

SEPTEMBER 2014

TAHUN VIII

metro
sawiran

skala prioritas

Merencanakan pendapatan dan pengeluaran merupakan titik awal mengelola keuangan. Dengan perencanaan yang baik, kita dapat mengatur kebutuhan dan menentukan skala prioritas kebutuhan mana yang harus didahulukan untuk dipenuhi.

Meskipun pada praktiknya seringkali tidak sesuai dengan perencanaan namun setidaknya dengan perencanaan kita akan lebih mudah mencapai tujuan.

Tulislah pos-pos rencana pendapatan dan pengeluaran dalam satu bulan. Kemudian aturlah pengeluaran. Berusahalah agar jangan sampai lebih besar pasak daripada tiang. Bedakan antara kebutuhan dan keinginan. Dan, yang tak kalah penting buatlah skala prioritas, mana kebutuhan yang sangat penting, penting, kurang penting dan tidak penting.



KANTOR PUSAT

Km 6, Nongkojajar RT9 / RW6
Dawuhansengon - Purwodadi - Pasuruan
Telp. (0343) 7735535 Fax. (0343) 499303

PASURUAN

Nongkojajar, Jl. Dusun Pasar Baru
RT 1 RW 2 Wonosari - Tuttur
Telp. (0343) 499499

Sawiran Km 6, Nongkojajar
RT9 / RW6 Dawuhansengon
Purwodadi - Pasuruan
Telp. (0343) 7735535 Fax. (0343) 499303

Tosari Pasar Tosari - Pasuruan
Telp. (0343) 571060

PROBOLINGGO

Sukapura Jl. Raya Ngadisari
Telp./Fax. (0335) 541178

BLITAR

Blitar Jl. Angrek 38 Blitar
Telp./Fax. (0342) 800423

Wlingi Jl. Urip Sumoharjo 119
Beru - Wlingi
Telp./Fax. (0342) 695617

MALANG RAYA

Batu Jl. A.Yani
Telp. (0341) 5025649 Fax. (0341) 5025651

Blimbing Jl. L.A. Sucipto 46
Telp./Fax. (0341) 474768, 477777

Dinoyo Jl. MT. Haryono 167 Kav.1
Telp. (0341) 577639 Fax. (0341) 558764

Kepanjen Jl. Raya Sumedang 1
Telp./Fax. (0341) 393062

Lawang Ruko Diponegoro Blok B
Telp. (0341) 422010 Fax. (0341) 422009

Sawojajar Ruko Sawojajar
Jl. Danau Toba A2
Telp. (0341) 711375 Fax. (0341) 716317

Turen Ruko Turen Square
Jl. Panglima Sudirman 98
Telp. (0341) 826449

menjalankan prioritas

Rencana dan skala prioritas telah ditetapkan. Beranikah Anda menjalankan rencana yang telah Anda susun? Karena seringkali rencana yang telah disusun bertabrakan dengan keinginan dan kebutuhan mendadak yang harus segera dipenuhi. Satu solusi yang harus dipenuhi adalah pembuatan pos dana tak terduga, yang mungkin bisa menyasati kebutuhan mendadak.

Jalankan rencana dengan prioritas yang disusun untuk meraih setiap angan dan impian. Jangan lupa untuk selalu mengevaluasi rencana dan skala prioritas, karena akan selalu berubah dan dinamis sesuai dengan kebutuhan dan tuntutan jaman.



belajar dari Bung Karno

Banyak di antara kita ingin sukses namun tidak mau bekerja keras, ingin berhasil tetapi hanya ingin melalui jalan yang gampang. Padahal, tidak ada keberhasilan tanpa perjuangan. Tidak ada perjuangan tanpa pengorbanan. Bung Karno, Presiden pertama RI, berkata, "Barang siapa ingin mutiara, harus berani terjun di lautan yang dalam." Begitulah seharusnya.





Hidup terlihat begitu penuh dengan potensi ketika Anda baru menikah. Perayaan pernikahan dan bulan madu Anda akan dengan cepat berganti ke hidup normal yang penuh dengan perjuangan, yang sangat mirip dengan tantangan yang Anda hadapi sebelum menikah. Meluangkan waktu untuk menetapkan prioritas keuangan dapat membantu memastikan pernikahan yang langgeng dan bahagia.

Pertimbangkan prioritas keuangan berikut dan bahaslah dengan pasangan Anda:

1. Membeli rumah

Jika pendidikan Anda sudah selesai, prioritas pertama Anda adalah membeli rumah. Memiliki rumah, tinggal di dalamnya untuk waktu yang lama, dan membesarkan keluarga di sana akan berpengaruh besar bagi anak-anak Anda. Secara jangka panjang, kepemilikan rumah cenderung memperkuat keluarga secara keuangan. Menjadikan ini prioritas utama Anda adalah cara baik untuk memulai hidup berkeluarga.

2. Menabung untuk masa depan anak

Anda mungkin berpikir masih terlalu dini untuk mulai menabung untuk uang kuliah anak-anak Anda. Ini salah. Jika Anda ingin punya anak suatu hari nanti, bantulah diri Anda sendiri dan mulailah menabung untuk uang kuliah anak Anda. Dengan menabung sejak dini, Anda akan sangat mengurangi tekanan untuk menabung di kemudian hari. Delapan belas tahun bukanlah waktu yang lama untuk menabung bagi masa depan anak.

3. Menabung untuk hari tua

Jika Anda berusia sekitar 20-an, Anda memiliki sekitar 40 tahun untuk menabung sebelum memasuki usia pensiun. Mulailah menabung sedikit demi sedikit untuk hari tua Anda.

4. Menabung untuk masa-masa sulit

Masa-masa sulit akan datang. Rumah akan perlu perbaikan. Seseorang akan membutuhkan perawatan di rumah sakit. Mobil akan perlu perawatan. Anda atau pasangan Anda akan kehilangan pekerjaan. Jangan khawatir, pasti akan ada masa-masa sulit. Di masa depan,

Anda akan sangat bersyukur Anda mempunyai tabungan untuk masa-masa sulit. Untuk saat ini, menabunglah untuk persiapan menghadapi masa-masa sulit ini dan ketika Anda akhirnya menggunakan dana cadangan ini, pastikan Anda menggantinya lagi.

5. Menabung untuk membeli mobil

Jika Anda sedang membayar cicilan mobil sekarang, berkomitmenlah bahwa ini akan menjadi hal terakhir yang Anda cicil. Ketika cicilannya lunas, setorkan uang sejumlah cicilan Anda ke tabungan Anda. Rawat dan gunakan mobil Anda sebaik-baiknya dan teruslah menabung untuk dapat membeli mobil baru ketika yang lama sudah rusak.

Jika Anda berfokus pada prioritas ini — sesuai dengan urutan penyajiannya — Anda akan merasakan kehidupan Anda berdua diperkuat dengan kombinasi antara disiplin dan manfaat yang akan menjadikan pernikahan Anda sebahagia yang Anda harapkan.

(Diterjemahkan dan diadaptasi oleh Natalia Sagita dari artikel asli "How to set financial priorities when you're just married" karya Devin Thorpe.)

Mengutamakan Prioritas

UMI MALIHA

Toko Elektro Wonosari,

Komplek Pasar Sayur Nongkojajar, Wonosari-Tutur-Kab. Pasuruan
Sedia segala macam peralatan listrik dan elektronika



“**Memang** banyak keinginan dan harapan yang ingin kami capai, tetapi satu prioritas yang kami dahulukan yaitu pendidikan anak. Kami ingin menyekolahkan anak sampai setinggi-tingginya. Untuk itu, sejak awal kami sudah mempersiapkannya dengan menyisihkan sebagian keuntungan usaha dalam bentuk tabungan. Kami menabung sejak anak masih kecil. Semoga dengan usaha dan doa kami, prioritas dalam memberikan pendidikan bagi anak kami dapat terlaksana dengan baik, sampai dengan perguruan tinggi.”

HARTOYO

Bengkel PGM “Pokok Gelem Motor”

Jalan Raya Tengking, Putuk, KabPasuruan
Jual-beli sepeda motor bekas, cover body sepeda motor segala merek, service dan spare part.



“**Menciptakan** peluang kerja bagi anak-anak putus sekolah merupakan prioritas saya sekarang ini. Walau dengan modal awal yang minim, saya yakin sekali usaha ini akan berhasil. Dengan memberi mereka kesempatan bekerja dan keterampilan, saya berharap semoga kedepan bekal ini bisa menjadi pegangan mereka untuk lebih maju dan dapat membuka lapangan pekerjaan bagi yang lainnya.”

Pada tanggal 4 Juli 2014, CU Sawiran mendapatkan kunjungan studi banding dari KOPKAR Rumah Retret Kosayu Bali. Kunjungan studi banding tentang Pengelolaan Koperasi ini dilaksanakan di TP Nongkojajar CU Sawiran. Selamat, semoga sharing yang diberikan memberikan manfaat bagi kita semua.

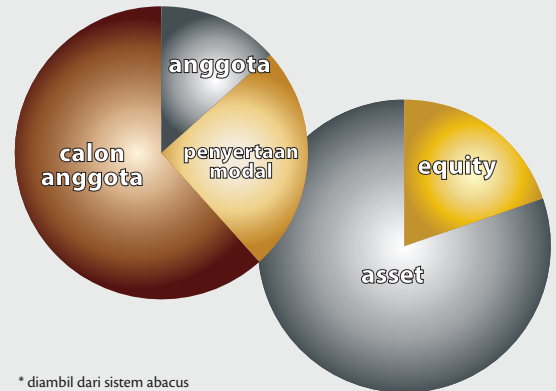


CU Sawiran bekerjasama dengan Rumah Sakit Panti Nirmala Malang menyelenggarakan Penyuluhan Kesehatan dengan Tema Penanganan Pertama pada Kecelakaan dan Keadaan Darurat dengan pemateri dr Engelbertha Retno S. Acara yang diselenggarakan pada tanggal 15 Juli 2014, bertempat di Desa Wonotoro Kabupaten Probolinggo. Selamat, semoga penyuluhan yang dilakukan membawa manfaat bagi masyarakat luas.

sawiran dalam angka

6.053	11.404	27.927
JUMLAH ANGGOTA	CALON ANGGOTA	PENYERTAAN MODAL
PERTUMBUHAN		
KREDIT	ANGGOTA	ASSET
14,06%	2,87%	2,11%

ASSET
Rp.92.308.518.474
EQUITY
Rp.22.749.275.609
LIABILITY
Rp.69.559.242.865
VOL.KREDIT
Rp.79.430.755.123



* diambil dari sistem abacus



Pentingnya Kreativitas Dalam Wirausaha

Kreativitas tinggi harus dimiliki setiap individu dalam bidang yang digeluti tak terkecuali dalam dunia wirausaha. Kewirausahaan merupakan gabungan kreativitas, inovasi, dan keberanian hadapi resiko dengan bekerja keras membentuk dan memelihara usaha.

Keberhasilan wirausaha akan tercapai apabila didukung dengan beragam faktor termasuk kreativitas. Lalu bagaimana caranya melatih dan meningkatkan kreativitas dalam berwirausaha?

Keberhasilan wirausaha akan tercapai apabila didukung dengan beragam faktor termasuk kreativitas. Lalu bagaimana caranya melatih dan meningkatkan kreativitas dalam berwirausaha?

1. Amati Sekeliling Anda

Amati apa yang terjadi di sekeliling Anda, visualisasikan, dan gunakan semua indra yang ada. Hal ini melatih dan mempertajam ingatan

karena kreativitas berarti mempertajam pikiran dan meningkatkan kepekaan indra seseorang.

2. Berimajinasi

Merenung, berkhayal, mencari celah atau kekurangan untuk perbaikan usaha atau perusahaan.

3. Mengambil sudut pandang yang berbeda.

Bertindak *out of the box* mungkin belum terbiasa dilakukan namun Anda bisa mulai melihat sesuatu dengan sudut pandang berbeda.

4. Melakukan Sesuatu

Lakukan hal positif yang belum atau jarang dikerjakan, berinteraksi dengan anak-anak, kerja sosial, dan lain-lain karena dapat melatih kreativitas Anda.

5. Mencatat

Bawalah selalu buku harian untuk mencatat

pikiran dan ide yang tiba-tiba Anda temukan sehingga tidak terlupakan.

6. Tambah Wawasan

Penting bagi orang kreatif untuk punya wawasan yang luas dengan mempelajari hal-hal baru di dalam dan di luar bidang yang digeluti. Jelajahi internet, majalah, buku, tersesat di kota atau negara asing, pameran dll. Kegiatan tersebut bisa menambah kreativitas Anda.

7. Disiplin

Orang kreatif adalah yang punya kedisiplinan untuk terus menciptakan ide-ide baru dan ketekunan untuk mewujudkan ide-ide mereka. Kreativitas dapat dilatih dan bukan anugerah sejak lahir. Maka latih dan tingkatkan kreativitas Anda untuk sukses.

(Sumber <http://www.makeallhappen.com/tips-bisnis/pentingnya-kreativitas-dalam-wirausaha.html>)

ber-investasi secara sederhana

Investasi sebenarnya bukan hanya persoalan penempatan dana yang besar. Investasi yang benar harus dimulai dari pemikiran yang benar tentang investasi.

Pertama, saat berbicara tentang investasi, kita tidak perlu berpikir tentang penempatan dana dalam bentuk simpanan ataupun pasar saham. Setiap keputusan yang kita buat hendaknya diletakkan dalam kerangka investasi. Sebagai contoh, saat kita memutuskan apakah nanti "dinner" di luar, belanja baju baru, ataukah merayakan ulang tahun bersama teman; apakah keputusan tersebut memiliki nilai investasi? Adalah wajar membelanjakan uang kita, namun kita akan takjub berapa banyak uang yang bisa kita akumulasikan jika kita mulai berinvestasi dengan "kerangka berpikir" baru ini.

Kedua, dan yang paling utama, investasi dalam kerangka berpikir baru itu sesungguhnya amat sederhana. Lihat uang yang kita investasikan dalam kerangka baru. Membeli DVD player dengan cara mengangsur Rp 100 ribu selama 10 bulan, apakah termasuk investasi, sebab

barang seperti itu pasti akan mengalami penyusutan. Akan beda jika uang Rp 100 ribu itu kita tabung. Rp 100 ribu yang kita investasikan akan membayar deviden untuk kita sepanjang hidup. Bagaimana bisa? Hal ini sangat mungkin jika kita mendapat bunga 10%, kita akan dapat Rp 10 ribu pertahun, selamanya dari investasi tersebut. Lebih lagi jika Rp 10 ribu tersebut ditambahkan kembali pada rekening yang sama maka Rp 10 ribu pertahun tersebut akan bertambah stiap tahunnya. Yang artinya jika kita investasi Rp 100 ribu perbulan selama 10 bulan investasi kita akan menghasilkan jumlah yang sama Rp 100 ribu per tahunnya.

Mari kita berinvestasi dengan benar, agar setiap rupiah yang kita keluarkan membawa hasil yang maksimal.



Pusat keripik buah sehat Kayavit
Nangka • Apel • Rambutan • Salak
Nanas • Mangga • Mixfruit • dll.
Melayani grosir dan eceran

Kayavit

Jl Abdulrahman Saleh 15 Malang
(0341) 791339 (0341) 9969567

tips membuka konter hp

Jumlah pengguna handphone terus saja bertambah. Kebanyakan dari pengguna ini memakai kartu prabayar, dan tentu saja memerlukan pengisian pulsa. Nah, seiring pertumbuhan pengguna HP ini, konter penyedia isi ulang pulsa juga terus bermunculan.

Jumlah pelanggan selular di Indonesia sepanjang 2005 saja sudah 45 juta orang. Sedangkan di tahun 2006 diperkirakan ada 59 juta orang dan 2007 ada 73 juta orang. Dengan demikian Anda bisa memulai bisnis ini cukup dengan menyediakan pulsa untuk HP dengan multi operator (telkomsel, indosat, xl, fren, flexi, esia, smart, ceria, three). Agar Anda tidak direpotkan dengan pemeliharaan kartu chip

yang bermacam-macam maka sebagai pemula sebaiknya Anda memakai chip Multi Operator yaitu 1 kartu bisa untuk mengisi semua kebutuhan pulsa semua operator.

Apabila Anda sudah cukup laris manis dalam penjualan pulsa yang dilakukan tanpa membuka kios, maka agar pembeli mudah mencari pulsa sebaiknya Anda sudah harus memikirkan tempat yang menetap untuk usaha Anda.

Berikut ini tips yang berkaitan dengan syarat pembukaan konter yang harus dipenuhi:

1. Pemilihan lokasi.

Lokasi bisa dilakukan di mall, toko pinggir jalan, atau bahkan di rumah sendiri.

2. Papan nama dan papan harga

Papan harga memang menjadi daya tarik pembeli untuk melihat outlet kita. Kalau dirasa harga yang dipasang lebih rendah atau relatif murah, maka dijamin pembeli mau mampir.

3. Spanduk/umbul-umbul

Spanduk, umbul-umbul dan pajangan merupakan daya tarik pembeli. Untuk mendapatkannya Anda bisa meminta Grapari Telkomsel atau ke Galery Indosat.

4. Etalase

Ukuran etalase harus disesuaikan dengan lebar kios atau design outlet kita. Ukuran yang standard sekitar 1,5 meter. Bisa didapatkan di toko kaca atau jika Anda ingin hemat bisa cari etalase bekas di pasar loak dengan kondisi yang masih layak tentunya.

Setelah Anda memiliki Kios Konter yang menetap, Anda bisa melengkapi dengan berbagai kebutuhan handphone, mulai dari Kartu Perdana, voucher fisik isi ulang, dan berbagai aksesoris handphone. Memang kebutuhan konsumen akan aksesoris tidaklah sebesar voucher, namun bila laku, untungnya pun lumayan. Anda bisa menyediakan battery untuk HP atau kalo memang ada modal, Anda bisa menambahkan berbagai layanan download ringtone, lagu, wallpaper bahkan cetak photo dari HP.

Selamat memulai usaha semoga kesuksesan menyertai Anda!

(diolah dari <http://www.untukku.com/berita-untukku/berita-ekonomi-dan-keuangan-untukku>)



Muda-muda sudah Pengusaha

Di berbagai belahan dunia ternyata ada banyak *enterprenur* muda dengan sepek terjang yang memukau. Mereka memiliki masa depan gemilang dengan gagasan bisnis yang ada di benak mereka, padahal usia mereka baru belasan tahun.



1. Lean Archer (15 Tahun)

Pemudi berusia 15 tahun ini membuktikan bahwa menjalankan bisnis skala kecil yang bisa meraih kesuksesan bisa dibuat layaknya tempat bermain anak-anak. Leanna Archer memutuskan untuk menjadi pebisnis di bidang perawatan rambut ketika berusia 11 tahun.

“Idenya datang ketika saya menerima banyak sanjungan mengenai rambutku dan seketika itu saya sadar harus berterima kasih pada produk rumahan yang saya buat,” kata Archer. “Saya tidak akan kehilangan apa-apa karena saya pikir kalau ini tidak berhasil, perjalanan hidup saya masih panjang.”

Perusahaan yang didirikan Archer, Leanna’s Inc, membuat delapan produk organik, produk perawatan rambut, yang didalamnya termasuk tata rambut, krim rambut dan sampo. Tahun lalu, Leanna’s Inc mampu meraup pendapatan lebih dari US\$100 ribu. Pebisnis cilik asal Long Island menargetkan pertumbuhan menjadi lebih dari US\$300 ribu.

2. Robert Nay (14 Tahun)

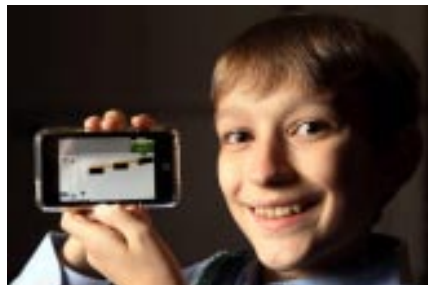
Pada usia 14 tahun, permainan pertama yang dibuat Robert Nay, Bubble Ball, telah diunduh lebih dari 2 juta sejak dua pekan diluncurkan. Pada Januari lalu, Bubble Ball malah berhasil

mengalahkan game mobile terbesar Angry Birds sebagai permainan yang banyak diunduh dalam fasilitas Apple App store.

“Teman saya mengusulkan agar membuat permainan yang bisa digunakan di perangkat Apple. Saya berpikir ini hal yang menarik dan saya pun mencobanya,” kata Nay.

Tanpa latar belakang ilmu pengkodean dalam komputer, Nay pergi ke perpustakaan publik untuk mempelajari bagaimana membuat program permainan. Satu bulan setelah membaca beberapa buku dan memproduksi lebih dari 4.000 kode-kode program, Bubble Ball berhasil dibuat. Total biaya untuk memproduksi permainan ini mencapai US\$1.200 yang berasal dari sumbangan orangtua Nay untuk membeli komputer Machintos dan perangkat lunak berlisensi.

Program permainan Puzzle yang tersedia untuk Apple dan perangkat berbasis Android ini, kini sudah diunduh lebih dari tujuh juta kali.



3. Lizzie Marie Likness (11 Tahun)

Suatu ketika, orangtua Lizzie pernah bertanya bagaimana caranya memperoleh uang. Seketika itu, Lizzie menjawab, “Saya menjual makanan rumahan yang sehat untuk pasar lokal.” Sejak saat itu, Lizzie dianggap sebagai pendiri dari Lizzie Marie Cuisine.

“Lizzie Marie Cuisine sangat unik karena saya mengajarkan anak-anak bagaimana memasak makanan sehat yang menyenangkan dan bagaimana hidup sehat,” ujar Lizzie. “Perusahaan saya mengajarkan masyarakat, tidak hanya memakan yang sehat tetapi juga bagaimana hidup sehat.”

Saat ini, Likness merupakan serial televisi paling diminati di WebMD Fit Channel dengan nama program Healthy Cooking with Lizzie. Dia juga baru saja menandatangani kontrak program terkenal TV terkeren dengan salah satu perusahaan di New York, DBG. Serta agen pemasaran digital global, Digitas.

dikutip dari <http://www.ciputraentrepreneurship.com/entrepreneur-remaja>



sebuah Karya Besar

Bapak/ Ibu anggota yang terkasih. Tahukah Anda bahwa keikutsertaan Anda dalam gerakan CU Sawiran adalah sebuah karya yang Anda bangun tidak hanya untuk masa depan Anda, melainkan juga anggota CU Sawiran yang lain?

Hal ini dimungkinkan karena gerakan yang dibangun oleh CU Sawiran adalah intermediasi dari setiap kebutuhan Bapak/ Ibu anggota sekalian. Gerakan tersebut menghubungkan setiap kebutuhan, untuk dipenuhi dan diwujudkan oleh anggota yang lain. Mungkin saja ada anggota yang mempunyai kebutuhan untuk menyimpan uangnya demi keperluan yang telah direncanakan, misalnya untuk berinvestasi dan menyimpan secara

aman. Di sisi yang lain ada anggota yang membutuhkan tambahan modal usaha atau membutuhkan tambahan biaya untuk pendidikan anak dan untuk keperluan yang lain. Dengan intermediasi yang dilakukan oleh CU Sawiran, segala macam kebutuhan setiap anggota tersebut akan dapat dipenuhi.

Dari intermediasi inilah Bapak/ Ibu telah melakukan sebuah karya besar. Begitu banyak anggota yang terbantu karena Anda. Jangan bayangkan hanya satu atau dua orang anggota kenalan Anda, tetapi seluruh anggota CU Sawiran. Tidak hanya saat ini tapi juga untuk masa yang akan datang.



Salam Sejahtera,

1. Alangkah baiknya anggota diberi seminar masalah pertanian, peternakan, wirausaha untuk menambah pengetahuan.
2. Potongan dana pinjaman sebaiknya ditambahkan dipinjam sehingga anggota terima utuh.
3. Bila anggota dalam satu tahun tidak menggunakan dana sosial rawat inap bisa dikompensasi ke anggota yang tidak menggunakan sekitar 25 persen.

Terimakasih

Erna Elisabeth

(Jl. Brawijaya 49 Surabaya - TP Sawiran)

seminar di CU Sawiran

Salam Sejahtera untuk kita semua

1. Tanpa mengabaikan tiga pilar credir union, selain memberikan pendidikan mengenai keuangan kami juga memfasilitasi kebutuhan anggota dalam mengembangkan usaha, baik melalui media metro bulanan maupun pertemuan tatap muka sesuai dengan tema dan jenis usaha angota.
2. Karena jangka waktu pinjaman yang diajukan anggota berbeda-beda maka bea administrasi pinjaman selalu dilakukan di saat pencairan pinjaman agar akumulasi dana tadi bisa dimanfaatkan anggota lain dalam waktu yang sama maupun berikutnya.
3. Sifat dana sosial merupakan wujud solidaritas antar anggota yang disisihkan dari SHU secara kolektif maka tujuan pemanfaatannya juga sebagai upaya menyantuni anggota yang menjalani rawat inap, melahirkan, ataupun musibah hingga meninggal sehingga tidak ada sifat kompensasi bila tidak mengalami hal-hal sebagaimana ketentuan dalam pola kebijakan yang telah diputuskan anggota dalam RAT.

Terima kasih



rahasia sukses

Seorang pedagang mobil bekas baru saja terpilih menjadi orang paling sukses tahun ini. Dalam jamuan makan untuk merayakannya dia memberikan rahasia keberhasilannya pada salah satu stasiun televisi yang mewawancarainya.

“Ada lima hal yang menyebabkan saya sukses.

Pertama, saya selalu memperlakukan orang lain sebagaimana saya ingin diperlakukan orang.

Kedua, saya selalu menjual dengan harga yang pantas.

Ketiga, saya selalu jujur.

Keempat, saya selalu memperlakukan karyawan saya secara adil dan dermawan.

Dan yang kelima, ini yang paling penting, bibi saya baru saja meninggal dan mewariskan kepada saya uang sepuluh milyar.”

Penasehat
Pengurus CU Sawiran

Penanggung jawab
Daniel Dwi Sudaryanto

Redaktur Pelaksana
Tengsoe Tjahjono
Lukman Susetyo

Alamat
CU Sawiran TP Blimbing
Jl. L.A. Sucipto 46
Telp. 477777
Fax. (0341) 474768,

Pemasangan Iklan
(0341) 477777

e-mail
metro@cusawiran.org

rekening
BCA an. Kopdit Sawiran
No. 3163102214

Layout cetak
AXA Creative Design
0341 7712324
081 555 20124
Isi di luar tanggung jawab
percetakan

Mengubah sesuatu menjadi lebih baik bukanlah seperti membalikkan telapak tangan, tetapi dengan niat dan tekad yang kuat apapun yang kita inginkan pasti akan terwujud. Memang akan banyak pilihan yang kita jumpai dan pastinya akan kita pilih apabila itu menguntungkan. Pilihan yang kurang sesuai pun akan membuat kita semakin pintar dan cerdas dalam membuat pilihan atau pun prioritas hidup.

Bejuanglah semaksimal mungkin dengan disertai doa, hal inilah yang diyakini oleh pasangan Arifin dan Sulistin dalam mengubah hidupnya menjadi lebih baik. Dengan bebekal pengalaman selama 8 tahun di Koperasi Susu, membuat Arifin memikirkan cara mengubah hidupnya menjadi lebih mapan dan lebih baik lagi. "Kita harus berjuang untuk mewujudkan prioritas yang kita miliki. Dan kita harus selalu bersyukur nikmat yang telah Tuhan berikan pada kita, dan jangan lupa bahwa ada waktunya Tuhan memberikan rahmat yang berlimpah pada kita umat-Nya," ujar Arifin.

Dengan modal pengalaman dan semangat untuk maju itulah akhirnya Arifin berguru keahlian bercocok tanam cabe paprika kepada sang kakak. Dalam memulai pertanian cabe paprika Arifin dibantu sang kakak dengan

ARIFIN

Petani Cabe Paprika

Dusun Yitnan RT 004 RW 001
Tlogosari-Tutur-Pasuruan
085233464445



Arifin

Semangat untuk Berubah

menanam 1.000 pohon cabe paprika. Berjalan satu tahun Bapak Arifin bisa mengembangkan usahanya, sampai dengan menambah 2.500 pohon cabe paprika. Dan saat ini Arifin telah menanam dan merawat 5.000 pohon cabe paprika dan meningkatkan jumlah asset berupa lahan yang dapat mereka andalkan di masa depan.

Tentunya banyak kendala yang mereka hadapi dalam bertani cabe paprika seperti keterbatasan tenaga kerja dan kurangnya modal. Tetapi dengan bantuan CU Sawiran kebutuhan modal dapat diatasi. Dan dengan kerja keras serta doa, kesuksesan akhirnya bisa diraih oleh keluarga Arifin. "Kesuksesan memang tidak datang dengan sendirinya, yang penting selalu berusaha, niscaya kesuksesan akan datang pada kita," lanjut Arifin.

Karunia 2 putra yang dimiliki mendorong pasangan ini untuk membuat skala prioritas dalam pemenuhannya yakni untuk selalu berusaha mewujudkan kehidupan yang lebih baik untuk kebahagiaan keluarga. "Memang banyak kebutuhan dan pilihan-pilihan tetapi prioritas kami untuk menuju kehidupan yang lebih baik adalah yang terpenting," kata Arifin.

Banyak pelajaran yang bisa kita dapatkan dalam merubah sesuatu menjadi lebih baik. Banyak tantangan dan pilihan yang akan kita hadapi, yang penting kita berani untuk maju dan tidak selalu melihat kebelakang. Dan mendahulukan prioritas untuk menata masa depan menjadi lebih baik.