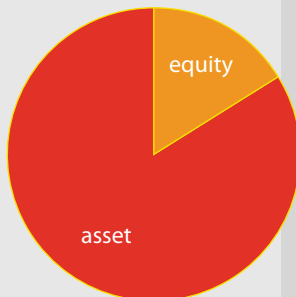
Assignment MicroSave tahap II dilakukan kembali pada tanggal 30 April 2012 – 4 Mei 2012. Assignment ini diikuti oleh Antonius Anggara, Heru Wibowo, Arief Tatag, Lukman Susetyo. Dengan pemateri Jitendra Balani, Herman Syofiri Yasin, dan HamidahMantiri. Selamat.



Workshop Mini AMI Indonesia 2012

Bachtiar Rahman dan AriefTatag mewakili CU Sawiran dalam Workshop Mini AMI Indonesia 2012 yang diselenggarakan oleh MicroSave. Workshop ini dilaksanakan pada tanggal 21-25 Mei 2012 di Hotel Kartika Wijaya Batu, dengan tema "Practical Skills And Tools Is For Microfinance". Sukses

sawiran dalam angka



| | | |
|--------------------|---------------------|-------------------|
| 4.965 | 9.020 | 16.053 |
| Jumlah Anggota | Calon Anggota | Penyertaan Modal |
| 3,56% | 4,79% | 2,42% |
| Pertumbuhan Kredit | Pertumbuhan Anggota | Pertumbuhan Asset |

| | |
|---------------|--------------------|
| Asset | Rp. 76.725.462.805 |
| Equity | Rp. 15.016.646.577 |
| Liability | Rp 61.708.816.228 |
| Volume Kredit | Rp. 56.728.732.782 |



Motivasi Diri dalam Bekerja

Motivasi diri akan membantu untuk menciptakan pengenalan terhadap kehidupan, masyarakat dan menemukan talenta yang kita miliki, yang belum pernah kita ketahui. Dengan demikian kita dapat melakukan yang terbaik setiap saat, dimulai dari pengembangan kekuatan dan kemampuan dari dalam diri sendiri, dalam rangka memaksimalkan potensi diri sehingga dapat berdiri kuat dalam menghadapi tantangan yang ada dalam pekerjaan.

Para bijak bestari mengatakan satu hal yang pasti di dunia ini adalah perubahan. Hidup kita pasti selalu berubah *"If you don't change, you die"* menurut Peter M. Senge. Dalam menghadapi perubahan tersebut kita pasti akan mengalami banyak permasalahan. Anggaplah itu sebagai seni kehidupan.

Dale Carnegie mengatakan hidup ini sangat dipengaruhi oleh bagaimana kita menghadapinya. "Sekiranya kita dapat mengerti diri kita, melihat hal-hal yang baik sejernih melihat hal-hal yang tidak baik, maka hal tersebut dapat menjadi awal untuk membenahi diri". Berusaha sebaik mungkin untuk meningkatkan hal hal yang positif akan bermanfaat dalam mencapai tujuan. Dan, menjauhkan hal-hal negatif akan menghilangkan perasaan hampa dan khawatir. Untuk

memperoleh motivasi dalam diri kita perhatikan hal-hal berikut.

1. Berpikir positif.
2. Kenalilah diri Anda dan jadilah diri Anda.
3. Membiasakan diri bekerja dengan tertib dan disiplin.
4. Padukan kemampuan berpikir dan bekerja.
5. Jangan menunda pekerjaan.

Hidup kita adalah perjuangan. Selama hayat masih dikandung badan maka permasalahan hidup akan selalu ada. Tetapi hendaknya kita ingat bahwa manusia diciptakan oleh Yang Maha Pencipta dengan talenta masing-masing. Di dalam menghadapi perjuangan hidup, kita diperlengkapi dengan senjata yang ada, tergantung kepada kita sendiri, apakah kita menggunakan talenta yang ada pada diri kita secara berkelanjutan dan maksimal atau membiarkan begitu saja.

Sekarang tergantung kepada tekad Anda. Sesungguhnya lawan utama dalam mengembangkan talenta Anda adalah diri sendiri. Perbuatlah sebaik mungkin apa yang dapat Anda perbuat. Apapun kritik dari luar sepanjang itu berada dalam jalur yang benar, untuk mengembangkan potensi diri Anda, lakukan sepenuh hati. Dengan demikian kita dapat bekerja dengan damai dan bahagia.

Metro Sawiran: semester II tahun VI/ 2012

Puji syukur kepada Tuhan, Metro Sawiran tahun VI telah terbit sebanyak 6 edisi. Dari banyak sharing dengan para pembaca, banyak manfaat telah didapatkan. Terutama dalam hal motivasi dan pengelolaan keuangan.

Terimakasih untuk apresiasinya, karena misi kami untuk membuka pikiran dan hati pembaca bisa terlaksana. Walau banyak kekurangan dalam penulisan enam edisi sebelumnya, di edisi yang akan datang kami selalu berusaha untuk menjadi lebih baik lagi.

Di semester II, Metro Sawiran mempunyai beberapa tema besar, yang kami harapkan bisa memenuhi kebutuhan para pembaca sekalian.

Juli : Si Kecil dan Pengelolaan Uang Saku
 Agustus : Remaja dan Kebutuhan Keuangannya
 September : Nikmatnya Mendapatkan Penghasilan Sendiri
 Oktober : Evaluasi
 November : Uang Saku Saat Pensiun
 Desember : Refleksi Akhir Tahun

Besar harapan kami, agar Bapak/ Ibu pembaca dapat ikut mengembangkan Metro Sawiran menjadi lebih baik, dengan mengirimkan kritik, saran, serta tulisan. Agar Metro Sawiran lebih maju, serta pembaca semakin kaya wawasan. Salam.

Daftar Harga Iklan

- 17,5 x 7 cm²
Rp 300.000
- 8,5 x 7 cm²
Rp 200.000
- 8,5 x 14 cm²
Rp 300.000
- Adventorial Anggota
Rp 300.000
- Adventorial Lembaga
Rp 600.000

Ketentuan Iklan:

- Harga untuk 1 jenis iklan dan 1 kali pemasangan di 1 edisi.
- Iklan kami terima dalam bentuk file jpeg, 300 dpi dan dikirimkan melalui email ke **metro@cusawiran.org**
- Batas penerimaan iklan adalah tanggal 15 setiap bulannya.
- Redaksi berhak mengedit maupun menolak iklan apabila dianggap tidak sesuai dengan visi, misi CU Sawiran.
- Pemasangan iklan hubungi **Lukman tlp. (0341)477777;** email **metro@cusawiran.org**





Pentingnya Promosi Sebuah Produk

Anda memiliki usaha *pracangan*, warung kopi, persewaan alat pesta, dan sebagainya, tentu memerlukan pembeli atau pemakai usaha Anda tersebut. Anda memerlukan pemasaran usaha Anda. Melalui apa? Ya, promosi jawabnya. Strategi promosi bisnis merupakan bagian dari konsep pemasaran yang sangat dibutuhkan sebuah usaha, baik usaha kecil maupun usaha yang sudah berkembang besar.

Promosi adalah kegiatan pendukung strategi pemasaran yang sengaja diadakan untuk mengingatkan para konsumen mengenai produk atau jasa dengan brand tertentu. Strategi promosi sering digunakan sebagai salah satu cara untuk meningkatkan permintaan atau penjualan barang dan jasa yang ditawarkan, sehingga dapat meningkatkan laba yang diperoleh.

Untuk memperoleh manfaat dari strategi promosi, tidaklah mudah. Karena diperlukan beberapa kegiatan promosi yang dapat mendukungnya. Kegiatan tersebut antara lain sebagai berikut .

1. Iklan

Layanan iklan dapat mengenalkan produk kita kepada para konsumen, selain itu juga dapat membantu pembentukan image produk yang kita tawarkan. Sebaiknya gunakan iklan yang menarik dan mudah dimengerti oleh para konsumen. Iklan bisa melalui media massa ataupun media elektronik, bahkan online melalui internet.

2. Promosi penjualan

Adanya promosi penjualan dapat membantu meningkatkan penjualan dalam

jangka waktu pendek, biasanya hanya selama kegiatan tersebut diselenggarakan. Promosi penjualan dapat dilakukan dengan cara memberikan hadiah gratis setiap pembelian produk dengan jumlah tertentu, memberikan sampel produk gratis kepada para konsumen untuk menarik minat mereka akan produk yang kita tawarkan, sehingga mendorong para konsumen untuk membeli produk atau jasa yang kita tawarkan pada saat kegiatan tersebut dilaksanakan.

3. Penjualan perorangan

Penjualan perorangan bertujuan untuk memberikan keyakinan dan pengenalan produk yang lebih dalam kepada para konsumen. Jadi para konsumen memperoleh informasi produk lebih detail, sedangkan para pelaku usaha juga dapat mengetahui respon para konsumen secara langsung.

4. Hubungan masyarakat

Setelah image produk tertanam di hati para konsumen, hal penting yang harus dijaga adalah hubungan baik antara konsumen dengan perusahaan. Hal itu untuk menjaga kepercayaan yang telah diberikan para konsumen untuk produk kita, dan untuk melindungi image perusahaan ataupun produk.

Akhirnya, dapat disimpulkan produk yang berkualitas pun akan sulit laku, jika tidak menggunakan kegiatan promosi yang dapat mengenalkan produk tersebut kepada para konsumen. Tentukan strategi promosi yang tepat bagi usaha Anda.

Beriklan di Metro Sawiran merupakan cara mudah untuk menyapa calon konsumen, karena Metro dibaca lebih dari 4000 pembaca dari segala kalangan.

Oprah Winfrey:

Bangkit Setelah Hidupnya Hancur

Oprah lahir di Mississipi dari pasangan Afro-Amerika dengan nama Oprah Gail Winfrey. Ayahnya mantan serdadu yang kemudian menjadi tukang cukur, sedang ibunya seorang pembantu rumah tangga. Karena keduanya berpisah maka Oprah kecil pun diasuh oleh neneknya di lingkungan yang kumuh dan sangat miskin. Luarbiasanya, di usia 3 tahun Oprah telah dapat membaca Injil dengan keras.

"Membaca adalah gerai untuk mengenal dunia" katanya dalam suatu wawancaranya.

Pada usia 9 tahun, Oprah mengalami pelecehan seksual, dia diperkosa oleh saudara sepupu ibunya beserta teman-temannya dan terjadi berulang kali. Di usia 13 tahun Oprah harus menerima kenyataan hamil dan melahirkan, namun bayinya meninggal dua minggu setelah dilahirkan.

Setelah kejadian itu, Oprah lari ke rumah ayahnya di Nashville. Ayahnya mendidik dengan sangat keras dan disiplin tinggi. Dia diwajibkan membaca buku dan membuat ringkasannya setiap pekan. Walaupun tertekan berat, namun kelak disadari bahwa didikan keras inilah yang menjadikannya sebagai wanita yang tegar, percaya diri dan berdisiplin tinggi.

Prestasinya sebagai siswi teladan di SMA membawanya terpilih menjadi wakil siswi yang diundang ke Gedung Putih. Beasiswa pun di dapat saat memasuki jenjang perguruan tinggi. Oprah pernah memenangkan kontes kecantikan, dan



saat itulah pertama kali dia menjadi sorotan publik..

Karirnya dimulai sebagai penyiar radio lokal saat di bangku SMA. Karir di dunia TV dibangun di usia 19 tahun. Dia menjadi wanita negro pertama dan termuda sebagai pembaca berita stasiun TV lokal tersebut. Oprah memulai debut talkshow TV-nya dalam acara People Are Talking. Dan keputusannya untuk pindah ke Chicagolah yang akhirnya membawa Oprah ke puncak karirnya. The Oprah Winfrey Show menjadi acara *talkshow* dengan rating tertinggi berskala nasional yang pernah ada dalam sejarah pertelevisian di Amerika.

Latar belakang kehidupannya yang miskin, rawan kejahatan dan diskriminatif mengusik hatinya untuk berupaya membantu sesama. Tayangan acaranya di televisi selalu sarat dengan nilai kemanusiaan, moralitas dan pendidikan. Oprah sadar, bila dia bisa mengajak seluruh pemirsanya televisi, maka bersama, akan mudah mewujudkan segala impiannya demi membantu mereka yang tertindas.

Oprah juga dikenal dengan kedermawanannya. Berbagai yayasan telah disantuni, antara lain, rumah sakit dan lembaga riset penderita AIDS, berbagai sekolah, penderita ketergantungan, penderita cacat dan banyak lagi.

Dan yang terakhir, pada 2 Januari 2007 lalu, Oprah menghadiri peresmian sekolah khusus anak-anak perempuan di kota Henley-on-Klip, di luar Johannesburg, Afrika selatan, yang didirikannya bersama dengan pemirsanya acara televisinya. Oprah menyisihkan 20 juta pounsterling (1 pons kira2 Rp. 17.000,-) atau 340 milyar rupiah dari kekayaannya. "Dengan memberi pendidikan yang baik bagi anak2 perempuan ini, kita akan memulai mengubah bangsa ini" ujarnya berharap.

Kisah Oprah Winfrey ialah kisah seorang anak manusia yang tidak mau meratapi nasib. Dia berjuang keras untuk keberhasilan hidupnya, dan dia berhasil. Dia punya mental baja dan mampu mengubah nasib, dari kehidupan nestapa menjadi manusia sukses yang punya karakter. Semangat perjuangannya pantas kita teladani!



Bukan Karyawan

Setelah makan siang seorang bos berkumpul bersama semua karyawan sekantornya. Ia mulai bercerita yang lucu. Semua karyawannya tertawa mendengar cerita humor sang bos, kecuali seorang gadis yang duduk menyendiri.

“Kenapa kamu tidak tertawa?” tanya si boss, “Apakah ceritaku tidak lucu?”

“Saya tidak perlu tertawa,” kata gadis itu “Saya kan bukan karyawan Bapak...”



Persembahan untuk Siswa

Perjalanan panjang CU Sawiran dalam melayani masyarakat sudah dimulai sejak tahun 1989. Berbagai fitur layanan dan produk unggulan telah ditelurkan CU Sawiran, untuk memaksimalkan pelayanan bagi masyarakat.

Salah satu produk unggulan yang dimiliki CU Sawiran adalah Sibuhar Siswa. Sibuhar Siswa lahir pada tahun 2009. Kelahiran Sibuhar Siswa ini, didasari oleh keinginan CU Sawiran untuk mengabdikan diri kepada masyarakat dalam bidang pendidikan keuangan untuk putra putri bangsa.

Sekilas gambaran umum Sibuhar Siswa:

1. Anak-anak akan mendapatkan buku tabungan yang didesain khusus atas nama mereka secara GRATIS
2. Setoran awal pembukaan rekening mulai Rp. 5.000,-
3. Setoran selanjutnya mulai Rp. 2.000,-
4. Bunga 2% p.a
5. Bebas biaya administrasi bulanan
6. Tabungan dapat disetor tarik sewaktu-waktu
7. Biaya penutupan rekening hanya Rp. 5.000,-

Tabungan Sibuhar Siswa bisa dimanfaatkan perorangan, namun juga bisa dimanfaatkan untuk sekolah atau lembaga pendidikan. Banyak keuntungan yang bisa dimaksimalkan oleh lembaga pendidikan diantaranya adalah:

1. Mempermudah sistem dan pelaksanaan tabungan yang biasanya dikelola oleh staf sekolah.
2. Mendapatkan fasilitas antar jemput tabungan, sehingga lebih aman dan nyaman.

Lebih jauh, pembuatan produk Sibuhar Siswa ini kami tujuikan untuk membangun semangat anak-anak untuk menabung, mendidik anak untuk lebih disiplin dalam mengatur uang sakunya. Sehingga apapun rencana di masa depan, bisa terlaksana karena kesadaran menabung sejak dini.

Semoga sedikit pemikiran dan bakti kecil untuk bangsa ini, bisa bermanfaat untuk membangun bangsa. Amin

Dear Metro, Saya seorang praktisi pendidikan. Ingin bertanya seputar Sibuhar Siswa. Apakah lembaga kami bisa menggunakan Sibuhar Siswa sebagai tabungan anak didik kami? Seandainya bisa, apakah syarat syarat yang harus kami penuhi untuk dapat memanfaatkan tabungan ini. Terimakasih.

(Margaretha – Malang)

Terimakasih atas pertanyaan yang diberikan. Ibu terkasih, Sibuhar Siswa bisa dimaksimalkan sebagai tabungan pendidikan untuk putra putri peserta didik. Satu syarat untuk dapat mengakses Sibuhar Siswa adalah peruntukannya hanya untuk pribadi-pribadi yang masih duduk di bangku pendidikan. Jadi lembaga Ibu bisa menggunakan produk Sibuhar Siswa ini.

Keuntungan jika menggunakan produk Sibuhar Siswa ini sangat banyak. Diantaranya adalah pembukaan rekening sangat ringan, hanya dengan Rp. 5.000,- siswa-siswa sudah bisa membuka tabungan dan mempunyai rekening senilai dengan nominal pembukaan. Dan selanjutnya, menabung untuk setiap transaksinya minimal hanya Rp. 2.000,-. Selain itu, balas jasa yang diberikan sangat menarik, dan tanpa ada biaya administrasi setiap bulannya. Dan penutupan rekening, hanya dikenakan biaya penutupan Rp. 5.000,- saja. Khusus untuk tabungan siswa yang dikoordinasi oleh lembaga, kami CU Sawiran memberikan fasilitas khusus untuk fasilitas *pick up service*, dengan ketentuan yang berlaku.

Sibuhar Siswa untuk Lembaga



Tidak hanya keuntungan di bidang finansial yang mungkin bisa didapatkan lembaga maupun siswa dengan membuka Sibuhar Siswa ini. Keuntungan lain yang didapatkan antara lain, untuk melatih kedisiplinan siswa dan membantu mengelola keuangan siswa sejak dini, dengan menyisihkan sebagian uang saku untuk ditabungkan. Sehingga apa yang direncanakan untuk masa depan dapat diwujudkan.

Kami mengundang Bapak/Ibu Guru untuk membuka rekening Sibuhar Siswa bagi anak didik Bapak/Ibu sekalian. Segera hubungi Tempat Pelayanan CU Sawiran terdekat untuk mendapatkan penjelasan dengan lebih dalam lagi.

Menanam Seribu Pohon

Pak Coi, Ketua RW di Kampung Pinggir Rel, mengadakan acara “Tanam Seribu Pohon”. Setiap warga mendapatkan satu tanaman. Ada seribu warga yang ikut berpartisipasi, baik bapak-bapak, ibu-ibu, remaja, bahkan anak-anak. Setelah hari petang, acara diakhiri dengan makan bersama-sama.

Setelah berdoa makan, Pak Anton mengecek tanaman yang telah ditanam. Apakah benar-benar berjumlah seribu. Selang beberapa waktu menghitung, tanamannya ternyata kurang satu. Segera ia mengumumkannya kepada warga.

Tiba-tiba seorang anak mendatanginya dan berkata: “Maafkan saya, Pak RW. Tanaman yang harusnya tadi saya taman, terinjak dan mati. Tapi saya senang, Pak. Karena kata bu guru kan mati satu tumbuh seribu. Pasti besok tanamannya berlipat ganda menjadi dua ribu!”

Ibu Siti Suwarni dan Bapak Miftakhul Khoir: Komitmen bagi Pelanggan



Penasehat
Pengurus CU Sawiran

Penanggung jawab
Daniel Dwi Sudaryanto

Redaktur Pelaksana
Tengsoe Tjahjono
Lukman Susetyo

Alamat
CU Sawiran TP Blimbing
Jl. L.A. Sucipto 46
Telp. 477777
Fax. (0341) 474768,

Pemasangan Iklan
(0341) 477777

e-mail
metro@cusawiran.org

rekening
BCA an. Kopdit Sawiran
No. 3163102214

Layout cetak
AXA Creative Design
0341 7712324
081 555 20124
Isi di luar tanggung jawab
percetakan

tidak demikian dengan pasangan ini. Ketika masih freelance produk penyedap rasa, marketing dan distribusi barang dilakukan sendiri kepada pelanggan. Sampai saat ini pun, pemasaran dan distribusi barang masih dilakukan sendiri kepada pelanggan. "Komitmen dan pelayanan maksimal kepada pelanggan adalah hal yang utama. Dan sampai kapanpun akan demikian. Walau saya sudah mempunyai karyawan, mereka hanya saya beri tugas mengemas dan dilakukan di rumah. Namun untuk relasi kepada pelanggan, saya sendiri yang melakukan," tegas Ibu Siti.

Ternyata bukan hanya komitmen dan pelayanan yang maksimal kepada anggota saja yang membuat usaha semakin besar, namun pengelolaan keuangan yang baik, juga menjadi salah satu kuncinya. "Setiap usaha yang dilakukan oleh pasangan suami istri, sebaiknya yang mengatur keuangan hanya salah satunya. Jika dilakukan oleh keduanya, saya rasa itu tidak akan berhasil. Pasti banyak pemikiran yang berbeda mengenai pengelolaan keuangannya. Karena itu kami, memutuskan salah satu dari kami untuk memegang keuangannya. Dan mungkin bisa dilihat usaha kami bisa seperti ini" sambung Bapak Khoir.

Di akhir wawancara, Ibu Siti yang di Pasar Besar Batu mempunyai panggilan spesial Ibu Siti Micin menuturkan bahwa dalam berusaha dalam bentuk apapun yang harus dipegang adalah kejujuran serta kedisiplinan. Dengan kejujuran serta kedisiplinan pengembangan usaha menjadi lebih mudah.

Sebuah perjalanan panjang dalam meniti karir telah dialami oleh pasangan Siti Suwarni, 31th dan Miftakhul Khoir, 32th. Pasangan yang berdomisili di Jl. Gajayana 634 Malang ini, memilih berjualan bumbu dan keperluan dapur lain di Pasar Besar Batu sejak tahun 2005.

Namun, kesuksesan yang diraih saat ini tidak diraih dengan cara instan. Berawal dari berjualan penyedap rasa di Daerah Mergan, Pujon dan Batu tahun 2002, kemudian dilanjutkan dengan menjual bumbu dapur yang dikemas ulang dan dipasarkan secara grosir. Omset yang awalnya kecil telah berkembang pesat hingga saat ini. Melihat peluang yang lebih besar di Pasar Besar Batu, pada tahun 2005 Ibu dari Galih Anggaputra dan Muhammad Fauzan memutuskan untuk membuka toko di Pasar Besar Batu.

Pada umumnya ketika sudah membuka usaha yang menetap, banyak orang mengubah orientasi pemasarannya. Namun