

SEP

2015 / TAHUN IX



o [www.cusawiran.org](http://www.cusawiran.org) | e [metro@cusawiran.org](mailto:metro@cusawiran.org) | p (0341) 477777

# Metro Sawiran

## big is better

**Mungkin** kita pernah mendengar ungkapan “small is beautiful”, kecil itu indah. Namun, ungkapan tersebut menjadi sangat kontra-produktif bila dikaitkan dengan pengembangan credit union. Agar CU bisa melayani semua anggotanya secara baik dan optimal, CU tersebut harus benar-benar besar.

Bagaimana caranya? Tentu CU harus mampu mengembangkan modal sendiri dengan baik. Credit Union yang memiliki modal kecil sulit untuk berbuat besar bahkan sangat riskan terhadap gejolak atau kondisi tertentu.

Untuk mendukung usaha tersebut, peran serta anggota sangat diharapkan. Caranya dengan menabung di Credit Union secara teratur, mengikuti produk-produk CU sesuai dengan kebutuhan masing-masing, mengajak teman-teman lain menjadi anggota, dan sebagainya. Partisipasi aktif anggota seperti itulah yang memungkinkan CU tumbuh menjadi lembaga keuangan yang besar. Sungguh, besar itu lebih baik.



# partisipasi anggota



CU Sawiran, tidak akan pernah bisa berkembang tanpa partisipasi dari anggota. Karena anggota adalah pemilik CU Sawiran, dimana setiap proses yang berlangsung melibatkan anggota. Salah contohnya adalah pembuatan pola kebijakan, dimana yang menyusun adalah perwakilan anggota. Dan yang menyetujui setiap kebijakan untuk dijalankan adalah anggota dalam Rapat Anggota Tahunan.

Besar kecilnya pertumbuhan CU Sawiran adalah karena Ibu/ Bapak/ Saudari/ Saudara Anggota. Capaian CU Sawiran sampai hari ini berkat partisipasi anggota. Syukur kepada Tuhan. Bagaimana CU Sawiran nantinya? Peran serta Anda semua akan terus dinanti dan diharapkan.

*belajar dari*  
**Harding Lawrence**

Presiden dan Ketua Braniff International Airways, Dallas, Texas.  
(1967-2002)

Jangan jadikan gaji tinggi sebagai tujuan. Carilah pekerjaan yang Anda sukai, gaji tinggi akan datang sendiri.



## KANTOR PUSAT

**Km 6**, Nongkojajar RT9 / RW6  
Dawuhansengon  
Purwodadi - Pasuruan  
Telp. (0343) 7735535  
Fax. (0343) 499303

## PASURUAN

**Nongkojajar**,  
Jl. Dusun Pasar Baru  
RT 1 RW 2 Wonosari - Tutar  
Telp. (0343) 499499

**Sawiran** Km 6, Nongkojajar  
RT9 / RW6 Dawuhansengon  
Purwodadi - Pasuruan  
Telp. (0343) 7735535  
Fax. (0343) 499303

**Tosari** Pasar Tosari - Pasuruan  
Telp. (0343) 571060

## PROBOLINGGO

**Sukapura** Jl. Raya Ngadisari  
Telp./Fax. (0335) 541178

## BLITAR

**Blitar** Jl. Tanjung 146 Blitar  
Telp./Fax. (0342) 800423

**Wlingi** Jl. Urip Sumoharjo 119  
Beru - Wlingi  
Telp./Fax. (0342) 695617

## MALANG RAYA

**Batu** Jl. A.Yani  
Telp. (0341) 5025649  
Fax. (0341) 5025651

**Blimbing** Jl. L.A. Sucipto 46  
Telp./Fax. (0341) 474768, 477777

**Dinoyo** Jl. MT. Haryono 167 Kav.1  
Telp. (0341) 577639  
Fax. (0341) 558764

**Kepanjen** Jl. Raya Sumedang 1  
Telp./Fax. (0341) 393062

**Lawang** Ruko Diponegoro Blok B  
Telp. (0341) 422010  
Fax. (0341) 422009

**Sawojajar** Ruko Sawojajar  
Jl. Danau Toba A2  
Telp. (0341) 711375  
Fax. (0341) 716317

**Turen** Ruko Turen Square  
Jl. Panglima Sudirman 98  
Telp. (0341) 826449



# pentingnya partisipasi anggota

**Credit Union** mustahil berkembang tanpa partisipasi anggota. Mengapa? Sebab anggotalah pemilik CU. Partisipasi anggota diukur dari kesediaan anggota untuk melaksanakan kewajiban dan menjalankan haknya sebagai anggota.

Kewajiban anggota itu dapat berupa melakukan simpanan di CU, baik simpanan pokok, simpanan wajib dan simpanan sukarela maupun bentuk simpanan lainya serta dalam pinjaman/kredit. Sedangkan, hak anggota CU adalah mendapatkan pelayanan fasilitas dari CU, selain hak untuk dipilih dan memilih, serta hak bersuara

dalam Rapat Anggota. Oleh karena itu, partisipasi anggota CU dapat berupa partisipasi kontribusi dan dapat pula partisipasi intensif. Kedua jenis partisipasi tersebut timbul sebab anggota tersebut otomatis pemilik CU.

Dalam kedudukannya sebagai pemilik :

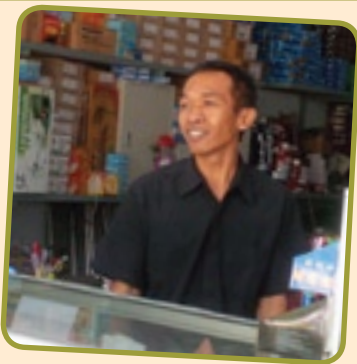
- a. Para anggota memberikan kontribusinya terhadap pembentukan dan pertumbuhan CU dalam bentuk kontribusi keuangan (penyerahan simpanan pokok, simpanan wajib, simpanan sukarela).
- b. Mengambil bagian dalam penetapan tujuan, pembuatan keputusan, dan

proses pengawasan terhadap jalannya perusahaan CU. Partisipasi semacam ini disebut partisipasi kontributif.

Sedangkan dalam kedudukannya sebagai anggota, para anggota dapat memanfaatkan berbagai potensi pelayanan dan produk yang disediakan oleh CU dalam menunjang kepentingannya. Partisipasi ini disebut partisipasi intensif.

Sungguh, jika semua anggota CU Sawiran memiliki kesadaran partisipatif yang baik, CU Sawiran akan menjadi lembaga keuangan yang besar yang akan menjadi berkah bagi semua anggotanya.

# partisipasi anggota dalam pengembangan CU sawiran



**Saya** berwirausaha di bidang Kelistrikan yakni sebagai Pemborong Instalasi Listrik dan penyedia peralatannya. Menurut saya, CU Sawiran inilah solusi bagi wirausahawan seperti saya. Dan agar CU Sawiran semakin berkembang, bentuk partisipasi yang saya berikan adalah sharing terhadap segala sesuatu yang terjadi dalam usaha saya. Dengan sharing akan memunculkan solusi dan jalan keluar atas masalah yang mungkin saya hadapi. Dengan kerjasama ini akan membuat semuanya berkembang.

## Agus Wiyono

### CV .CAHAYA TEKNIK

*Berjualan Alat – alat kelistrikan , Kosmetik & Snack .*

Jln UripSumoharjo  
No 112 Beru Wlingi  
HP : 081 233 22679



**Bentuk** partisipasi aktif saya untuk mengembangkan CU Sawiran adalah dengan menyisihkan uang untuk ditabungkan. Karena menurut saya, CU Sawiran dapat membantu perekonomian dan usaha kami begitu pula masyarakat. Khususnya dalam tata kelola keuangan dan pemberdayaan kepada anggota juga masyarakat di sekitar.

## Heru Cahyono

*Service Dinamo AC – DC dan Kelistrikan Mobil*

Jln Semeru  
RT 002 RW 008  
Babadan Wlingi



**Saya** adalah seorang pedagang di pasar Wlingi. Dengan bentuk pelayanan jemput tabungan yang dilakukan oleh CU Sawiran, membuat saya nyaman dan saya tidak perlu repot untuk datang ke kantor, begitu pula dengan pedagang lain yang menabung di CU Sawiran. Pelayanan ini sangatlah membantu, peroduk dan layanan yang diberikan juga meringankan kami dimana dengan uang Rp.5.000 saya sudah bisa menabung. Oleh sebab itu, agar CU Sawiran semakin berkembang dan bisa menjangkau banyak orang dan membantu mereka saya mengajak pelanggan-pelanggan di toko saya untuk bergabung dengan CU Sawiran.”

## Tutik Maryati

*Menjual Sembako*

Pasar Wlingi Kec Wlingi  
Kab Blitar  
085648676287



**Pada** tanggal 26 Juli 2015, CU Sawiran mengikuti bazaar dalam kegiatan Jalan Sehat di Lembaga Pendidikan Marsudi Siwi Malang. Kegiatan yang dilakukan dalam rangka merayakan Pesta Emas Lembaga Pendidikan Marsudi Siwi Malang diikuti oleh berbagai elemen diantaranya murid, guru, alumni dan masyarakat sekitar. Selamat untuk Lembaga Pendidikan Marsudi Siwi Malang, semoga dengan melalui tahun emas dalam karya, semakin besar karya yang dilakukan untuk masyarakat luas.

# ASSET EQUITY LIABILITY VOL. KREDIT

Rp. 118.347.072.093    Rp. 26.417.146.010    Rp. 91.929.926.083    Rp. 104.477.603.368

JUMLAH ANGGOTA	CALON ANGGOTA	PENYERTAAN MODAL	PERTUMBUHAN KREDIT	PERTUMBUHAN ANGGOTA	PERTUMBUHAN ASSET
6.517	12.557	29.826	21,24%	5,30%	17,86%

# mengelola keuangan keluarga



**Masalah** keuangan adalah hal yang umum dialami keluarga muda, apalagi di tahun-tahun pertama menjalani kehidupan berumah tangga. Belum lagi si kecil tak lama kemudian hadir di tengah Anda dan pasangan. Benarkah masalahnya terletak dari besar-kecilnya pendapatan keluarga?

“Seringkali masalahnya bukan terletak pada penghasilan yang kurang, tapi kebiasaan yang salah dalam mengelola uang,” ungkap Ligwina Hananto, ahli perencanaan. Ternyata, dalam kenyataan, seorang ayah yang berpenghasilan ratusan juta rupiah bisa mengalami *shock* ketika menemukan uangnya tinggal Rp. 500.000,00 sebelum akhir bulan.

## Beberapa kunci mengelola keuangan secara sederhana:

- 1. Pahami portfolio** keuangan keluarga Anda. Jangan sampai Anda tak tahu isi tabungan, jumlah tagihan listrik, telepon, servis mobil, belanja, biaya periksa dokter dan lainnya. Anda harus tahu berapa hutang kartu kredit, pinjaman bank atau cicilan rumah dan mobil.
- 2. Susun rencana keuangan atau anggaran.** Rencana keuangan yang realistis membantu Anda bersikap objektif soal pengeluaran yang berlebihan. Tak perlu terlalu ideal, sehingga lupa kebutuhan diri sendiri. Yang penting, anggarakan jumlah yang realistis dan Anda pun harus patuh dengan anggaran tersebut.
- 3. Pikirkan lebih seksama pengertian antara “butuh” dan “ingin”.** Tak jarang kita membelanjakan uang untuk hal yang tak terlalu penting atau hanya didorong keinginan, bukan kebutuhan.

**4. Hindari hutang.** Godaan untuk hidup konsumtif semakin besar. Tapi bukan berarti dengan mudah Anda membeli berbagai benda secara kredit. Tumbuhkan kebiasaan keuangan yang sehat dimulai dari yang sederhana, seperti tak memiliki hutang konsumtif.

**5. Meminimalkan belanja konsumtif.** Bertemu teman lama untuk bertukar pikiran di kafe terkadang memang perlu, tapi tak berarti Anda harus sering melakukannya. Anda bisa gunakan pengeluaran ini untuk menabung atau memenuhi kebutuhan lain.

**6. Tetapkan tujuan atau cita-cita finansial.** Susun target keuangan yang ingin Anda raih secara berkala, bersama pasangan. Tetapkan tujuan spesifik, realistis, terukur dan dalam kurun waktu tertentu. Tujuan ini membantu Anda lebih fokus merancang keuangan.

**7. Menabung, menabung, menabung.** Ubah kebiasaan dan pola pikir. Segera setelah menerima gaji, sisihkan untuk tabungan dalam jumlah yang telah Anda rencanakan sesuai tujuan atau cita-cita finansial keluarga Anda. Sebaiknya, Anda memiliki rekening terpisah untuk tabungan dan kebutuhan sehari-hari.

**8. Berinvestasilah!** Tentu Anda tak akan puas dengan hanya menunggu tabungan membungung. Padahal cita-cita Anda untuk keluarga “selangit”. Inilah saat yang tepat untuk juga memikirkan investasi.

(diolah dari <http://www.ayahbunda.co.id/keluarga-keuangan/cara-sederhana-mengelola-keuangan-keluarga>)



# pola hidup untuk mengurangi pengeluaran

Ibu/ Bapak/ Saudari/ Saudara sekalian, tahukah bahwa dengan pola hidup yang baik dapat mengurangi biaya keluarga Anda. Dan tentu saja hal ini akan berpengaruh terhadap pengeluaran Anda. Di bawah ini, disajikan beberapa contoh pola hidup yang mungkin bisa menjadi inspirasi Anda:

## 1. Berdietlah untuk berat badan ideal

Dengan berat badan yang ideal maka kebutuhan akan nutrisi lebih kecil bila dibandingkan dengan berat badan yang melebihi ideal. Tentu bisa kita bandingkan berapa biaya yang bisa ditekan ketika kita bertubuh ideal.

## 2. Hindari makanan kemasan siap makan

Makanan kemasan siap makan akan berharga lebih mahal daripada dengan makanan yang dimasak mendadak. Dan bisa kita lihat, kemasan makanan ini sangatlah kecil. Apakah bisa kita membayangkan untuk memenuhi kebutuhan keluarga, Anda harus memasak ½ kg ikan tuna. Bandingkan jika kita membeli ikan segar dan ikan kalengan. Tentu yang lebih murah yang ikan segar, selain itu dengan bahan segar akan lebih sehat dan baik untuk tubuh kita.

## 3. Makan makanan sehat

Makan makanan sehat akan berdampak signifikan terhadap pengeluaran. Secara tidak langsung, kita akan menekan biaya dokter. Tidak hanya untuk sekarang tapi juga untuk masa yang akan datang.

## 4. Pilih sayur dan buah yang sedang musim

Sayur dan buah, adalah komponen makanan yang kita butuhkan untuk asupan vitamin dan mineral. Dan tentu saja harganya akan sangat murah jika sedang musim.

## 5. Berolahraga teratur

Olahraga yang teratur sebagai langkah yang tepat untuk menjaga kondisi badan tetap sehat. Tentunya biaya berobat akan berkurang bukan?

## 6. Bersepedalah ke tempat kerja

Mau sehat dan mengurangi biaya bahan bakar? Bersepedalah ke kantor. Tentunya untuk jarak yang bisa Anda ukur.

## 7. Rawat rambut secara sederhana

Merawat rambut secara sederhana, bisa dijadikan sebagai sarana untuk menghemat pengeluaran. Contohnya jika Anda mewarnai rambut akan berbeda dengan rambut alami. Contohnya jika sehari hari cukup dengan shampoo dan kondisioner, dengan rambut diwarnai secara rutin Anda harus memberikan vitamin agar tidak rusak. Dan tentu saja agar penampilan selalu optimal Anda pun harus rutin ke salon untuk mewarna ulang rambut karena rambut Anda terus bertumbuh.

Bagaimana Ibu/ Bapak/ Saudari/ Saudara sekalian, mau mencoba untuk mengurangi pengeluaran Anda? Selamat mencoba.

**Bisnis** di rumah bisa dimulai dari usaha apa saja yang terpikirkan di benak Anda untuk memanfaatkan fasilitas yang ada di rumah Anda. Keterbatasan fasilitas hendaknya tidak menjadi halangan bagi Anda untuk memulai sebuah bisnis di rumah, justru sebaliknya harus mampu memunculkan kreativitas untuk memanfaatkan apa yang Anda punyai. Misalnya masih ada sisa lahan di samping atau belakang rumah Anda yang masih bisa dimanfaatkan. Meskipun tidak terlalu luas, ruang atau lahan kosong tetap bisa dimanfaatkan.

Berikut ide bisnis di rumah dengan lahan sempit.

#### Budidaya ikan hias

Ikan hias masih cukup diminati oleh para pecinta hewan, khususnya para pemilik akuarium. Jenis ikan hias yang bisa Anda budidaya di lahan yang sempit adalah ikan dengan ukuran yang tidak terlalu besar dengan habitat air tawar. Dalam sebuah bisnis di rumah dengan budidaya ikan hias ini yang perlu Anda persiapkan adalah kolam tempat dikembangkan ikan-ikan hias tersebut. Lahan di rumah Anda terlalu sempit untuk membuat kolam budidaya? Tenang, Anda bisa memanfaatkan akuarium untuk budidaya ikan hias ini.

Karena ukurannya yang relatif kecil, beberapa jenis ikan hias seperti mas koki, rainbow, discus, dan lain-lain membuatnya lebih mudah dikembangkan dalam media akuarium. Selain perawatan ikan hias yang lebih mudah, skala akuarium juga membuatnya lebih mudah untuk proses pembersihan dan penggantian air jika diperlukan.

#### Menanam sayuran

Menanam sayuran dengan menggunakan media hidroponik dalam pot bisa menjadi alternatif bisnis di rumah yang cukup menguntungkan. Misalnya dalam lahan yang terbatas Anda bisa menanam tanaman tomat, cabe, atau mungkin sawi dan kangkung yang sering digunakan sebagai bahan makanan. Beberapa jenis sayuran tersebut bisa digunakan untuk memenuhi kebutuhan masak sehari-hari, sehingga secara tidak langsung juga ikut meringankan beban pengeluaran bahan pangan.

Anda juga bisa menyiasati lahan sempit dengan membuat rak-rak kayu dan menyusun pot-pot tanaman secara vertikal sehingga akan lebih banyak yang bisa Anda tanam. Jika sudah begitu bukan tidak mungkin Anda bisa menjual hasil kebun sayuran hidroponik tersebut kepada tetangga atau keluarga.

Memulai sebuah bisnis di rumah kadang-kadang memang tidak perlu dengan ide yang terlalu tinggi. Ide sederhana dalam membuat sebuah bisnis di rumah bisa menjadi usaha yang layak dijadikan sumber pendapatan jika dikelola dengan baik dan benar.

memanfaatkan  
lahan sempit





# sukses. berbisnis di usia muda

**Sukses** berbisnis di usia muda bahkan sebelum 20 tahun, percaya? Ini cuma masalah waktu untuk memulai saja, bukan? Kalau sejak berusia remaja, Anda mulai merintis usaha, bukan tidak mungkin 3 atau 4 tahun kemudian Anda akan sukses – bahkan mungkin kurang dari itu

Mari kita simak kisah sukses di usia muda Indonesia berikut ini:

## 1. Lambertus Darian

Dimulai dari anak muda yang pada usia 16 tahun saja sudah memperoleh penghargaan Top New Sales 2010 dengan menjadi sales perusahaan importir ini, Lambertus punya banyak bisnis. Tahukah Anda bahwa omset Lambertus Darian pada saat itu mencapai 95 juta per bulannya!

Diapun melebarkan sayapnya dengan menanam saham sebesar 25% di perusahaan peralatan rumah tangga bernama PT. Trijaya Mekar Mandiri. Selain itu, dia menjadi distributor produk jahe merah instan Cap Cangkir Mas, distributor Stick Jelly Food dan punya merk dagang sendiri untuk produk cairan pembersih kamar mandi. Darian menjadi founder Komunitas Bisnis Anak Muda.

## 2. Hamzah Izzulhaq

Pemuda kelahiran 23 April 1993 di Jakarta ini bisa dikatakan punya bakat di bidang bisnis sejak kecil. Titik balik Izzulhaq untuk memulai bisnis yang kemudian membesarkan namanya adalah ketika ikut sebuah seminar. Modal optimis dan nekat, dia meminta modal pada orang tua sebesar 75 juta. Mungkin terdengar gila namun ternyata Izzulhaq tidak menyalahkannya.

Zulhaq membeli waralaba bimbingan belajar dengan harga Rp 175 juta, sisa 100 jutanya dia harus mencicil dan modal 75 juta harus dikembalikan pada orang tua. Hasilnya? Izzulhaq berhasil punya omset 360 juta per semester, dia bisa membelikan mobil untuk orang tuanya. Selain bisnis bimbingan belajar, Izzulhaq juga melebarkan sayap menjalani bisnis sofa bed.

## 3. Valentina Meiliyana

Berawal dari bakat dan passion, Valentina Meiliyana sukses dari bisnis sepatu dan pakaian jadi. Dia punya merk yakni Selkius Maxwell dengan produk andalan sepatu desainnya Valentina Meiliyana Shoes. Valentina memang tertarik pada dunia desain dan punya bakat sejak kecil. Di tahun 2008, dibantu oleh penjahit terbaik sekolah mode, Inti Mode, Valentina mengembangkan desainnya.

Valentina sendiri mengatakan bahwa dia belajar dengan cara otodidak dari televisi dan majalah. Omset Valentina sekarang bisa mencapai 50 juta per bulan. Valentina pernah menjadi perancang sepatu pada acara sekolah mode La Selle Graduation Show 2011.

## 4. Adrianus Vito Sinaga

Adrianus Vito Sinaga, kelahiran Jakarta, 8 Oktober 1993 yang sekarang berdomisili di Medan ini adalah salah satu anak muda sukses lainnya di usia sangat muda. Pada usia 19 tahun dia sudah berhasil menjadi pengusaha muda lewat brand kaos Punya Medan, dengan omset hingga 40 juta per bulannya.

Vito sekarang tidak hanya berjualan online saja tetapi juga memiliki outlet fisik di beberapa tempat di Medan. Diapun sekarang ingin memulai ekspansi lewat brand Punya Aceh dan daerah lainnya hingga ingin membuat brand Punya Indonesia.

Ada banyak contoh sukses di usia muda yang bisa kita tiru. Mereka yang muda mengapa kita tidak? Atau buat kamu yang masih merasa tergolong muda, jangan berpikir tidak bisa atau nanti-nanti saja, segeralah pikirkan ide kreatif dan ekskus. Ada banyak pelajaran yang bisa kita ambil dari anak-anak muda sukses ini, di antaranya:

**Berpikir kreatif dan ekskusi**

**Berpikir jauh ke depan.**

**Perluas pertemanan tidak hanya untuk bersenang-senang tetapi juga belajar berbisnis. Mulai bisnis sesuai dengan passion.**

**Mulai bisnis dari sesuatu yang sederhana.**

**Manfaatkan orang tua, eits, bukan untuk hal negatif tetapi untuk mendukung berbisnis.**

**Bercita-cita tinggi disertai kerja keras.**

**Bertanggung jawab pada apa yang dikerjakan**

Siapapun bisa sukses! Sukses di usia muda juga bisa, tentunya dengan syarat berani untuk memulai lebih dulu daripada orang lain.



# sibuhar dan usaha sampingan

**Ibu/ Bapak/ Saudari/ Saudara** bagaimana kabar usaha sampingan untuk momen lebarannya? Berapakah omzet yang Anda dapatkan? Dan tentunya hasil yang Anda dapatkan akan memotivasi Anda untuk berusaha lebih keras dalam memanfaatkan momen lebaran untuk membuat usaha musiman.

Tentunya dengan usaha yang telah dilakukan, Anda telah mendapatkan pasar dan pelanggan yang memanfaatkan produk dari usaha sampingan Anda. Yang menjadi pertanyaan adalah, berapakah kira-kira kebutuhan modal untuk usaha sampingan di moment lebaran tahun depan? Tetap ataukah malah meningkat kebutuhan modal yang Anda anggarkan?

Ibu/ Bapak/ Saudari/ Saudara, sebagai anggota CU Sawiran Anda tidak perlu risau dengan persiapan modal untuk usaha musiman Anda. Anda dapat mempersiapkan kebutuhan modal Anda, dengan memanfaatkan SIBUHAR yang Anda miliki saat ini. Bagaimana bisa SIBUHAR memberikan solusi untuk persiapan modal usaha Anda?

**Kita lihat ilustrasi di bawah ini.**

Dari perbandingan pendapatan yang ada dan proyeksi tentang modal tahun depan. Berapakah kira-kira modal yang harus Anda siapkan?. Kita asumsikan modal awal untuk usaha Anda, adalah modal pribadi. Dan seluruh modal pribadi Anda, dimasukkan ke dalam SIBUHAR tanpa dikurangi. Selanjutnya, sebagaiian keuntungan yang Anda dapatkan, juga ditambahkan untuk tambahan modal Anda untuk modal lebaran selanjutnya. Dan sisa kebutuhan modal kita persiapkan dengan mengumpulkan bertahap, bulan-demi bulan di SIBUHAR yang Anda miliki. Asumsikan kekurangan kebutuhan modal Anda kira-kira Rp. 1.000.000,-. Kita bagi 10 bulan, sehingga hasilnya Rp. 100.000,-. Dan angka inilah yang harus kita tabungkan per bulan sehingga kita lebih mudah dalam mempersiapkan dan memenuhinya.

Bagaimana Ibu/ Bapak/ Saudari/ Saudara sekalian? Kira-kira berapa kebutuhan modal untuk usaha sampingan Anda? Mari kita persiapkan sedini mungkin untuk usaha yang lebih optimal dan keuntungan yang maksimal.

**Salam** hangat untuk semua, Sehubungan dengan banyaknya anggota yang tidak hadir dalam RAT, usul:

1. Undangan disertai kesediaan hadir/tidak hadir dalam RAT untuk melihat jumlah anggota yang hadir termasuk jumlah konsumsi.
2. Tidak perlu pakai istilah kuorum karena keputusan diambil oleh semua yang hadir dan yang tidak hadir harus terima semua keputusan
3. Jangan RAT perwakilan karena yang mewakili belum tentu sungguh2 mewakili aspirasi anggota

Terimakasih

**E SRI MUMPUNI**

NBA 0710000033 TP SAWOAJAR  
JL SIMPANG DIRGANTARA III/63-20  
MALANG

# Perihal RAT

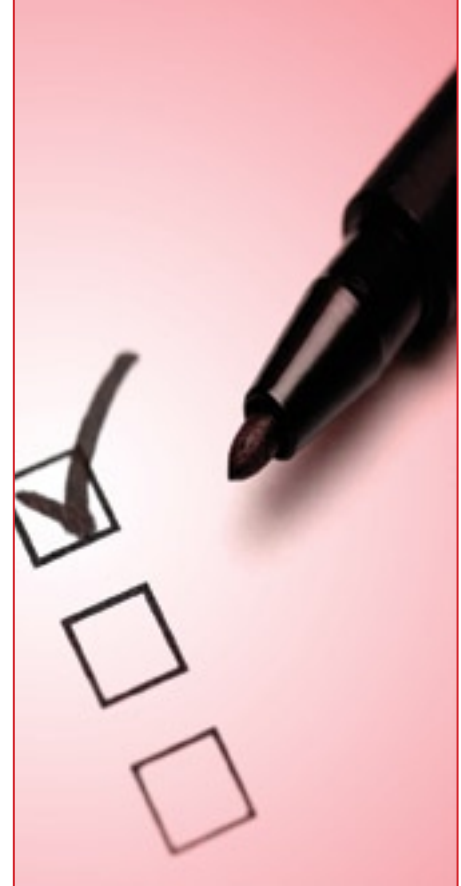
**Salam** sejahtera untuk kita semua,

Ibu/ Bapak/ Saudari/ Saudara sekalian, kita bersyukur atas kepedulian anggota dalam merespon efektivitas forum tertinggi dalam CU Sawiran yakni Rapat Anggota Tahunan. Yang kita ketahui, semakin lama antusias anggota yang telah diundang kian berkurang untuk hadir.

Dengan telah diputuskannya mekanisme pelaksanaan RAT secara perwakilan, secara otomatis kewajiban pengurus bertambah lagi. Yaitu untuk merumuskan aturan perwakilan yang sekarang sedang dibahas oleh tim amandemen Anggaran Dasar dan Anggaran rumah Tangga Kopdit CU Sawiran Jawa Timur, termasuk peraturan tentang Koordinator Wilayah.

Doakan agar semua amandemen AD ART, pola kebijakan dan tata aturan mengenai tata kelola lembaga bisa selesai sesuai dengan target tujuan, sehingga visi misi dan kebutuhan lembaga jangka panjang terayomi.

Terimakasih



*rehat*

**Jono** pindah ke Nusa Tenggara Timur dan membeli kuda dari seorang petani tua bernama Carolus seharga 1 juta rupiah. Petani setuju untuk memberikan kuda itu pada hari berikutnya.

Keesokan harinya, Carolus datang dan berkata, "Maaf, tapi saya punya kabar buruk. Kuda itu mati."

"Nah, kalau begitu, saya minta uang saya kembali," kata Jono.

"Saya tidak bisa melakukan itu. Aku sudah pergi dan menghabiskan uang itu untuk

membayar hutang." Jawab Carolus.

"Ok, kalau begitu. Saya akan membawa kuda itu," kata Jono.

"Apa yang akan Anda lakukan dengan dia?" tanya Carolus.

"Aku akan mengundinya," kata Jono.

"Anda dapat mengundi kuda mati!" kata Carolus.

"Tentu bisa. Lihat aku. Aku hanya tidak akan mengatakan bahwa kuda ini sudah mati," kata Jono.

Sebulan kemudian Carolus bertemu dengan

## Membeli Kuda Mati

Jono dan bertanya, "Apa yang terjadi dengan kuda mati?"

"Aku membuat undian berhadiah kuda. Aku menjual 400 kupon dengan harga masing-masing Rp. 10.000 dan mendapatkan keuntungan Rp. 2.990.000," kata Jono.

"Tidak ada yang mengeluh?" tanya Carolus.

"Hanya orang yang menang. Jadi saya memberikan kembali uangnya yang Rp.10.000," kata Jono.

(Sumber: <http://www.ketawa.com/2015/03/10924-membeli-kuda-mati.html>)



## bermula dari bothok

**Dina Ratna Ida Ningsih**, atau yang biasa dipanggil Mbak Ida adalah orang yang dikenal luas sebagai pedagang kue basah di Pasar Wlingi – Kabupaten Blitar. Kebanyakan orang melihat bahwa ini adalah usaha yang mudah dilakukan, namun jangan salah ternyata untuk mencapai usaha seperti hari ini, dilalui dengan kerja keras dan tanpa mengenal putus asa.

Pada tahun 1995 Ida mulai merintis usaha dengan berjualan makanan ringan di depan sekolah. Tidak membutuhkan modal yang

besar hanya Rp. 8.000,- Namun kemauan dan kerja keraslah yang menjadi modal utama. “Tidak mau kalah dengan saya, suami juga bekerja keras menarik becak. Tidak ada rasa malu untuk mewujudkan cita-cita kami,” cerita Ida. Melihat peluang juga mulai menjual bothok di pasar wlingi. “Dimulai dengan bothok, akhirnya bisa saya bisa berjualan kue basah di pasar Wlingi sampai saat ini,” Lanjut Ida.

Pertama berjualan bisa dikatakan tanpa modal. “ Yang saya lakukan adalah bekerja sama, yaitu pedagang di pasar Wlingi, pembuat kue dan penyedia bahan. Bahan kue kami ambil dulu setelah laku barulah membayar,” ungkap Ida. Karena ada kesadaran untuk mengembangkan usaha maka sebagian keuntungan ditabungkan. “Walaupun harus bangun tengah malam tetapi kami merasa bahagia bisa menyekolahkan kedua anak kami sampai SMK , bisa memiliki rumah juga sepeda motor untuk menunjang transportasi usaha kami,” lanjut Ida.

Usaha yang dijalankan Ida sangatlah menguras tenaga karena untuk produksi memakan waktu yang tidak pendek. Selain itu, keuntungan yang didapatkan juga sedikit. “Tetapi kami mempunyai prinsip “lumintu”, walaupun keuntungan sedikit tetapi terus menerus. Dan satu hal yang kami lakukan adalah tidak pernah mengeluh!! Kami percaya bahwa Tuhan telah mengatur semuanya, “ cerita Ida. Usaha yang dijalanannya bukan hanya untuk penghasilan, tetapi juga untuk menambah saudara agar bahagia. “Karena kami bertemu banyak orang, dimana kami bisa berbagi pengalaman dan cerita,” ungkap Ida.

Agar usaha yang dijalankan bisa bertahan dan berkembang menurut Ida disiplin dalam mengelola keuangan usaha dan rumah tangga sangatlah penting. Salah satu tipsnya, setelah mendapatkan keuntungan langsung belanjakan bahan kue. Dan bawa pulang uang seperlunya untuk keperluan rumah tangga, sisanya ditabungkan untuk menghindari pengeluaran yang tak direncanakan.

Terimakasih untuk pengalaman yang menginspirasi.

### Dina Ratna Ida Ningsih “Mbak Ida Pasar Wlingi”

*Terima pesanan Kue basah*

Pasar Wlingi - Kec. Wlingi

Rumah : Jln Bromo Dalam RT 002 RW 001

Babadan Wlingi Kab Blitar

HP : 087756481870

#### penasehat

Pengurus CU Sawiran

#### penanggung jawab

Daniel Dwi Sudaryanto

#### redaktur pelaksana

Tengsoe Tjahjono

Melina

Lukman Susetyo

#### alamat /iklan

CU Sawiran TP Blimbing

Jl. L.A. Sucipto 46 Malang

Telp. (0341) 477777

Fax. (0341) 474768

#### e-mail

metro@cusawiran.org

#### rekening

BCA an. Kopdit Sawiran

No. 3163102214

#### layout cetak

AXA Creative Design

0341 473651

081 555 20124

Isi di luar tanggung jawab percetakan