

FEB

2015 / TAHUN IX



o www.cusawiran.org | e metro@cusawiran.org | p (0341) 477777

Metro Sawiran

Anda sudah memutuskan untuk menjalan sebuah usaha sampingan. Namun, Anda bingung akan memilih usaha sampingan apa. Semakin banyak usaha sampingan yang Anda ketahui, semakin sulit Anda menjatuhkan pilihan. Bisa-bisa malah salah pilih.

Dan, ketika Anda salah dalam memilih bisnis sampingan maka Anda tidak akan mencapai tujuan, bisa jadi malah harus berbalik arah dan memulainya dari awal. Jika Anda tidak tahu bagaimana memilih jenis usaha sampingan yang cocok untuk Anda maka akan sangat sulit mencapai keberhasilan. Anda bisa saja berhasil pada awalnya, namun Anda akan menghadapi banyak tantangan dan kendala, bahkan sampai pada yang paling buruk yaitu kegagalan.

Sungguh, jangan sampai salah pilih. Oleh karena itu, Anda harus benar-benar mengenal potensi dan kekuatan Anda serta prospek bisnis tersebut di masyarakat.

Jangan Salah Pilih

usaha sampingan di waktu luang



Bisa jadi Anda saat ini telah memiliki sebuah usaha utama atau pekerjaan tetap, namun Anda masih memiliki sedikit waktu luang. Inginkah Anda mendapatkan penghasilan dari waktu luang Anda. Jika Anda menginginkan penghasilan tambahan, Anda bisa memanfaatkan hobi, jaringan pertemanan, atau toko internet.

Mengisi waktu luang dengan aktivitas produktif sangat ditentukan oleh semangat, kreativitas, dan kerja keras Anda. Semoga sukses.

KANTOR PUSAT

Km 6, Nongkojajar RT9 / RW6 Dawuhansengon Purwodadi - Pasuruan
Telp. (0343) 7735535
Fax. (0343) 499303

PASURUAN

Nongkojajar,
Jl. Dusun Pasar Baru
RT 1 RW 2 Wonosari - Tutur
Telp. (0343) 499499

Sawiran Km 6, Nongkojajar RT9 / RW6 Dawuhansengon Purwodadi - Pasuruan
Telp. (0343) 7735535
Fax. (0343) 499303

Tosari Pasar Tosari - Pasuruan
Telp. (0343) 571060

PROBOLINGGO

Sukapura Jl. Raya Ngadisari
Telp./Fax. (0335) 541178

BLITAR

Blitar Jl. Anggrek 38 Blitar
Telp./Fax. (0342) 800423

Wlingi Jl. Urip Sumoharjo 119
Beru - Wlingi
Telp./Fax. (0342) 695617

MALANG RAYA

Batu Jl. A.Yani
Telp. (0341) 5025649 Fax. (0341) 5025651

Blimbing Jl. L.A. Supto 46
Telp./Fax. (0341) 474768, 477777

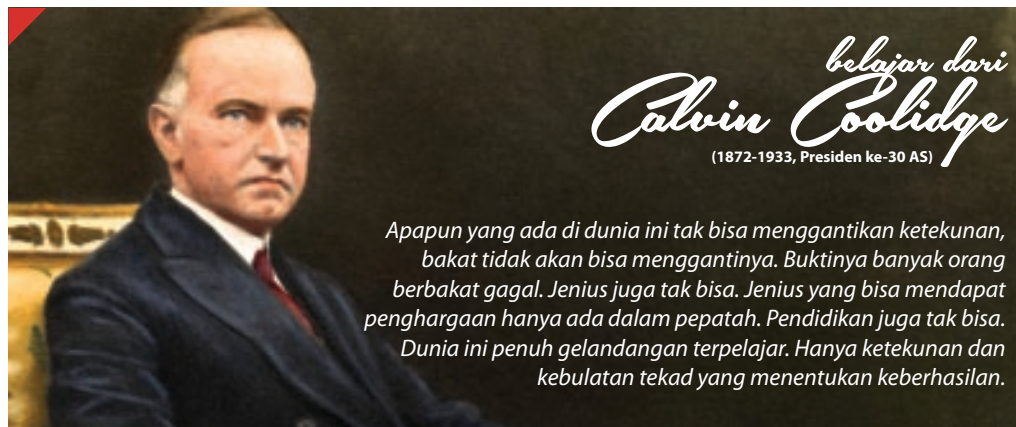
Dinoyo Jl. MT. Haryono 167
Kav.1
Telp. (0341) 577639
Fax. (0341) 558764

Kepanjen Jl. Raya Sumedang 1
Telp./Fax. (0341) 393062

Lawang Ruko Diponegoro Blok B
Telp. (0341) 422010
Fax. (0341) 422009

Sawojajar Ruko Sawojajar Jl. Danau Toba A2
Telp. (0341) 711375
Fax. (0341) 716317

Turen Ruko Turen Square
Jl. Panglima Sudirman 98
Telp. (0341) 826449



belajar dari
Calvin Coolidge
(1872-1933, Presiden ke-30 AS)

Apapun yang ada di dunia ini tak bisa menggantikan ketekunan, bakat tidak akan bisa menggantinya. Buktinya banyak orang berbakat gagal. Jenius juga tak bisa. Jenius yang bisa mendapat penghargaan hanya ada dalam pepatah. Pendidikan juga tak bisa. Dunia ini penuh gelandangan terpelajar. Hanya ketekunan dan kebulatan tekad yang menentukan keberhasilan.



memilih jenis usaha sampingan

Bisa jadi Anda adalah seorang karyawan yang sibuk, ibu rumah tangga, guru, dan sebagainya. Di sela-sela kesibukan Anda atau di waktu luang yang Anda miliki, Anda ingin sekali memiliki usaha sampingan. Usaha tersebut diharapkan mampu memperkuat kebutuhan finansial Anda. Usaha sampingan apa yang cocok untuk Anda.

1. Usaha sampingan modal kecil

Bagi Anda yang belum mapan secara ekonomi, pasti akan suka bila memiliki pekerjaan kedua lewat sebuah usaha sampingan, untuk mendukung pemasukan tambahan setiap bulannya. Namun, sayangnya banyak orang terkendala masalah permodalan. Nah solusi cerdasnya adalah dengan memilih usaha sampingan modal kecil.

Apakah semudah itu? Anda sudah menghasilkan uang setiap bulan lewat pekerjaan utama. Maka Anda juga punya kemampuan untuk mengumpulkan modal untuk jenis jenis usaha sampingan, entah itu lewat menyisihkan gaji, atau dari uang pinjaman.

Mungkin, modal kecil yang cocok yang tepat untuk Anda nilainya, bisa 2 juta, 3 juta, 5 juta, atau kurang dari 10 juta. Lalu mau usaha apa? Bisa kita tengok di luar, mengenai segmen dagang yang masih kosong, seperti angkringan, kedai kopi unik, warung gorengan dan masih cukup banyak yang bisa kita pilih.

2. Usaha sampingan karyawan sibuk

Bila Anda merupakan karyawan sibuk, namun ingin memiliki usaha sampingan,

maka yang perlu Anda lakukan adalah mengoptimalkan celah-celah waktu luang Anda. Cobalah untuk menjalankan pola hidup disiplin, dengan waktu tidur cukup, serta kurangi begadang, agar Anda bisa lebih prima.

Dengan pola hidup disiplin, waktu luang yang bisa dioptimalkan. Dengan begitu akan nampak mudah untuk memilih jenis jenis usaha sampingan yang bisa kita jalankan. Mungkin Anda bisa memilih bisnis waralaba makanan yang bisa dijalankan oleh orang lain, menjadi jasa penjual kendaraan, pengajar bidang keahlian, dan masih banyak yang bisa dicoba.

3. Usaha sampingan ibu rumah tangga

Pada umumnya tugas kaum ibu adalah mengurus kebutuhan rumah, suami, serta anak. Setelah semua kerja selesai, banyak waktu luang tersedia.

Dan waktu produktif tersebut bisa dioptimalkan dengan memilih usaha sampingan untuk ibu rumah tangga. Para ibu bisa memilih aktivitas produksi makanan ringan, kue basah, menawarkan jasa katering, dan masih banyak lagi yang lainnya. Beberapa segmen usaha dagang skala rumahan juga bisa dicoba oleh para ibu-ibu rumah tangga kreatif.

4. Usaha sampingan untuk para guru

Profesi pengajar atau guru, tentu juga punya kesempatan yang sama seperti profesi karyawan, misal di luang waktu sepulang kerja bisa memilih usaha sampingan, seperti bidang ternak, berdagang di rumah, membuka toko di suatu tempat, bisnis tanaman hias, budidaya burung berkicau dan beragam usaha sampingan lainnya yang bisa dijalankan di sore hari.

(diolah dari <https://www.facebook.com/.../posts/21668146184672>)

bagaimana memilih usaha sampingan?

Banyak cara yang dilakukan oleh masyarakat untuk mendapatkan pendapatan dari usaha sampingan. Namun, sudah sesuaikah usaha sampingan yang anda jalankan dengan yang Anda harapkan? Tidak hanya hasilnya namun juga pada setiap proses yang mengiringinya. Bagaimanakah Anda memilih usaha sampingan Anda?



“**Usaha** sampingan sangatlah penting untuk saya sebagai seorang wiraswastawan, dimana saya harus mencari banyak sumber pendapatan untuk memenuhi kebutuhan masa depan keluarga. Dalam memilih usaha sampingan, yang menjadi pilihan saya adalah yang tidak memforsir waktu untuk kerja utama saya, sebagai supplier ATK dan alat listrik. Sebagai contohnya saya membuka toko prancangan di rumah.”

Dadang Priyo Subandono

UD. FAIZZ Stationery

Supplier ATK, Supplier alat listrik (All product)
Pesan antar gratis, untuk wilayah Malang Raya

Bengkel Las

Pembuatan pagar, teralis, canopy, dll.

Jl. Sumberwaras No. 73 RT.05 RW.05
Saptorenggo - Kecamatan Pakis – Malang
(0341)5465063; 083835534123



“**Saya** selalu berfokus untuk mengerjakan usaha utama saya, yaitu produksi Bakso. Karena setiap proses memerlukan perhatian untuk memproduksi bakso sesuai dengan selera konsumen. Sehingga untuk usaha sampingan saya memilih yang tidak menyita waktu, yaitu bertani dengan sistem bagi hasil dimana saya menyediakan tanah dan relasi saya yang mengolahnnya.”

Sugeng

Bakso Hebring

(Timur Kampus VEDC Malang)

Menerima pesanan untuk pesta dan acara lainnya,
siap antar untuk Wilayah Malang Raya.

Jl Teluk Pacitan Arjosari – Malang
(0341)4332810



“**Saya** bekerja di sebuah puskesmas di Kabupaten Malang. Dan saya memilih usaha sampingan yang tidak dimiliki oleh tetangga yang ada di sekitar lingkungan tempat tinggal. Hal ini untuk menjaga relasi yang baik dengan masyarakat sekitar.”

Zana Eka Mayangsari

Raja Group

Melayani Catering Diet,
Produksi mesin-mesin produksi
(Grill, Vacuum frying, dll.)

Bengkel Las melayani pembuatan pagar, kanopi dll.
Menyewakan perlengkapan pesta komplit.

Rental berbagai jenis mobil

Jl. Sumpil II/ 43a Malang
085790949434; 085100657040;
085101657640



Pada tanggal 14 Desember 2014, CU Sawiran mengadakan Rapat Anggota Perwakilan CU Sawiran. RAP yang diselenggarakan untuk menggodok setiap ide, kritik dan saran anggota untuk dituangkan menjadi sebuah rumusan usulan untuk Pola Kebijakan yang akan diajukan dalam Rapat Anggota Tahunan CU Sawiran diselenggarakan di BAPELKES-Lawang dan dihadiri oleh segenap pengurus, pengawas, manajemen dan korwil CU Sawiran. Selamat semoga, hasil rumusan ini mampu menjawab setiap kebutuhan anggota dan masyarakat.

ASSET EQUITY LIABILITY VOL. KREDIT

Rp. 100.415.941.563

Rp. 23.327.795.308

Rp. 77.088.146.255

Rp. 86.175.993.952

JUMLAH
ANGGOTA

CALON
ANGGOTA

PENYERTAAN
MODAL

PERTUMBUHAN
KREDIT

PERTUMBUHAN
ANGGOTA

PERTUMBUHAN
ASSET

6.189

11.987

27.556

23,75%

5,20%

11,08%

Pemenang Kehidupan



Suatu hari, dua orang sahabat menghampiri sebuah lapak untuk membeli buku dan majalah. Penjualnya ternyata melayani dengan buruk. Mukanya pun cemberut. Orang pertama jelas jengkel menerima layanan seperti itu. Yang mengherankan, orang kedua tetap enjoy, bahkan bersikap sopan kepada penjual itu. Lantas orang pertama itu bertanya kepada sahabatnya, “Hei. Kenapa kamu bersikap sopan kepada penjual yang menyebalkan itu?”

Sahabatnya menjawab, “Lho, kenapa aku harus mengizinkan dia menentukan caraku dalam bertindak? Kitalah sang penentu atas kehidupan kita, bukan orang lain.”

“Tapi dia melayani kita dengan buruk sekali,” bantah orang pertama. Ia masih merasa jengkel.

“Ya, itu masalah dia. Dia mau *bad mood*, tidak sopan, melayani dengan buruk, dan lainnya, toh itu enggak ada kaitannya dengan kita. Kalau kita sampai terpengaruh, berarti kita membiarkan dia mengatur dan mempengaruhi hidup kita. Padahal kitalah yang bertanggung jawab atas diri sendiri.”

Sahabat, tindakan kita kerap dipengaruhi oleh tindakan orang lain

kepada kita. Kalau mereka melakukan hal yang buruk, kita akan membalasnya dengan hal yang lebih buruk lagi. Kalau mereka tidak sopan, kita akan lebih tidak sopan lagi. Kalau orang lain pelit terhadap kita, kita yang semula pemurah tiba-tiba jadi sedemikian pelit kalau harus berurusan dengan orang itu.

Coba renungkan. Mengapa tindakan kita harus dipengaruhi oleh orang lain? Mengapa untuk berbuat baik saja, kita harus menunggu diperlakukan dengan baik oleh orang lain dulu? Jaga suasana hati. Jangan biarkan sikap buruk orang lain kepada kita menentukan cara kita bertindak! Pilih untuk tetap berbuat baik, sekalipun menerima hal yang tidak baik.

“Pemenang kehidupan” adalah orang yang tetap sejuk di tempat yang panas, yang tetap manis di tempat yang sangat pahit, yang tetap merasa kecil meskipun telah menjadi besar, serta tetap tenang di tengah badai yang paling hebat.

Itulah kunci sukses. Sukses tak bisa diperoleh secara instan. Dia lahir dari perjuangan dan perwujudan karakter diri yang kuat.

(diolah dari <http://jagatinfo.blogspot.kr/2013/11/kumpulan-kisah-inspiratif-orang-sukses.html>)



3 kunci sukses bisnis busana muslim

Memilih usaha fashion ternyata sangat banyak macamnya. Ada yang suka membuka butik pakaian wanita, ada yang khusus busana kantor, sebagian orang menentukan pada pakaian anak-anak, serta ada juga yang khusus jual pakaian yang cuma dipakai untuk kepentingan agama. Usaha konveksi busana yang berkenaan dengan ceremonial serta kebiasaan setempat contohnya pakaian batik, kebaya, songket, blankon, udeng, terhitung juga usaha busana muslim layaknya pakaian koko, pakaian gamis sampai kerudung atau jilbab.

Usaha fashion di Indonesia dari tahun ke tahun terus mengalami perubahan. Hal tersebut tidak lepas dari kemajuan beberapa desainer kreatif yang bisa menciptakan busana muslim yang bukan hanya sekedar hanya mencukupi kaidah agama, namun juga bisa memperindah tampilan, terutama untuk kaum wanita.

Memilih usaha produksi serta penjualan busana muslim memanglah pilihan yang menarik, walau beberapa pemain di bidang yang sama sudah sangat banyak, tetapi bila anda kreatif, maka usaha ini dapat terus mendatangkan keuntungan bagi Anda.

Ada 3 kunci sukses agar bisnis Anda berhasil:

1. Ada unsur Islami

Yang paling utama usaha busana muslim ini yaitu pemenuhan kaidah atau syariat ajaran Islam. Baik yang meliputi bahan yang dipakai, sistem produksi, sampai hasil produksi yang model serta bentuk bajunya tidak melanggar ketetapan agama, contohnya kurang menutupi aurat atau mengganggu kenyamanan diri. Lantas sebelum saat Anda terjun ke usaha ini, sebaiknya pelajari dulu sejarah serta perubahan busana muslim dari seluruh belahan dunia.

2. Produk eksklusif

Bila syarat pertama sudah terpenuhi, selanjutnya kunci sukses yang ke-2 yaitu kreativitas penciptaan desain busana yang menarik serta terkesan eksklusif. Anda bisa menghasilkan desain busana yang lagi ngetrend, di mana kiblatnya yaitu busana-busana religi yang kerap digunakan oleh kelompok umur artis/selebritis.

Namun, trend yang terus berkembang justru akan merepotkan usaha Anda. Dalam persaingan usaha fashion, kreativitas penciptaan model-model busana yang unik, cantik, elegan, apalagi dapat multi manfaat, justru akan membuat usaha Anda maju. Oleh karena itu, sebaiknya Anda berusaha mendesain sendiri hingga mengubah trend model busana muslim di tempat anda sendiri, bahkan di Indonesia. Ide-ide unik saat mendesain variasi mode busana muslim, contohnya memadukan design busana Jepang yang diadaptasi jadi pakaian gamis, busana koko ala China, jilbab spesial anak sekolah, busana muslim untuk wanita kantor, memadukan gradasi warna pada kain serta diferensiasi tipe busana yang lain.

3. Promosi usaha yang tepat

Kunci sukses selanjutnya yaitu melakukan promosi usaha yang bagus. Membangun toko busana maupun butik tidaklah cukup hanya dengan promosi dari mulut ke mulut. Sekarang ini promosi yang sangat efektif yaitu menjalin pertemanan di sosial media seperti facebook, twitter, dll. Bila ingin memperluas pemasaran, maka Anda mesti melayani penjualan melalui internet membuka toko online.



Adam Khoo:

Aku Pasti Bisa

Pada umur 26 tahun pemuda Singapura Adam Khoo telah mempunyai empat bisnis yang beromzet US\$ 20 juta. Ketika umur 12 tahun Adam dicap sebagai orang yang malas, bodoh, agak terbelakang dan tidak ada harapan. Ketika masuk SD, dia benci membaca; maunya hanya main game computer dan nonton TV. Karena tidak belajar, banyak nilai F yang membuat dia semakin benci kepada gurunya; benci belajar, bahkan juga benci terhadap sekolah. Saat duduk di kelas 3 dia dikeluarkan dari sekolah, dan pindah ke sekolah yang lain. Ketika mau masuk SMP, dia ditolak 6 sekolah, dan akhirnya masuk sekolah yang terjelek. Di sekolah yang begitu banyak orang bodohnya dan tidak diterima di sekolah yang baik itu, Adam Khoo termasuk yang paling bodoh. Di antara 160 murid seangkatan, Adam Khoo menduduki peringkat 10 terbawah.

Pada umur 13 tahun, Adam Khoo dikirim ke Super-Teen Program yang diajari oleh Ernest Wong. Sejak saat itu keyakinan Adam Khoo berubah. Ia yakin bahwa dia bisa. Ditunjukkan oleh Ernest Wong bahwa semua orang bisa menjadi genius dan menjadi pemimpin walaupun awalnya

goblok. Dikatakan oleh Ernest Wong, "Satu-satunya hal yang bisa menghalangi kita adalah keyakinan yang salah serta sikap yang negatif." Kata-kata ini mempengaruhi Adam Khoo. Dia akhirnya memiliki keyakinan bahwa kalau ada orang yang bisa mendapatkan nilai A, dia juga bisa.

Untuk pertama kalinya dalam hidupnya Adam Khoo berani menentukan targetnya, yaitu mendapatkan nilai A semua. Dia menentukan goal jangka pendeknya, yaitu masuk Victoria Junior College (SMA terbaik di Singapura), tujuan jangka panjangnya masuk National University of Singapore dan menjadi murid terbaik disana.

Semua orang menertawakannya, karena tidak pernah terjadi dalam sejarah bahwa lulusan SMP tersebut masuk Victoria Junior College dan National University of Singapore. Bukannya jadi loyo karena di tertawakan, Adam Khoo malah semakin tertantang untuk semakin bekerja dengan cerdas dan keras untuk mencapai impian dan mengubah sejarah.

Dalam waktu 3 bulan rata-rata nilainya naik menjadi 70. Dalam satu tahun, dari ranking terbawah dia menduduki ranking 18. dan

ketika lulus SMP, dia menduduki ranking 1 dengan Nilai Ebtanas Murni A semua untuk 6 mata pelajaran yang diuji. Dia kemudian diterima di Victoria Junior College dan mendapatkan nilai A bulat untuk tiga mata pelajaran favoritnya. Akhirnya dia diterima di National University of Singapore dan karena di universitas itu dia setiap tahun menjadi juara, akhirnya Adam Khoo dimasukkan ke NUS Talent Development Program.

Kesuksesan Adam Khoo pertama datang dari perubahan keyakinan yang salah menjadi keyakinan yang tepat. Dari keyakinan "Saya bodoh, lulus saja susah" menjadi "Kalau orang lain bisa mendapatkan A, saya juga bisa!". Kunci sukses yang kedua adalah bahwa dia mempunyai tujuan yang mantap dan yang ketiga adalah dia mempunyai motivasi yang sangat kuat. Kunci suksesnya yang keempat adalah bahwa dia mempunyai strategi belajar yang tepat.

Sungguh, katakan aku bisa, maka Anda pun pasti bisa. Jangan katakan sebaliknya.

(diolah dari <http://inspirasiuksesmulia.blogspot.kr/2013/01/kisah-sukses-adam-khoo-si-bodoh-yang.html>)

empat pilar credit union



CU Sawiran dalam memberdayakan masyarakat melewati segala daya dan upaya yang dilakukan didasarkan pada empat pilar credit union. Setiap produk, layanan, pelayanan, proses, sampai pada kebijakan disusun berdasarkan atas empat pilar tersebut.

1. PENDIDIKAN, tujuannya agar anggota dapat mengerti peran serta, hak dan kewajiban sebagai anggota credit union. Dengan demikian mereka akan lebih bijaksana dalam mengatur keuangan keluarga maupun keuangan usaha, mengetahui dan memahami laporan keuangan serta perkembangan credit union.

2. SOLIDARITAS atau kesetiakawanan, credit union tidak sekedar menghimpun simpanan dan memberikan pinjaman kepada anggotanya, namun yang paling utama adalah bagaimana setiap anggota credit union memperhatikan kepentingan bersama daripada kepentingan diri sendiri dan saling melayani. Jika setiap anggota credit union menyimpan/menabung secara teratur, dan mengangsur pinjamannya secara tertib sehingga anggota-anggota lain juga memperoleh bantuan (pinjaman) bila membutuhkan, berarti telah mewujudkan pilar solidaritas ini.

3. SWADAYA, credit union sedapat mungkin membiayai dirinya sendiri. Agar hal tersebut dapat terwujud para anggota harus berusaha agar lembaganya semakin besar dan sehat. Caranya adalah menabung ke credit union secara teratur dan sebanyak banyaknya serta menghindari agar tidak menabung ke lembaga keuangan lain. Mengapa begitu? Karena credit union adalah milik anggota sendiri, sedangkan di lembaga keuangan lain pemiliknya adalah sebagian orang, sedangkan penabung hanya sebagai nasabah.

4. INOVASI, adalah penerapan hal baru yang berbeda dan unik dari yang sudah ada atau pembaharuan gagasan-gagasan yang lama. Credit union harus selalu berinovasi agar dapat mengikuti perubahan jaman, kebutuhan anggota dan masyarakat. Inovasi yang dilakukan oleh credit union harus berdampak positif terhadap perkembangan pemikiran, taraf hidup dan ekonomi anggota dan masyarakat luas. Sehingga tidak hanya lembaga saja yang berkembang karena inovasi, juga anggota dan masyarakat luas.

Dengan empat pilar credit union yang dijadikan dasar, arah dan pijakan yang dilakukan dalam setiap proses CU Sawiran diharapkan mampu membentuk atau membangun anggota yang lebih berdaya untuk memberdayakan masyarakat luas.



RAT Perwakilan?

Salam sejahtera,

Dalam CU Sawiran terdapat Rapat Anggota Tahunan Perwakilan dan Rapat Anggota Tahunan yang dihadiri oleh setiap anggota. Apa yang membedakannya? Terimakasih.

(Daniel – Blimbing)

Salam sejahtera untuk kita semua,

Mengingat Rapat Anggota Tahunan merupakan event tahunan yang membutuhkan konsentrasi dan perhatian semua anggota untuk menyikapi laporan pertanggungjawaban pengurus dan pengawas, mengevaluasi kinerja dan memutuskan kebijakan organisasi tahun yang akan datang. Sehingga efektifitas forum Rapat Anggota Tahunan dipertimbangkan dari pertumbuhan jumlah masing-masing anggota dan tempat pelayanan semakin bertambah, diperlukan adanya aturan tentang Rapat Anggota Tahunan dengan sistem perwakilan.

Terimakasih.

rekat

Sang Istri merupakan anggota staf sebuah perusahaan asuransi. Suaminya mengajukan suatu ide kepadanya, “Mencari pembeli asuransi, kunci yang paling utama ialah membangun dan memanfaatkan hubungan sosial antarmanusia. Coba kamu hubungi semua mantan teman sekolahmu mulai dari SD sampai perguruan tinggi dengan dalih bernostalgia. Lalu, dekati mereka menjadi pembeli asuransi perusahaanmu. Kujamin

kamu pasti akan panen raya.”

Mendengar perkataan ini, istri merasa ide suaminya itu baik sekali, maka ia bertekad akan melaksanakannya dengan sepenuh hati.

Seminggu kemudian, suami menanya istrinya: “Sekarang bagaimana hasilnya?”

Dengan tak terduga, si istri tiba-tiba emosi dan berkata dengan marah: “Semua

kesalahan disebabkan oleh akal pendek yang kamu ajukan. Sampai sekarang aku tidak hanya tak berhasil menjual selembarnya asuransi, malah sebaliknya aku telah berturut-turut menerima 8 pucuk surat undangan, di antaranya 7 orang teman sekolahku akan menikah, dan ada satu undangan lagi minta aku hadir dalam upacara perayaan kelahiran bayinya yang baru genap satu bulan...”



Haji Muhammad Huzain

kerja adalah ibadah

Bagi Haji Muhammad Huzain, kerja adalah sebuah ibadah yang bisa mengembangkan diri dan orang lain. Hal inilah yang selalu mengilhami suami dari Hj. Siti Musyarrafah untuk membuat usaha yang bisa melibatkan banyak orang dalam setiap prosesnya.

Pada tahun 2004, Huzain melihat peluang untuk memanfaatkan limbah kayu (grajen) sebagai sebuah usaha dimana pada saat itu limbah kayu belum dioptimalkan sebagai usaha. Yaitu dengan mengambil limbah kayu dari sebuah tempat dan menjualnya pada banyak usaha kecil maupun besar sebagai bahan bakar dalam proses produksi. Tidak berpuas diri dengan hasil yang telah didapatkan dan kejelian untuk

melihat peluang yang lebih besar untuk meningkatkan nilai limbah kayu, pasutri ini mengembangkan usahanya dengan mengolah limbah kayu yang berukuran lebih besar menjadi meja tulis lipat. "Tidak lupa, kami juga mengajak para ibu di sekitar rumah untuk berpartisipasi dalam usaha yang kami jalankan. Karena tidak ingin hanya usaha kami yang berkembang, namun juga orang di sekitar kami," cerita Huzain.

"Melihat usaha yang kami bangun sampai seperti ini, tidak kami mulai dengan mudah. Jatuh bangun telah kami jalani, terutama pada saat membangun usaha. Dimulai dari memasarkan produk yang kami hasilkan, sampai mempertahankan kepercayaan

dari orang-orang yang memakai produk kami," lanjut Huzain. Kerja keras yang dilakukan serta doa yang dipanjatkan tidaklah sia-sia, karena setiap hal yang dilakukan akan mendapatkan hasilnya. Dahulu yang mengirim meja lipat hanya puluhan dan tidak setiap minggu produk didistribusikan, saat ini pesanan meja lipat telah berkembang pesat. Minimal tiga hari sekali pesanan didistribusikan, tidak hanya puluhan namun sampai ratusan. Tidak hanya menjangkau wilayah Malang, namun sampai ke wilayah Surabaya dan sekitarnya.

Inovasi dan pengembangan usaha terus dilakukan dan tentu saja usaha yang dibuat melibatkan banyak orang. "Pada tahun 2009, kami juga membuat baglog jamur tiram. Dari bahan yang sama dengan bahan bakar dan meja lipat, yaitu dari limbah kayu. Dimana usaha yang kami lakukan ini adalah usaha padat karya yang melibatkan banyak orang, untuk terlibat dan bersama untuk berkembang," cerita kedua pasangan ini. dan sang istri yakin bahwa melibatkan banyak orang dalam usaha yang dibangun, akan menciptakan rasa guyub, rukun dan gotong royong tidak hanya untuk mencari uang semata melainkan juga untuk ibadah. "Dan jangan lupa untuk setiap usaha yang Anda lakukan, selalu berusaha dan berdoa jangan pernah patah semangat karena setiap usaha yang Anda lakukan selalu mendapatkan hasilnya," pungkas mereka. Terimakasih.

"Untuk Anda yang membutuhkan meja belajar lipat, bahan bakar industri (limbah kayu-grajen), silahkan menghubungi Haji Muhammad Huzain 085755182201 – (0341) 8668498"

penasehat

Pengurus CU Sawiran

penanggung jawab

Daniel Dwi Sudaryanto

redaktur pelaksana

Tengsoe Tjahjono
Lukman Susetyo

pemasangan iklan

(0341) 477777

alamat

CU Sawiran TP Blimbing
Jl. L.A. Sucipto 46 Malang
Telp. (0341) 477777
Fax. (0341) 474768

e-mail

metro@cusawiran.org
rekening
BCA an. Kopdit Sawiran
No. 3163102214

layout cetak

AXA Creative Design
0341 7712324
081 555 20124
Isi di luar tanggung jawab percetakan