

DESEMBER 2012

TAHUN VI

metro
sawiran



Introspeksi Atas Prestasi

Kita telah tiba di ujung tahun 2012. Akhir tahun seperti ini merupakan saat yang penting untuk introspeksi atas prestasi yang telah kita capai. Apa pun hasilnya kita ditantang untuk berani merencanakan langkah-langkah baru demi menapaki tahun yang baru. Orang bijak mengatakan, “Barang siapa yang hari ini lebih baik daripada hari kemarin, maka ia merupakan orang yang beruntung. Kalau sama saja, dia adalah orang yang merugi. Kalau lebih buruk, dia adalah orang yang celaka”.

Oleh karena itu mulailah menyusun langkah-langkah baru berdasarkan hasil introspeksi. Ciptakan mimpi baru, susunlah perencanaan matang, dan siap-siaplah berjalan. Berbekal dari kekurangan dan kegagalan pada langkah kemarin, kita susun strategi baru untuk mencapai sukses di tahun mendatang.

Kekuatan Refleksi

KANTOR PUSAT

Km 6, Nongkojajar RT9 / RW6
Dawuhansongon
Purwodadi - Pasuruan
Telp. (0343) 7735535
Fax. (0343) 499303

PASURUAN

Sawiran Km 6, Nongkojajar
RT9 / RW6 Dawuhansongon
Purwodadi - Pasuruan
Telp. (0343) 7735535
Fax. (0343) 499303

Nongkojajar, Jl. Dusun Pasar Baru
RT 1 RW 2 Wonosari - Tutur
Telp. (0343) 499499

Tosari Pasar Tosari - Pasuruan
Telp. (0343) 571060

PROBOLINGGO

Sukapura Jl. Raya Ngadisari
Telp./Fax. (0335) 541178

BLITAR

Wlingi Jl. Urip Sumoharjo 119
Beru - Wlingi
Telp./Fax. (0342) 695617

Blitar Jl. Anggrek 38 Blitar
Telp./Fax. (0342) 800423

MALANG RAYA

Lawang Ruko Diponegoro Blok B
Telp. (0341) 422010
Fax. (0341) 422009

Kepanjen Jl. Raya Sumedang 1
Telp./Fax. (0341) 393062

Blimbing Jl. L.A. Sucipto 46
Telp./Fax. (0341) 474768, 477777

Dinoyo Jl. MT. Haryono 167 Kav.1
Telp. (0341) 577639
Fax. (0341) 558764

Sawojajar Ruko Sawojajar
Jl. Danau Toba A2
Telp. (0341) 711375
Fax. (0341) 716317

Batu Jl. A.Yani
Telp. (0341) 5025649
Fax. (0341) 5025651



Tiba-tiba saja kita sudah sampai di pengujung Tahun 2012. Tentunya ada banyak hal yang terjadi di sepanjang tahun ini, entah itu sedih ataupun bahagia, mendapatkan atau kehilangan, perjumpaan atau bahkan perpisahan. Banyak hal yang terjadi ini tentunya membuat kita kembali merenung mengenai diri kita pribadi, sudahkah menjadi lebih baik dari tahun lalu?

Merefleksikan apa yang sudah kita jalankan adalah perlu. Dengan refleksi, kita didorong melakukan perbaikan-perbaikan langkah, pembaharuan rencana dalam pelbagai aspek. Harapannya hidup kita di masa depan semakin maju, semakin bernilai. Semoga.

Belajar dari Hasan Al Bana

Apa yang terjadi hari ini sebenarnya merupakan buah perwujudan dari mimpi kita pada hari kemarin. Oleh karena itu, betapa ajaibnya mimpi mempengaruhi hidup manusia. Bermimpilah untuk menjadi besar, maka kelak Anda pun akan menjadi besar.

Hasan Al Bana seorang ulama Mesir menulis dengan begitu indahnyanya: "Kenyataan hari ini adalah mimpi hari kemarin. Mimpi hari ini adalah Kenyataan Hari esok"





Teruslah Optimistis

Setelah mengalami kegagalan di hari-hari kemarin, banyak orang justru pesimistis menapaki jalan ke depan. Peter Drucker, guru bisnis top dunia yang berusia 90 tahun itu, mengatakan : “Orang bisa melihat gelas isinya setengah penuh dan bukan setengah kosong. Yang membedakan adalah *mood* atau sikap kita terhadap kondisi saat itu”.

Orang yang optimistis akan selalu mengatakan kalau gelas itu setengah penuh, sementara orang pesimistis akan mengatakan kalau gelas itu setengah kosong. Kenyataannya gelas itu memang setengah berisi air dan setengahnya lagi kosong, tetapi persepsi dari orang-orang itu yang berbeda-beda.

Hal ini sangatlah menarik untuk kita renungkan di akhir tahun ini. Kalau kita orang yang optimistis, maka kita menjalani kehidupan ini dengan segala nilai positif, kemauan dan semangat yang ada dalam diri kita serta kemauan yang kuat untuk selalu maju. Sedangkan kalau orang pesimistis, mungkin saja benar bahwa gelas itu setengah kosong. Tetapi orang pesimistis sangat susah

melewati hidupnya karena dia harus melewati hidupnya dengan segala kemurungan, kesedihan dan kesusahannya.

Sekali lagi Peter Drucker mengingatkan kita, “Dalam kenyataannya kita pun tak bisa mengubah hal itu. Kita tidak bisa mengubah fakta. Tetapi kalau kita melihat dengan cara yang lain, maka kita akan mempunyai sebuah cara yang berbeda dalam melihat persoalan tersebut”.

Sangat penting untuk melihat dan mempunyai sikap yang tepat dan baik dalam kita melakoni kehidupan dan bisnis ini. Spektrum kita dalam melihat kehidupan ini haruslah luas dan dari berbagai sisi. Energi kita lebih baik digunakan untuk berfikir positif saja terutama untuk mengawali tahun baru nanti. Jangan pernah memberi toleransi masuknya pikiran negatif ke dalam diri kita karena hal itu justru akan menghancurkan rencana kita menyongsong hari depan menjadi lebih baik.

(dikembangkan dari <http://www.arifprasetyo.com>)

Refleksi: melihat ke belakang demi masa depan

Refleksi adalah sebuah proses atau cara berfikir ke belakang untuk melihat apa yang sudah kita lakukan di masa lampau. Refleksi perlu dilakukan untuk mengevaluasi diri, dan mencari solusi untuk sesuatu yang lebih baik di masa mendatang.

**Herman
Sutikno
(55th)**



“Saya adalah seorang pedagang bahan pokok. Saya melihat ke belakang bahwa penjualan semua barang selalu ada musimnya. Ramai atau sepi, untuk itu saya meniasati dengan menabung, serta menambah barang dagangan, yaitu dengan menjual snack-snack agar keuntungan yang saya dapatkan semakin optimal”

**Nur Avida
(37th)**



“Saya adalah pedagang baju, dan plastik serta kertas di Pasar Lawang. Saya melihat banyak sekali mall mulai bertumbuh, dan menjadi pesaing kami. Untuk itu, tidak hanya produk saja yang saya jual, melainkan pelayanan, konsultasi bagi pelanggan juga perlu ditambahkan agar kita tidak kalah bersaing “

**Muhammad
Agus Solihin
(44th)**



“Saya adalah produsen layang-layang. Saya melihat bahwa penjualan layang layang selalu ada jeda, terlebih ketika musim hujan. Oleh sebab itu saya, selalu meniasati dengan memproduksi dan menyimpan hasil untuk dijual pada musim layang-layang. Serta melakukan penjualan terbatas pada pedagang, agar dalam setiap musim, keuntungan selalu didapatkan”

**Undayati
(41th)**



“Saya adalah pedagang buah, sayur dan keperluan dapur. Agar selalu bisa eksis, maka saya harus mengikuti musim panen, agar apa yang dibutuhkan oleh pembeli dapat saya penuhi”



Profisiat bagi Anggota CU Sawiran, karena pada tanggal 10 November 2012 Kantor Kas Turen telah resmi dibuka. Semoga dengan dibukanya Kantor Kas Turen, pelayanan untuk wilayah Gedog, Turen dan sekitarnya bisa ditingkatkan dengan lebih optimal.



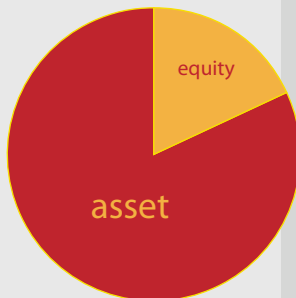
PUSKOPDIT Jawa Timur bagian Timur menyelenggarakan pelatihan Micro Insurance dengan pemateri TIM ACHMEA dari Belanda. Pelatihan ini diselenggarakan pada tanggal 19-21 November 2012, di desa Sonotengah bertempat di Gedung PUSKODIT Jawa Timur bagian Timur. Dan sebagai wakilnya, CU Sawiran mengirimkan Lukman Susetyo sebagai peserta. Selamat, semoga hasil dari pelatihan membawa perubahan yang lebih baik bagi anggota dan masyarakat.



Pada tanggal 29 Oktober 2012 – 2 November 2012, Wiwik Ardiani dan Heru Prabowo dari CU Sawiran mendapatkan pelatihan Internal Audit yang difasilitasi oleh Grace Retnowati, Rahmi Datu Yunahmeningsih, Santoso Tridadi dari MicroSave. Selamat semoga ilmu yang diperoleh bermanfaat bagi Cu Sawiran dan masyarakat yang lebih luas.

CU Sawiran TP Nongkojajar dan TP lawang, turut berpartisipasi dengan membuka stand dalam acara Gerak Jalan dalam peringatan Hari Pahlawan Desa Andonosari-Kecamatan Tutur. Acara ini dilangsungkan pada Hari Minggu, 11 November 2012 dengan peserta sebanyak 5.000 orang.

sawiran dalam angka



5.229	9.896	17.345
Jumlah Anggota	Calon Anggota	Penyertaan Modal
-3,10%	10,36%	-0,09%
Pertumbuhan Kredit	Pertumbuhan Anggota	Pertumbuhan Asset

Asset
Rp. 74.839.237.995

Equity
Rp. 16.522.843.985

Liability
Rp 58.316.394.010

Volume Kredit
Rp. 53.079.393.328

5 MOTIVASI SANA JEPANG

Jepang merupakan salah negara sukses di Asia dan dunia. Motivasi kerja apa saja yang membuat kebanyakan orang di sana sukses? Ada 5 motivasi yang membuat orang Jepang sukses.

1. Kerja Keras

Tentu ini motivasi yang patut kita contoh. Sama seperti kebanyakan orang-orang di Asia Timur. Mereka menjadi pekerja keras dalam hidupnya.

Kata mutiara motivasi : Di dunia ini tidak ada yang namanya kegagalan, yang ada adalah kita kurang bekerja keras.

2. Pantang Menyerah

Masyarakat Jepang dikenal pantang menyerah. Setelah negeri hancur-lebur akibat perang dunia ke II, mereka hanya membutuhkan waktu yang tidak lama untuk menjadi salah satu pusat ekonomi dunia.

Pesan Motivasi : Menyerahlah jika peluang benar-benar sudah habis. Tapi selagi masih ada satu harapan, Raihlah dengan kerja keras dan anda pasti SUKSES.

3. Menjaga Kehormatan

Jika kamu sering melihat film atau mungkin mengikuti artikel berita di TV, sesekali pasti mendengar istilah Harakiri yaitu bunuh diri dengan menusukkan pedang ke perut. Itu dilakukan oleh masyarakat di sana karena mereka tahu malu.

Tapi ingat BAIK-BAIK tulisan ini bukan memerintahkan Anda bunuh diri jika menjadikan orang lain susah. Pesan Motivasi yang bisa kita raih adalah "Tahu Malulah", dan kemudian intropeksi diri untuk berbuat lebih baik lagi

4. Rajin Membaca

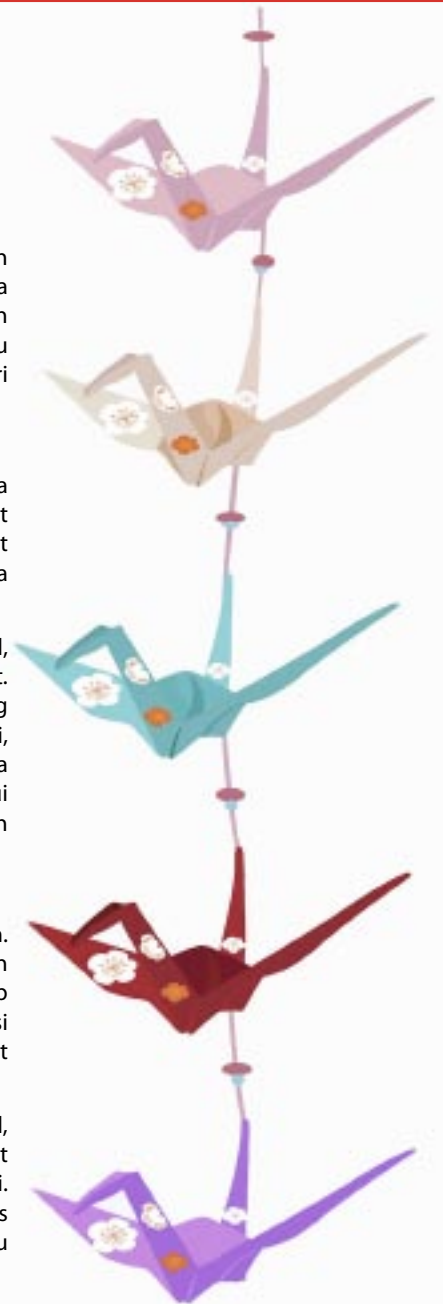
Membaca seperti menjadi sebuah budaya di Jepang. Bukanlah hal yang aneh melihat orang bejalan sambil membaca. Atau saat Anda masuk ke kereta listrik, disana bisa dilihat banyak orang yang membaca.

Banyak-banyaklah membaca artikel, apalagi sekarang sudah zaman internet. Anda bisa mendapatkan artikel tentang berbagai hal mulai dari komputer, motivasi, sejarah, ekonomi dan sebagainya. Karena dengan lebih banyak mengetahui informasi dibanding lawan, anda sudah lebih dekat ke tujuan.

5. Menjaga Tradisi

Motivasi ini juga patut kita contoh. Dengan kemajuan teknologi dan ekonomi, masyarakat Jepang tetap tidak meninggalkan tradisi. Dalam tradisi tersimpan ajaran budi-pekerti yang dapat diterapkan dalam kehidupan masa kini.

Kalau kita ingin maju dan berhasil, coba terapkan 5 motivasi masyarakat Jepang diatas untuk dijadikan motivasi. Kobarkan SEMANGAT, karena sukses adalah HAK setiap orang bagi yang mau menerimanya.





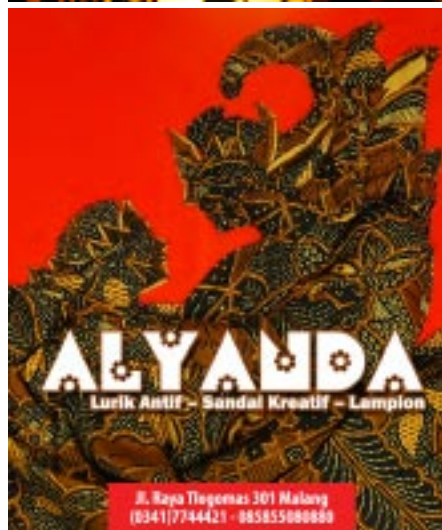
Tema 2013

Salam Sejahtera untuk kita semua. Bapak Ibu yang terkasih, dengan adanya Metro Sawiran dengan format yang baru di tahun 2012, apakah sudah memberikan dampak yang positif?

Kami selalu berupaya dengan maksimal untuk memberikan yang terbaik untuk Bapak/Ibu sekalian, oleh karena Metro Sawiran mengeluarkan tema baru untuk 6 bulan pertama di tahun 2013. Tema yang diusung untuk tahun 2013, antara lain:

- Januari : Penghasilan dan Investasi
- Februari : Belanja Secara Bijak
- Maret : Tantangan Hutang
- April : Hidup Dengan Asuransi
- Mei : Mengelola Aset
- Juni : Memilih Usaha Sampingan

Kami benar-benar berharap, bahwa tema yang kami usung untuk semester I di tahun 2013, bisa memberikan pemikiran baru untuk para pembaca sekalian. Sehingga apa yang dicita-citakan oleh CU Sawiran tentang perubahan pemikiran, untuk hidup yang lebih baik bisa terwujud. Dan semoga, Metro Sawiran selalu bisa mewarnai hari-hari Bapak/ Ibu sekalian. Terimakasih.





Bisnis Air Isi Ulang

Kualitas air tanah yang begitu buruk di beberapa tempat dan gaya hidup masyarakat sekarang, bisnis air isi ulang sangatlah menjanjikan. Jika Anda tertarik berbisnis air isi ulang perhatikan beberapa hal berikut ini.

A. Modal dasar

Kebutuhan utama usaha ini sebenarnya adalah alat penyulingan atau pemurnian yang harganya sangat variasi. Jika yang sifatnya hanya untuk memenuhi kebutuhan rumah tangga alatnya paling hanya sekitar Rp 3 juta - Rp 5 jutaan. Namun, Jika ingin yang cukup serius sehingga bisa menjual galonan, alatnya mencapai puluhan juta rupiah.

Usaha ini biasanya cukup laris dibuka di sekitar perumahan, jadi tidak makan tempat dan biaya. Namun, bisa juga Anda perhitungkan untuk sewa tempat di sekitar lokasi mini market untuk menarik lebih banyak pelanggan.

Untuk mendatangkan air yang cukup bersih, Anda juga bisa bekerjasama dengan penyalur air yang kini bisa Anda cari melalui beberapa media.

B. Persiapan

Sebagai langkah awal, sebaiknya Anda membukanya di lokasi yang cukup strategis, seperti daerah pasar, dekat sekolah, mini market, terminal, atau daerah lain yang banyak didatangi orang. Tapi, bisa juga

Anda membukanya di rumah sehingga pasarnya di sekitar perumahan Anda.

C. Proyeksi pendapatan

Satu galon isi ulang kini rata-rata dijual dengan harga isi Rp 2.500,- hingga Rp 3.000,-. Jika Anda cukup kreatif, sediakan juga jasa antar jemput galon dengan biaya tambahan Rp 500,-.

D Tingkat kesulitan tergolong rendah

Tingkat kesulitan memang rendah karena Anda hanya diminta menjalankan alat penyulingan yang sudah Anda siapkan. Jika Anda punya tempat dan punya alat, bisnis akan berjalan sangat mudah. Anda boleh mencobanya.

Ferrasta Soebardi atau yang lebih dikenal dengan nama panggilan 'Pepeng' memperlihatkan bagaimana ketegaran seorang manusia dalam memaknai takdir hidup yang Allah berikan padanya. Sesosok pribadi yang memiliki karakter pantang menyerah, anti mengeluh, dan selalu berupaya memandang setiap kejadian dalam hidup dalam kacamata iman.

Pandangan hidup ini terbukti berbuah manis. Pepeng walau divonis mengalami penyakit langka yaitu *multiple sclerosis* yang membuat tubuhnya dari pusat ke bawah lumpuh total, tak menjadikan hidupnya kelabu. Bermuram durja sembari meratapi hidup dan mengais simpati dari orang-orang di sekitarnya. Tidak. Sebaliknya, penyakit yang dialami sejak 2005 itu mengajari Pepeng banyak hal. Bahwa takdir apa pun bentuknya, harus diterima sebagai bentuk kasih sayang Allah. Dan terbukti, penyakit yang dialami tak jadi penghalang Pepeng dalam berkiprah dan berkarya bagi masyarakat. Bukan hanya sukses menyelesaikan Tugas Akhir di Pasca Sarjana Psikologi Universitas Indonesia pada Agustus 2006, Pepeng hingga kini masih aktif sebagai presenter televisi, penulis, dan teman bertukar pikiran yang mencerahkan bagi siapa pun. Dan semua itu ia lakukan dengan berbaring di tempat tidur.

Pandangan sekaligus keyakinan yang jadi kunci ketegaran Pepeng dalam menerima dan menjalani kondisinya saat ini dengan ikhlas. Kondisi yang bagi sebagian orang akan menjungkalkan mereka ke dalam lorong depresi tak berujung. "Kacamata akal itu ukurannya tendensius, sedangkan kacamata iman ukurannya Allah," ujarnya mengawali perbincangan.

"Maksud saya begini, kalau untuk ukurannya Allah-kan keikhlasan. Adapun akal menjadikan setiap manusia punya ukurannya sendiri. Nah, kalau kita selama ini masih memakai kacamata akal, tapi bukan kacamata iman, maka akan muncul benturan antara mencintai dan menerima," sambungnya.

"Saya akan dengan mudah mengatakan saya mencintai anak saya, tetapi apakah saya menerima setiap perilaku anak saya? Nggak, belum tentu. Hal ini pun berlaku kepada Allah saat kita mengatakan, saya mencintai-Mu ya Allah dengan sepenuh hati." Kacamata imanlah yang membuat Pepeng menjalani hidup dalam sakitnya dengan ikhlas. Maka, hidupnya pun dirasakan selalu indah.

(diolah dari <http://www.dpu-online.com/>);

illustrasi <http://fajar-aryanto.blogspot.com/2010/06/ferrasta-pepeng-soebardi-presenter-dan.html>

Pepeng: Kacamata Iman vs Kacamata Akal



Krisis Ekonomi Versi Gur Dur

KETIKA Gus Dur menjadi Presiden RI, beliau mengirim tim ekonominya ke AS untuk bertemu dan meminta pandangan Presiden Bill Clinton tentang Ekonomi Indonesia yang saat itu sedang didera krisis. Sesampainya di AS, tim ekonomi disambut di Gedung Putih namun dengan nada yang sangat pesimis.

"Kami di AS punya Johny CASH (aktor di Las Vegas), Stevie WONDER (penyanyi kondang), dan Bob HOPE (pelawak tenar)" demikian sambut Clinton.

"Anda di Indonesia, tidak punya CASH (uang tunai), tidak ada WONDER (keajaiban), jadi tidak ada HOPE (harapan) CASHLESS, WONDERLESS, dan HOPELESS!" Tegas Bill.

Tim ekonomi Indonesia pun pulang dengan wajah tertunduk lesu. Sesampainya di Istana Merdeka, Tim ekonomi melapor kepada Presiden Gus Dur.

"Gimana hasil kunjungan ke AS?" Sapa Gus Dur.

Ketua Tim ekonomi pun berkeluh kesah: "Wah, payah Gus! Menurut Clinton Indonesia tidak punya Johny CASH, Stevie WONDER, dan Bob HOPE. Jadi kita CASHLESS, WONDERLESS, dan HOPELESS! Pendeknya susah deh, Gus!

"Sambil senyum-senyum, Gus Dur menjawab dengan jenaka dan cerdas: "Gitu aja kok repot! Kita memang tidak punya Johny CASH, Stevie WONDER, dan Bob HOPE.... Tapi kita punya banyak SLAMET, HARTO, dan UNTUNG!"

Kantor Kas Turen: Menjawab Kebutuhan Anggota Gedog, Turen dan Sekitarnya

Puji syukur kepada Tuhan Yang Maha Esa, karena CU Sawiran telah membuka Kantor Kas Turen. Kantor Kas Turen yang beralamatkan Kompleks Pertokoan Turen Square, Jl. Panglima Sudirman 98 Turen, dibuka dan diresmikan tepat pada Hari Sabtu Tanggal 10 November 2012.

Sampai akhir bulan Oktober 2012, pelayanan wilayah Gedog dan Turen masih dicover oleh Tempat Pelayanan Kepanjen. Dengan pertumbuhan anggota dan penabung yang cukup pesat, pelayanan *pick up service* yang dilakukan tidak lagi maksimal. Oleh sebab itu dengan perhitungan yang matang, melihat *Cost and Benefit, mapping* kebutuhan anggota, pertumbuhan dan potensi wilayah kerja, diketahui bahwa kebutuhan membuka Kantor Kas Turen menjadi hal yang sangat penting untuk anggota, penabung serta CU Sawiran.

Kantor Kas Turen ini dibuka tidak hanya sebagai jalan untuk mengembangkan wilayah saja, namun juga untuk menjawab kebutuhan dari anggota dan penabung yang ada di wilayah Gedog dan Turen. Mereka menginginkan adanya kehadiran CU Sawiran dengan lebih dekat agar setiap transaksi bisa dilakukan dengan lebih cepat pula.

Daniel Dwi S sebagai Pelaksana Harian (PH) dari CU Sawiran berharap



bahwa dengan dibukanya Kantor Kas Turen ini bisa menjawab kebutuhan anggota untuk menabung dan melakukan transaksi dengan baik tanpa dibatasi jarak dan waktu. Diharapkan juga, dengan dibukanya Kantor Kas Turen bisa mewujudkan tujuan utama dari CU Sawiran, yaitu meningkatkan kesejahteraan dan keamanan ekonomi anggota dan masyarakat bisa tercapai dengan lebih optimal.

Profisiat untuk CU Sawiran. Semoga dengan dibukanya Kantor Kas Turen semua yang dicita-citakan anggota dan CU Sawiran segera dapat terwujud. Selamat.

Halo Sawiran..

Saya Budi dari Singosari. Saya mau bertanya, selain produk simpanan dan pinjaman. Apakah CU Sawiran mempunyai produk yang lain?

(Budi – Singosari)

Selain Simpan Pinjam



Salam Sejahtera untuk Bapak Budi dan keluarga. Bapak Budi, selain produk simpanan dan pinjaman, CU Sawiran juga mempunyai produk tambahan yang bisa dimanfaatkan oleh para anggota dan penabung di CU Sawiran.

Produk tambahan yang kami miliki antara lain:

1. Transfer dana dari CU Sawiran ke Bank lain
2. Menerima transfer dana dari Bank lain ke CU Sawiran
3. Transfer antar rekening CU Sawiran
4. Jasa pembayaran rekening listrik dan telepon

Beberapa produk tambahan yang kami buat, kami sesuaikan dengan semua kebutuhan anggota dan penabung CU Sawiran. Kami yakin dan berharap, dengan pemanfaatan yang optimal dari produk tambahan kami, akan membantu meningkatkan produktifitas dan efisiensi waktu anggota dan penabung yang kami layani.

Sebagai contohnya dengan adanya produk transfer ini, transaksi pembayaran antara produsen-distributor-konsumen akan lebih

mudah, cepta dan aman. Sehingga produktifitas dan hasil kerja akan lebih optimal. Selain itu dengan pembuatan jasa pembayaran rekening telepon dan listrik, akan memudahkan dan mengefisienkan waktu anggota. Anggota tidak perlu datang jauh ke tempat pembayaran rekening listrik atau telepon, atau anggota tidak perlu meninggalkan usaha yang dijalaninya, cukup menitipkan rekening listrik dan telepon dan CU Sawiran yang akan membantu melakukan pembayaran rekening tersebut.

Bapak Budi dan pembaca sekalian, demikian jawaban yang bisa kami berikan. Mari kita efisienkan waktu dan tingkatkan produktifitas usaha dengan mengakses layanan yang dimiliki oleh CU Sawiran. Dan untuk keterangan lebih lanjut, Bapak-Ibu sekalian bisa menghubungi Tempat Pelayanan terdekat. Terimakasih.

Ngadisari Dimana?

Pada suatu hari seorang tukang kredit panci mendatangi rumah seorang nasabah nya.

Tukang Kredit : Ibu ada?

Anak Kecil :Mau nagih kredit panci ya?

Tukang Kredit : Ya, Dik. Ibunya ada nggak?

Anak kecil : Ehmmm??? Gak ada, Om (agak ketakutan)

Tukang Kredit : Ibunya kemana gitu, Dik?

Anak Kecil : Ehmmm, Ibu lagi ke Ngadisari.

Tukang Kredit : Emangnya adik tahu gitu Ngadisari tuh dimana????

Anak Kecil : Ehm, gak tahu sih Om, aku tanya dulu yah

Anak kecil (sambil teriak ke dalam rumah) : "IBU, NGADISARI ITU DIMANA?????????"

Tukang Kredit : ??????????????

Ibu :!@\$#@!@\$%^&*())_

mbak tia:

kerja kantoran sambil berwiraswasta



Sayang jika disia-siakan. Penghasilan yang didapatkan dari keberanian mengambil peluang ini tidak sedikit.

Perjalanan berwiraswasta MbakTia ternyata telah dimulai sejak bersekolah di Sekolah Menengah Kejuruan di tahun 1994. Ketika itu sekolah mewajibkan setiap siswanya untuk mempunyai usaha, dan dipilihlah usaha penjualan jamu kemasan, yang kala itu belum banyak dilakukan oleh masyarakat di Kabupaten Malang. Dari situlah awal tumbuhnya jiwa enterpreneurship MbakTia.

Menurut Mbak Tia keberhasilan berwiraswasta bergantung pada manajemen waktu yang baik. Ia berupaya mengatur waktu yang benar, sehingga tidak mengganggu waktu dan pekerjaannya sebagai seorang pegawai. Untuk menyiasati keterbatasan waktu ia mencoba melakukan penjualan secara online dan memberikan pelayanan yang optimal bagi para pelanggan.

Mbak Tia bukan hanya menjadi pegawai dan berwiraswasta saja, namun juga berperan sebagai Ibu Rumah Tangga dan aktif dalam kegiatan berorganisasi. Tidak hanya ikut Tahlil di perkumpulan ibu-ibu Jl. Pendowo gg. Eko Karya Lawang, namun juga ikut aktif dalam PKK, Anggota POKJA serta Kader Khusus PPKBD Lawang. "Tidak sulit jika kita melakukan dengan manajemen waktu yang baik. Apalagi dengan prinsip yang saya jalankan. Yaitu DUIT: Doa, Usaha, Ikhtiar dan Tawakal. Insya Allah semua bisa dilakukan. Karena saya yakin semua diberikan oleh Allah, dan kita umatNya, tinggal berusaha saja". Amin...Semoga apa yang direncanakan, dilakukan dan dibagi oleh MbakTia untuk Metro Sawiran, memberikan manfaat bagi keluarga dan pembaca sekalian.

Mbak Tia (33th) adalah seorang pegawai tata usaha di sebuah Sekolah di Kecamatan Lawang. Pekerjaan rutিনnya dimulai sejak pukul 06.30 WIB sampai pukul 14.00 WIB, normal seperti pegawai pada umumnya. Namunyang membedakannya adalah jiwa enterpreneur yang ada dalam diri Mbak Tia. Pemikirannya tentang pentingnya berwiraswasta, telah mengantarkannya menjadi pribadi yang selalu bekerja keras. Tidak mau terpancang hanya pada satu jenis pekerjaan saja.

Ia pun bekerja sebagai distributor produk makanan, minuman kesehatan alami, produk MLM, persewaan baju dan rias. Semua itu dilakukan oleh Ibu dari Nurullaily Setia Putri dan Aqilah Nur Sabrina ini karena ia beranggapan bahwa semua yang ada di hadapannya adalah peluang.

Penasehat
Pengurus CU Sawiran

Penanggung jawab
Daniel Dwi Sudaryanto

Redaktur Pelaksana
Tengsoe Tjahjono
Lukman Susetyo

Alamat
CU Sawiran TP Blimbing
Jl. L.A. Sucipto 46
Telp. 477777
Fax. (0341) 474768,

Pemasangan Iklan
(0341) 477777

e-mail
metro@cusawiran.org

rekening
BCA an. Kopdit Sawiran
No. 3163102214

Layout cetak
AXA Creative Design
0341 7712324
081 555 20124
Isi di luar tanggung jawab
percetakan