

OKTOBER 2014

TAHUN VIII

metro
sawiran



Seiring dengan adanya inflasi, biaya pendidikan pun menjadi mahal. Awal tahun ajaran baru selalu membuat orang tua pusing tujuh keliling dalam menghitung rupiah yang harus disediakan. Entah untuk biaya masuk sekolah, beli buku, beli baju seragam, dan sebagainya. Tak mungkin orang tua menghindari dari persoalan ini sebab pendidikan anak adalah salah satu kewajiban orang tua.

Pendidikan itu mahal. Begitu yang dirasakan setiap orang tua. Tetapi, jika orang tua sudah menyiapkan dana pendidikan tersebut sejak dini, kata 'mahal' itu bisa dihindari. Pendidikan menjadi tidak mahal jika orang tua sudah menyiapkannya segalanya secara baik. Sejak awal harus sudah diperhitungkan sekolah mana yang akan dituju, lalu dikalkulasi kebutuhan dana di sekolah tersebut, kemudian dicari upaya bagaimana menyiapkan dana tersebut. Menabung dan reksadana merupakan kegiatan investasi yang bisa dipilih untuk membuat pendidikan itu menjadi tidak mahal.

pendidikan {tidak} mahal



KANTOR PUSAT

Km 6, Nongkojajar RT9 / RW6
Dawuhansengon - Purwodadi - Pasuruan
Telp. (0343) 7735535 Fax. (0343) 499303

PASURUAN

Nongkojajar, Jl. Dusun Pasar Baru
RT 1 RW 2 Wonosari - Tutur
Telp. (0343) 499499

Sawiran Km 6, Nongkojajar
RT9 / RW6 Dawuhansengon
Purwodadi - Pasuruan
Telp. (0343) 7735535 Fax. (0343) 499303

Tosari Pasar Tosari - Pasuruan
Telp. (0343) 571060

PROBOLINGGO

Sukapura Jl. Raya Ngadisari
Telp./Fax. (0335) 541178

BLITAR

Blitar Jl. Angrek 38 Blitar
Telp./Fax. (0342) 800423

Wlingi Jl. Urip Sumoharjo 119
Beru - Wlingi
Telp./Fax. (0342) 695617

MALANG RAYA

Batu Jl. A.Yani
Telp. (0341) 5025649 Fax. (0341) 5025651

Blimbing Jl. L.A. Sucipto 46
Telp./Fax. (0341) 474768, 477777

Dinoyo Jl. MT. Haryono 167 Kav.1
Telp. (0341) 577639 Fax. (0341) 558764

Kepanjen Jl. Raya Sumedang 1
Telp./Fax. (0341) 393062

Lawang Ruko Diponegoro Blok B
Telp. (0341) 422010 Fax. (0341) 422009

Sawojajar Ruko Sawojajar
Jl. Danau Toba A2
Telp. (0341) 711375 Fax. (0341) 716317

Turen Ruko Turen Square
Jl. Panglima Sudirman 98
Telp. (0341) 826449



Pendidikan adalah sebuah investasi. Dengan pendidikan setiap orang akan terbuka pikirannya, akan terbuka setiap peluang dan relasi yang mungkin menguntungkan. Dengan belajar formal di sekolah, anak tidak hanya belajar dari gurunya tetapi juga belajar dari teman-temannya. Sekolah adalah sebuah learning-society, lingkungan belajar yang efektif.

Namun, untuk mencapai tingkat pendidikan yang diinginkan, orang tua harus memiliki anggaran yang dipersiapkan untuk pendidikan anak-anak. Sudahkah Anda menyiapkan anggaran pendidikan untuk Anda dan anak-anak Anda? Jawablah pertanyaan ini dengan tindakan.

Menganggarkan Pendidikan



belajar dari
Maria Montessori

**Jika kau memberi tahu mereka,
Mereka hanya akan melihat gerakan bibirmu.**

**Jika kau menunjukan kepada mereka,
Mereka akan tergoda untuk melakukannya sendiri**

Idealnya, dana pendidikan anak sudah direncanakan dan dialokasikan sejak Anda dan pasangan berencana punya anak. Terlalu cepat? Tidak juga. Karena realitanya, biaya pendidikan memang makin menjulang setiap tahunnya.

Bila saat ini Anda belum memprioritaskan dana pendidikan anak –mungkin berpikir bisa ditunda, karena umurnya baru dua tahun–sebaiknya kaji ulang. “Karena, kita tentu ingin membekali anak dengan pendidikan yang terbaik, dan biaya pendidikan makin mahal,” ujar perencana keuangan Mike Rini Sutikno.

Biaya apa saja?

1. Uang pangkal. Dibayarkan hanya sekali saat anak masuk suatu tahapan pendidikan, misalnya TK, SD, SMP, SMA. Meski hanya dibayarkan satu kali, tapi dana yang dikeluarkan cukup besar.

2. Uang SPP. Dibayarkan rutin setiap bulan atau setiap semester selama anak bersekolah. Biaya yang dikeluarkan mulai ratusan ribu rupiah hingga jutaan.

3. Biaya pendukung. Biaya sehari-hari untuk mendukung kegiatan sekolah anak, seperti membeli buku, seragam, termasuk uang saku. Besarnya anggaran berubah-ubah setiap bulannya, tergantung kebutuhan.

4. Biaya ekstra kulikuler. Untuk membiayai aneka kegiatan anak di luar pendidikan formalnya. Misalnya, membayar kursus bahasa asing, menari, ikut karya wisata sekolah, dan lain-lain.

Dari mana dananya?

Selama satu bulan, pengeluaran keluarga terbagi menjadi empat: Menabung, membayar cicilan utang, membayar premi asuransi, dan membayar biaya hidup (biaya listrik, ledeng, makan, dan lain-lain). Lalu, masuk ke mana biaya pendidikan balita?



Untuk biaya yang cukup besar, yakni uang pangkal, didapat dengan cara menabung. Sebaiknya dilakukan sejak dini, misalnya sejak balita lahir atau paling tidak saat berusia setahun. Jangka waktu yang lebih panjang akan meringankan besarnya uang yang harus Anda tabung tiap bulannya. Sedangkan untuk biaya-biaya seperti uang SPP, biaya pendukung dan biaya ekstra kulikuler, termasuk dalam kategori biaya hidup karena besarnya selalu berubah-ubah setiap bulan.

Besarnya tiap pos-pos pengeluaran ditentukan dari pemasukan Anda dan pasangan tiap bulan. Idealnya, Anda sisihkan 10% - 30% pendapatan untuk tabungan dana pendidikan anak.

Bagaimana mencapainya?

Menabung! Banyak cara menabung. Namun, yang terpenting bahwa menabung merupakan cara terbaik dalam berinvestasi dan menyiapkan dana pendidikan anak-anak Anda. Bila Anda merupakan bagian keluarga besar CU Sawiran Anda bisa mengonsultasikan persoalan dana pendidikan tersebut ke pihak manajemen atau pengurus. Ada banyak fasilitas simpanan yang aman dan berdaya guna. Anda bisa memilih program **Sipintar**, **Simaster**, atau lainnya. Inyaallah asset Anda berkembang, dan dana pendidikan Anda mendapatkan solusi terbaik.

(diolah dari : <http://www.ayahbunda.co.id/Artikel/keluarga/keuangan/mempersiapkan.dana.pendidikan>)

menyiapkan dana pendidikan



Bapak Rifai & Ibu Sih Purwanti

Cak Pa'i Lele

Menyediakan berbagai macam ikan segar untuk konsumsi

Pasar Madyopuro Los B Malang
(0341) 2571410

“Pendidikan sangatlah penting begitu pula dengan biaya pendidikan. Untuk mempersiapkan biaya pendidikan kami lakukan dengan menabung, yang setiap hari kami lakukan. Kami juga mendorong putra-putri kami untuk menabung secara pribadi sejak dini. Yaitu menyalurkan dari uang saku sekolah. Apapun bentuk tabungannya, kami berharap dapat mempersiapkan untuk dana pendidikan putra-putri kami di masa yang akan datang.”



Bapak Supardi

Toko Sumber Sari

bahan bakso: mie basah, mie kering, aneka saos, kulit pangsit, tepung kanji, kecap, telur, dll.

Pasar Madyopuro Malang

Bakso Teras

Terima pesanan untuk berbagai acara (u/ Kota Malang)

Cemara Kandang RT 01 RW 01 Malang
(0341)8123775

“Yang menjadi prioritas keluarga adalah pendidikan putra-putri kami. Agar cita-cita pendidikan putra-putri kami terwujud, kami sudah mempersiapkan tabungan sejak dini. Dan kami melakukannya dengan menabung setiap hari. Dan untuk mewujudkan dana tabungan untuk pendidikan kami mulai dari kerja keras dalam pekerjaan kami.”



K. Cahya Siswi

Karyawan RKZ Malang

LPK3 C2 No.4 RT.30 RW.06
Wagir – Malang

“Bagi saya, pendidikan putra-putri kami sangatlah penting. Dan menjadi prioritas utama keluarga kami. Untuk mempersiapkan dana pendidikan, yang pertama saya lakukan adalah menyalurkan pendapatan kami. Kami sesuaikan dengan rencana tabungan pendidikan. Setelah tabungan pendidikan kami isi, baru sisanya kami gunakan untuk mencukupi kebutuhan keluarga.”

9-10 Agustus 2014, CU Sawiran turut berpartisipasi dalam bazaar memperingati HUT Gereja Katolik Santa Perawan Maria dari Gunung Karmel Malang. Acara tidak hanya dikemas dengan bazaar saja, melainkan rangkaian acara mulai dari jalan sehat sampai aneka lomba untuk semua kalangan. Selamat, semoga Gereja Katolik Santa Perawan Maria dari Gunung Karmel Malang semakin sukses di setiap karya pelayanannya.



09 Agustus 2014, CU Sawiran bersama dengan Rumah Sakit Panti Nirmala Malang mengadakan Talk Show Kesehatan Wanita dengan Tema Kanker Serviks: Gejala dan Pencegahannya. Talkshow yang dibawakan oleh dr. Pua Librana Sp.OG(k) diikuti dengan antusias oleh para peserta. Selamat, semoga dengan Penyuluhan Kesehatan Wanita mampu menumbuhkan pentingnya merawat dan menjaga kesehatan Ibu dan Remaja Putri untuk hidup lebih baik.

CU Sawiran bersama dengan Rumah Sakit Katolik Budi Rahayu Blitar menyelenggarakan Bakti Sosial: Pengobatan Gratis untuk masyarakat luas di Desa Purworejo – Kabupaten Blitar. Acara yang digelar pada tanggal 24 Agustus 2014 ini adalah sebagai bentuk ucapan syukur CU Sawiran atas kerjasama yang telah terjalin antara CU Sawiran dengan masyarakat luas.



Pada tanggal 15 September 2015, CU Sawiran dan RKZ Panti Waluyo Malang menandatangani perjanjian kerjasama. Tidak hanya dalam pendampingan pengelolaan keuangan karyawan melainkan juga dalam pendidikan tata kelola keuangan. Selamat, semoga dengan kerjasama yang terbentuk ini dapat memberikan manfaat yang baik untuk kita semua.

Membangun Rasa Percaya Diri

Percaya diri adalah kemampuan alami dalam diri manusia yang dapat dipelajari dan dikembangkan seperti halnya kemampuan bermain musik. Sekalipun terlihat mudah, banyak orang yang hingga di masa dewasa tak memiliki kepercayaan diri untuk tampil menjadi dirinya sendiri. Akibatnya sangatlah sulit bagi orang tersebut untuk menjalani hidup yang selalu terombang-ambing karena tak mampu menerima dirinya sendiri.

Lalu, apa yang harus dilakukan?



“Aku menertawakan diriku sendiri. Saya tidak ingin terlalu serius. Saya pikir itu kualitas lain yang orang harus dimiliki ... Anda harus tertawa, terutama pada diri sendiri”-. Madonna

Orang yang percaya diri mampu membedakan mana hal yang harus diseriisi dan mana hal yang harus dilupakan. Ya, memang kadang hidup mengajak kita becanda, tetapi yang terbaik adalah saat kita mampu menertawakan kesalahan sendiri dan berani berdiri lagi setelahnya.



“Anda tidak mungkin mendapatkan persetujuan siapa pun dengan mengemis untuk itu. Ketika Anda tegak dan percaya atas nilai Anda sendiri, penghormatan akan mengikuti”-. Mandy Hale

Kita tidak bisa mengharapkan orang lain menghormati kita ataupun mengubah diri kita menjadi apa yang orang lain mau agar mereka menaruh respek. Saat kita berani menjadi diri sendiri, saat itulah tanpa perlu dipaksa orang lain akan menghargai kita.



“Kecantikan adalah bagaimana menjadi nyaman dengan kulit Anda sendiri. Ini tentang bagaimana Anda diketahui dan diterima”-. Ellen DeGeneres

Orang yang percaya diri tidak akan membandingkan dirinya dengan orang lain kemudian jatuh karenanya. Kunci percaya diri adalah dengan mengenal dan menerima siapa diri kita.



“Ingin menjadi orang lain berarti Anda telah membuang diri sendiri.” - Marilyn Monroe

Setiap orang diciptakan unik dan memiliki kesempatan yang sama untuk menjadi ‘pahlawan’. Setidaknya, menjadi pahlawan untuk dirinya sendiri. Milikilah panutan dalam hidup Anda tetapi tetap jadilah diri Anda sendiri.

Memang memerlukan waktu dan akan ada tantangan untuk menjadi diri sendiri. Namun jika Anda mampu melewatinya, kami yakin Anda akan menjadi orang yang percaya diri dan berkarakter kuat, karena dua hal inilah yang paling dibutuhkan manusia agar dapat bisa bertahan hidup bukan?

(diolah dari <http://www.vemale.com/inspiring/lentera>)

diversifikasi investasi dan kekayaan kita



Demikian halnya dengan pengelolaan keuangan kita, jangan mengumpulkan seluruh investasi atau kekayaan kita dalam satu tempat. Strategi diversifikasi yang baik adalah menempatkan investasi dan kekayaan kita pada beragam kelas aset. Dengan menyebar penempatan investasi dan kekayaan kita pada beragam kelas aset akan mengurangi prosentase risiko yang kita tanggung apabila terjadi sesuatu pada salah satu instrumen investasi kita.

Strategi diversifikasi yang tepat sangat tergantung dari berapa banyak kekayaan yang kita miliki, rentang usia kita, profil risiko yang berani kita tanggung dan beberapa faktor yang lain. Setiap keputusan kembali pada pemahaman diri sendiri serta pemahaman tentang prinsip dasar uang mulai dari opportunity cost, nilai waktu terhadap uang dan *compounding effect of money*.

Petani kita melakukan diversifikasi tanaman untuk mendapatkan hasil pertanian yang lebih banyak dengan cara tumpang sari. Selain bertujuan mendapatkan hasil yang lebih

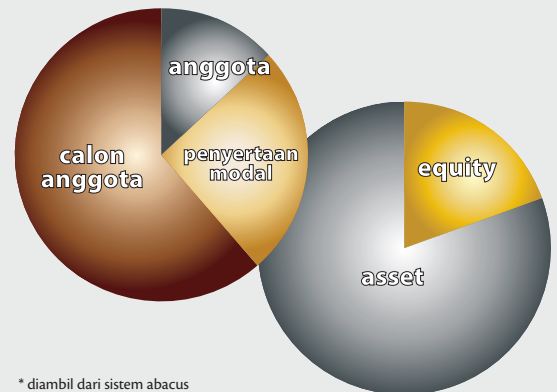
banyak, motif berjaga-jaga atas risiko gagal panen dari satu jenis tanaman juga menjadi alasan mengapa petani kita melakukan hal tersebut.

Mari kita lihat kembali aset dan investasi yang kita miliki. Dan berusaha memecah aset dan investasi kita pada diversifikasi demi keamanan dan peluang yang lebih baik.

sawiran dalam angka

6.072	11.628	28.140
JUMLAH ANGGOTA	CALON ANGGOTA	PENYERTAAN MODAL
PERTUMBUHAN		
KREDIT	ANGGOTA	ASSET
15,73%	3,21%	5,56%

ASSET
Rp.95.424.263.887
EQUITY
Rp.23.037.455.759
LIABILITY
Rp.72.386.808.128
VOL.KREDIT
Rp.80.595.443.081



* diambil dari sistem abacus

antar-jemput anak sekolah

Jika Anda memiliki mobil yang kerap menganggur terparkir di garasi, tak ada salahnya membuka usaha dengan mobil itu. Karena, penghasilannya boleh dibilang cukup baik. Apalagi di kalangan masyarakat kota besar, bisnis ini sangat membantu para orangtua yang sibuk namun tetap memiliki kepedulian terhadap sekolah anaknya. Berikut ini kiatnya.

Pertama, sebelum melayani masyarakat banyak, awali terlebih dahulu jasa antar jemput anak sekolah yang terdapat dekat lingkungan sendiri. Jika Anda tinggal di perumahan, tawarkan jasa ini kepada tetangga atau penghuni rumah lainnya.

Biasanya cara ini lebih mudah untuk menggaet pelanggan. Apalagi jika Anda warga kompleks yang baik. Tentu, orangtua yang Anda tawarkan jasa usaha Anda akan lebih mempertimbangkan jasa yang ditawarkan. Maklum, dalam bisnis ini faktor utamanya adalah kepercayaan. Jika Anda sudah dipercaya, rasanya tidak akan sulit untuk mendapat pelanggan.

Kedua, mobil yang digunakan berkondisi baik. Kalau tidak, bisa-bisa pelanggan Anda akan terlambat ke sekolah karena mogok dan lain sebagainya. Untuk itu, pastikan mobil dalam kondisi prima agar tidak ada kekecewaan pelanggan.

Selain itu, sebaiknya juga gunakan mobil berkapasitas besar untuk mengoptimalkan hasil untuk didapat. Tak hanya itu, dengan mobil berkapasitas besar juga akan membuat konsumen tertarik menggunakan jasa Anda.

Ketiga, sebelum menawarkan jasa antar jemput anak sekolah, sebaiknya Anda terlebih dahulu mempelajari rute di sekitar lingkungan Anda. Ketahui dulu bagaimana kondisi jalan yang



ada berikut suasana jalan, apakah sudah biasa macet atau tidak.

Intinya, Anda tidak boleh asal terima konsumen apabila Anda sendiri tidak yakin akan ditempuh. Karena kemacetan tentu tidak bisa dihindari, mengingat jam sekolah tak jauh berbeda dengan jam orang-orang bekerja.

Keempat, unsur pengemudi tentu paling berpengaruh terhadap usaha antar jemput anak sekolah. Karena atas kualitas yang mereka milikilah semua pelanggan dapat diantar tepat waktu.

Tentu saja, itu kalau bukan Anda yang menyetir, kalau Anda sendiri yang menyetir tentu sudah

tahu bagaimana kapasitas diri sendiri. Dengan kata lain, pastikan Anda merekrut sopir berpengalaman, terpercaya, tidak ugal-ugalan di jalan, jujur, bertanggungjawab, dan yang pasti menyenangkan anak-anak beserta polah tingkah lakunya.

Kelima, atau yang terakhir adalah faktor keamanan. Sebab tidak ada orangtua yang mau menyerahkan anaknya kalau faktor keamanannya tidak dapat terjamin. Untuk itu jangan pernah main-main dengan hal yang satu ini.

(dikutip dari <http://www.neraca.co.id/article/32559/Yuk-Memulai-Bisnis-Antar-Jemput-Anak-Sekolah/3>)

Houtman Zainal Arifin dilahirkan pada tanggal 27 Juli 1950 di Kota Kediri Jawa Timur. Pengalaman hidupnya yang amat inspiratif patut untuk disimak, yang awalnya ia hanya seorang office boy hingga bisa menduduki jabatan nomor satu sebagai seorang Vice President Citibank. Sekarang ia bekerja sebagai direksi perusahaan swasta, pengawas keuangan beberapa perusahaan swasta, komite audit BUMN, konsultan, penulis serta dosen pasca sarjana di sebuah Universitas. Beliau dilahirkan dari keluarga pas-pasan. Kisah hidup beliau dimulai ketika lulus dari SMA, Hotman merantau ke Jakarta dan tinggal di daerah Kampung Bali dari tahun 1951-1974. Houtman harus menerima kenyataan bahwa kehidupan ibukota ternyata sangat keras dan tidak mudah. Tidak ada pilihan bagi seorang lulusan SMA di Jakarta, pekerjaan tidak mudah diperoleh. Ia pun mengasong dari hasil pinjam Rp 200 ribu dari temannya.

Tetapi kondisi seperti ini tidak membuat Houtman kehilangan cita-cita dan impian. Houtman ingin segera mengubah nasib. Tanpa menunggu waktu lama Houtman segera memulai mengirim lamaran kerja ke setiap gedung bertingkat yang dia ketahui. Bila ada gedung yang menurutnya bagus maka pasti dengan segera dikirimkannya sebuah lamaran kerja. Houtman menyisihkan setiap keuntungan yang diperolehnya dari berdagang asongan digunakan untuk membiayai lamaran kerja.

Pada hari ketiga setelah kejadian tersebut, tiba-tiba datang surat yang menyatakan bila beliau diterima menjadi OB disebuah perusahaan yang sangat terkenal dan terkemuka di Dunia, The First National City Bank (citibank), sebuah bank bonafid dari USA. Houtman pun diterima bekerja sebagai seorang Office Boy.

Waktu jadi OB, ia melihat training. Karena jabatannya hanya OB, ia tidak dianggap. Bahasa Inggrisnya pun cuma sekedar yes-no. Tapi beliau berprinsip, "Saya harus berbuat. Saya harus pintar." Setiap hari selama training itu, beliau ada di depan pintu dan mencatat semuanya. Training officer-nya lama-lama jadi menyuruh beliau masuk (tapi secara kasar). Si training officer mengumumkan pada para trainer, "Pengumuman, dia tidak terdaftar dan dia tidak akan diuji." Houtman tidak terima. Dia harusikuk diuji. Pak Houtman lalu menantang dirinya sendiri, "Saya harus lulus!" Tuhan memang Maha Besar, dari 34 orang beliau termasuk 4 besar dan beliau pada tahun 1978 dikirim ke Eropa.

Sebagai Office Boy Houtman selalu mengerjakan tugas dan pekerjaannya dengan baik. Terkadang dia rela membantu para staf dengan sukarela. Selepas sore saat seluruh pekerjaan telah usai Houtman berusaha menambah pengetahuan dengan bertanya tanya kepada para pegawai. Dia bertanya mengenai istilah istilah bank yang rumit, walaupun terkadang saat bertanya dia menjadi bahan tertawaan atau sang staf mengernyitkan dahinya. Sampai akhirnya Houtman sedikit demi sedikit familiar dengan dengan istilah bank seperti Letter of Credit, Bank Garansi, Transfer, Kliring, dll.

Sekitar 19 tahun kemudian sejak Houtman masuk sebagai Office Boy di The First National City Bank, Houtman kemudian mencapai jabatan tertingginya yaitu Vice President. Sebuah jabatan puncak Citibank di Indonesia. Sampai dengan saat ini belum ada yang mampu memecahkan rekor Houtman masuk sebagai OB, pensiun sebagai Vice President. Houtman pun mampu menjadi inspirator bagi banyak orang.

(diolah dari: <http://www.kaskus.co.id/thread/50e160ce542acfc50b000010/kisah-office-boy-yg-menjadi-vice-president-citibank/>)



Houtman Zainal Arifin DARI OFFICE BOY MENJADI DIREKTUR



Titik Kritis Dana Pendidikan

Tidak bisa kita pungkiri, bahwa dana pendidikan adalah salah satu hal yang penting untuk dipersiapkan. Tidak hanya karena biaya pendidikan yang selalu bertambah setiap tahunnya, juga karena jenjang pendidikan sangatlah panjang.

Untuk meniyasati kebutuhan dana pendidikan, Bapak/ Ibu sekalian harus bisa mengenali titik kritis kebutuhan dana pendidikan putra/ putri anda. Dimana titik kritis ini adalah waktu dimana dibutuhkan dana pendidikan lebih tinggi dibandingkan dengan waktu biasanya. Misalnya pada saat kenaikan jenjang pendidikan, yaitu masuk TK, SD, SMP, SMA dan PT. Dengan mengenali titik kritis, dan Bapak/ Ibu sekalian mengetahui saat ini putra-putri berusia berapa, akan sangat membantu untuk mempersiapkan kebutuhan akan dana pendidikan.

CU Sawiran sebagai lembaga keuangan yang mengerti kebutuhan anggota, memiliki banyak produk simpanan yang bisa dimanfaatkan

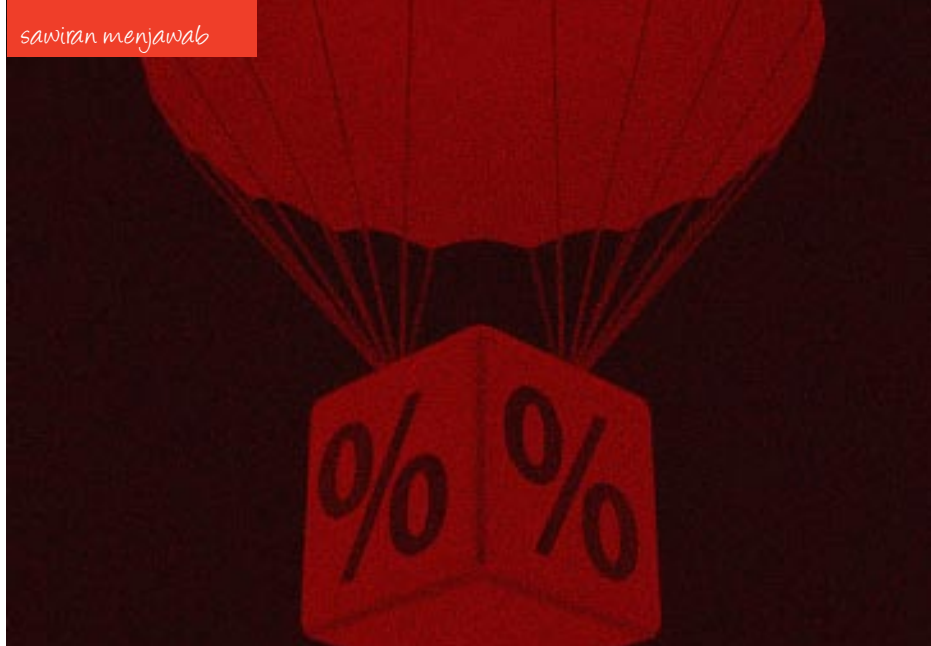
untuk merencanakan setiap kebutuhan Bapak/ Ibu sekalian.

Sebagai ilustrasinya: Kita ambil contoh, saat ini adalah Bulan Juli dan Anda adalah seorang anggota sedang mendaftarkan putra anda untuk masuk TK. Bagaimana Anda merencanakan dana pendidikan anak Anda sampai jenjang PT?

Mari kita buat titik kritis untuk dana pendidikan putra Anda, yaitu saat masuk TK, kemudian pada saat naik ke SD, SMP, SMA dan PT. Untuk titik kritis dana pendidikan masuk TK, sebagai anggota Anda bisa memanfaatkan dana sosial pendidikan sebagai solusi untuk membantu pemenuhan kebutuhan dana pendidikan masuk TK. Selanjutnya untuk masuk ke SD yang waktu pemenuhannya cukup pendek yaitu 2 tahun, Anda bisa memanfaatkan produk SIMASTER Bulanan. Kemudian untuk mempersiapkan dana pendidikan masuk SMP, SMA dan PT Anda bisa mempersiapkannya

dengan membuka beberapa produk SIPINTAR dengan waktu yang disesuaikan dengan kebutuhan. Yaitu untuk jangka waktu 8 tahun untuk masuk SD, 11 tahun untuk masuk SMP, 14 tahun untuk masuk SMA. Namun karena jangka waktu maksimal produk SIPINTAR 15 tahun, maka Anda bisa membuka SIPINTAR jangka waktu 15 tahun, setelah kontrak berakhir bisa dimasukkan untuk produk CEMERLANG untuk persiapan masuk PT. Pemilihan simpanan berjangka produk SIMASTER dan SIPINTAR karena mempunyai balas jasa yang tinggi dan simpanan bulanan yang wajib harus dipenuhi sehingga tata kelola keuangan bisa terpenuhi. Dan untuk kebutuhan dana di luar titik kritis, Anda bisa membuka produk SISISWA, dimana menyetor dan menarik tabungan bisa dilakukan sewaktu-waktu untuk memenuhi kebutuhan pendidikan putra/putri Anda dengan segera.

Analisislah titik kritis dana pendidikan putra-putri Anda, sebagai sebuah strategi untuk perencanaan keuangan keluarga.



simpanan wajib dinaikkan

Salam Sejahtera,

- Bagaimana jika untuk menurunkan bunga pinjaman, simpanan wajib (modal) dinaikkan?
- Hendaknya posisi juru taksir mampu menilai jaminan dan karakter peminjam sehingga dapat menekan kredit macet.
- Keputusan membeli aset hendaknya dikerjakan secara tim agar bisa saling koreksi dan tidak ada penumpukan aset tidak menghasilkan.

Terimakasih

Dari Martina Hetminati

Jl Danau Tondano II D/19 Sawojajar

Salam sejahtera untuk kita semua, terima kasih atas masukan yang diberikan kepada kami.

Dasar penurunan bunga senantiasa kami kaji dalam tiap tahun namun dengan tetap berpijak pada kondisi ekonomi secara makro dan besaran prosentase bunga sebelum terbagi dalam SHU karena dari situ diperoleh kisaran minimum bea yang kita sisihkan untuk dana solidaritas yang akan kembali dinikmati anggota juga.

Pengembangan kualitas SDM juga jadi prioritas pada periode kepengurusan kami sehingga mampu mendidik anggota khususnya dalam memahami karakter mereka karena di CU Sawiran prinsip utama suatu agunan adalah watak/perilaku anggota itu sendiri.

Keberadaan tim inventarisasi dan pengelolaan aset juga terus berinovasi agar tersusun standar SOP yang akomodatif, akuntabel dan efisien tentunya demi mengurangi beban akan aset yang kurang menghasilkan.

Terimakasih



modal 7 huruf

Di sebuah sekolah SD seorang guru sedang menanyai muridnya tentang hasil pelajaran untuk menghafalkan huruf.

Guru : Jon, sudah berapa huruf yang kamu hafalkan?

Jon : Anu, Pak, aku cuma mau menghafalkan C D E F G A B C.

Guru : Lho... kok cuma tujuh huruf?

Jon : Dengan modal tujuh huruf saya ingin jadi pemusik hebat. Kan bisa untuk cari uang, Pak?

Guru : Hmm, betul juga ya...

Penasehat
Pengurus CU Sawiran

Penanggung jawab
Daniel Dwi Sudaryanto

Redaktur Pelaksana
Tengsoe Tjahjono
Lukman Susetyo

Alamat
CU Sawiran TP Blimbing
Jl. L.A. Sucipto 46
Telp. 477777
Fax. (0341) 474768,

Pemasangan Iklan
(0341) 477777

e-mail
metro@cusawiran.org

rekening
BCA an. Kopdit Sawiran
No. 3163102214

Layout cetak
AXA Creative Design
0341 7712324
081 555 20124
Isi di luar tanggung jawab
percetakan

Tidak ada yang mustahil, jika setiap hal dilakukan dengan penuh motivasi dan kerja keras serta dibarengi dengan ketekunan doa. Hal inilah yang selalu dilakukan oleh Theresia Sri Widayati (44th) dalam setiap aktivitas yang dilakukan.

Saat telah merasa nyaman dengan pekerjaan dan penghasilan yang telah diperoleh, seringkali banyak orang akan diam di posisi tersebut dan berhenti untuk mewujudkan cita-citanya. Namun tidak dengan pasangan dari Andrias Heru Sukarijono (48th) ini, yang berani lepas dari posisi nyaman untuk mewujudkan mimpinya. Untuk meneruskan pendidikan ke jenjang yang lebih tinggi lagi, yaitu mengambil gelar sarjana keperawatan dimana pada saat itu yaitu di tahun 2000, gelar ini masih baru terutama hanya untuk kota besar di Indonesia saja. Theresia rela melepaskan pekerjaan yang telah dijalannya selama 8 tahun, untuk berpindah ke kota Malang untuk memulai berkuliah dan memulai pekerjaan barunya sebagai seorang perawat di sebuah Rumah Sakit Swata di Kota Malang.

Perjuangan memulai pendidikan sangatlah berat, karena membutuhkan biaya yang cukup besar, apalagi pekerjaan di kota Malang baru dimulai berbarengan dengan dimulainya pendidikan kesarjanaan yang diambil Theresia. Banyak hal yang harus dilakukan dengan efisiensi yang cukup tinggi untuk menghemat pengeluaran. Salah contohnya adalah dengan memanfaatkan kertas bekas yang dikumpulkan untuk membuat catatan-catatan penting saat perkuliahan. "Semua harus dilakukan dengan prinsip ekonomis agar menghemat pengeluaran. Jika bisa menggunakan barang re-use kenapa tidak? Yang penting bermanfaat dan tujuan bisa tercapai," terang Theresia.

Perjuangan yang dilakukan Theresia tidaklah sia-sia. Karena ia dapat mewujudkan keinginannya untuk melanjutkan pendidikan, dan mendapatkan gelar kesarjanaan atas usaha dan kerja keras yang dilakukan. " Saya meyakini, tidak hanya karena kerja keras dan motivasi untuk lebih maju dan



theresia sri widayati motivasi, kerja keras dan kebaikan Tuhan

mengembangkan diri saja sehingga bisa seperti ini. Ini juga karena campur tangan Tuhan," terang Theresia. Lebih lanjut Theresia menjelaskan bahwa setiap kebaikan yang diterimanya, yang berperan terhadap apa yang diperolehnya saat ini. "Selalu berbuatlah baik dimanapun, kapanpun dan kepada siapapun maka kebaikan juga akan kita peroleh. Kalau tidak saat ini pasti di masa yang akan datang akan kembali kepada kita!" terang Theresia.

Tidak berhenti saat mendapatkan gelar kesarjanaan Theresia, sampai saat ini Theresia masih bekerja keras masih terus termotivasi. Untuk mewujudkan cita-cita yang lain yaitu mempersiapkan dan mewujudkan pendidikan yang baik untuk putra-putranya tercinta. Terimakasih, semoga sharing yang diberikan untuk kami, selalu memotivasi kami dalam mewujudkan setiap cita dan impian kami. Terimakasih.